# 最新公司励志演讲稿(优秀10篇)

来源：网络 作者：青苔石径 更新时间：2025-05-26

*要写好演讲稿，首先必须要了解听众对象，了解他们的心理、愿望和要求是什么，使演讲有针对性，能解决实际问题。那么你知道演讲稿如何写吗？下面是小编帮大家整理的优秀演讲稿模板范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。公司励志演讲稿篇一20x...*

要写好演讲稿，首先必须要了解听众对象，了解他们的心理、愿望和要求是什么，使演讲有针对性，能解决实际问题。那么你知道演讲稿如何写吗？下面是小编帮大家整理的优秀演讲稿模板范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

**公司励志演讲稿篇一**

20xx年会怎么样呢?确实来讲，20xx年以后，也是最近这几年，我们这些观察企业、观察经济的人看到的是最大的一个变化时期。今天大概是中南沿海地区中小制造企业最困难的一个时间点，我认为从今往后三年到五年内，还会非常非常困难。即便20xx年中国经济出现一个反弹，制造业在沿海地区的破产、歇业、倒闭浪潮仍然不会结束。

三年五年后在沿海地区大概有一半左右的传统制造业企业会离场。主要的原因是过去三十多年的赚钱方式在20xx年开始发生了大的变化，在过去三十多年里我们只靠成本优势。1980年代以来，跟发达国家相比，我们的土地很便宜，劳动力成本很便宜，税收优惠，对环境我们不需要承担任何责任。这是三十多年来制造业发展的四大优势，都跟成本有关系。

但今天，至少在珠三角、长三角地区，这四大优势全部都丧失掉了。今天所有的中国制造业企业面临到四大成本的丧失。这是我们制造业面临的大问题。在这个状态里面，真正遭遇最大危险的还不是中小企业，而是那些雇工在三、五万人到二十万人之间的大型企业。20xx年大概是最近十几年来中国大型企业将面临全面危机的一年。20xx年所有大企业都面临一个问题，我们原来所熟悉的各种各样的模式都发生变化了。品牌老化了，人才、资本都发生了很大的问题。

那是不是说中国所有的制造业企业已经没有未来了，已经两眼漆黑了呢?其实不是的。我认为确实在20xx年的今天，中国有很多企业通过真正的产业转型升级，获得了新生。那未来能活下来的企业有哪些?我认为从20xx年开始真正有活力活得下来的不是大型企业而是中小企业。

20xx年以后如果还在做企业的话，千万记住一句话，你这一辈子大概只能干一件事了。千万不要去做很多多元化的企业，开个服装厂，开个饭店，投资一个小额贷款公司，再开一个洗脚店。这种人在未来一定没有机会了。未来真正有机会的是你在一个非常窄众的市场里面，做专一产品。所以未来的企业会越来越专业，越来越窄众化。

所谓信息化的手段是两件事，第一件事你要用信息化的手段再造你企业所有的内部流程，你的供应链流程、生产流程、财务流程、hr流程、公共管理流程、学习流程。再然后你要用信息化的手段再造你和消费者之间的关系。

二十多年里，在中国区赚到钱的都是大制造企业。规模最大的服装公司、领带公司、微波炉公司、冰箱公司，未来恐怕没有这样的机会。未来的很多产品，你做牛仔裤，同一个款式不是一下子做五十万件，你可能只能做五千件、五万件，甚至有可能说当你做五万件牛仔裤的时候，已经有消费者给你买单买掉了，他已经预付款了，这个叫c2b。所以当前中国的制造业企业都面临这三个改造。

在一些非常大的企业面临非常大的困难的时候，这些中小型企业通过专业化的改造、信息化的改造和销售模式的改造出现了新生。所以我们为什么说新实业?这些就代表新的一个方向。在未来的三年到五年内，这些企业将彻底的替代掉那些老企业。

全中国的零售服务行业，都遭到了电子商务重大的冲击。在20xx年，中国电子商务在全社会消费品类中的比例，我们每年花的一百块钱里面有八块钱是在网上买的，达到了8%。美国是5.5%。所以今天的中国是全世界电子商务最发达的国家。一个淘宝三万个亿。所以，这些电子商务和新的80后、90后的这些消费习惯使得这些传统的零售服务业遭到了巨大的冲击。中国原来有一句话叫“一铺传三代”，这句话已经流行了两千年了。很可能从20xx年开始这句话就不再是一个真理了，因为零售业正在被电子商务革命。

未来有希望的.零售业，基本上要符合三个特征。第一，你必须是重度垂直，就是你只干一件事。第二，要社区场景，就是跟你周边的社区要有关系。第三，能够实现线上和线下的互动。

20xx年中国商业界发生最大最大变化的一件事，就是从20xx年开始，中国出现了一次非常严重的消费时代的转移。

在20xx年我曾经看了三部电影，第一部叫做《归来》，看完以后我就跟我的朋友说，这部电影非常好看，你们都要去看。最后这部电影的票房就非常差。然后我就问个90后，我说你们为什么不去看《归来》?他们跟我讲说看不懂。说一个女的天天跟疯子一样举着个牌子在火车站门口干什么呢!天下男人都死光了吗?然后跟我讲说这个海报我看不懂，它是繁体字，我们不认识繁体字。还看了《小时代3》和《后会无期》，我看《小时代3》基本上看了一半就站起来走人了，要不就在玩手机，因为我陪我女儿去的，实在不好意思走掉。《后会无期》我看了一半就睡着了。但是这两部电影的票房都超过了6个亿。这三部电影看完以后，在20xx年我终于承认一个事实，我不再是中国商业电影的主流观众，因为我是个60后。电影未来票房好不好跟我喜不喜欢已经没有一毛钱关系了，跟80后和90后有关系。

这些事是告诉我们20xx年发生的非常大的两个变化。第一个，在未来哪部电影好不好看，哪个地方的餐饮好不好吃，哪个地方的旅游好不好玩，哪个手机能不能大卖。是谁说了算?是80后和90后说了算的。第二个，在80后、90后里面，在未来在中国区市场将没有大众明星，所有的人都活在自己的小圈子里，这个叫圈层经济。

所以中国现在出现一个大的问题是掌握钱的那波人不再是引导消费的主力，而引导消费的主力又变成各种各样的圈层经济。所以我说这个是20xx年以后，中国消费市场发生的最大的一个变化。整个消费业态开始发生变化。甚至到了企业内部也一样。我最近到企业讲课，我常常跟所有的企业家朋友讲，我说你听完这个课以后回去算一个帐，在你的中高管干部里面，80后的比例是多少。如果你的企业中，中高管有20个人50个人，其中80后比例低于30%的话，你已经是一个非常非常衰老的企业了。如果你的比例超过50%的话，说明你是一个与时俱进的企业。如果都是80后的话，那就恭喜你了。所以20xx年发生的最大变化就是消费时代和创业时代发生的大的变化。

第三个变化，金融业。金融业大概是未来十年里面发生最大变化的行业。在20xx年中国发生了1949年中共建政以来的一件天大地大的事。什么事情呢?20xx年中央政府批了四家民营银行。这次李大大到深圳来，还去参观了微众银行，这是一个变化。第二个变化，20xx年有了余额宝以后，阿里、腾讯、百度这些互联网公司对金融业进行大的狙击。

根据美国的一些专家预言，到20xx年传统银行将失去35%的份额，四分之一的银行将消失，20年后传统银行可能消失。我认为在中国，20年可能都不要，可能十年后。未来金融业将出现大规模的混业经营。20xx年中国很有可能通过银行存款保险制度，也就是说在20xx年很可能出现中小银行破产。所以金融业在发生翻天覆地的变化。

最近这段时间大家发觉没有，有一个疯了的企业叫滴滴打车，你打一辆车他会付五块钱、七块钱给那个出租车公司。它是中国红十字会的吗?不是。它在干一件事。它在培养同志们用手机来支付的习惯。当你完成了用手机支付的习惯以后，然后它就在后台可以知道。第一，你一年打了多少车，你去了哪些城市，你买了哪些机票。你在网上买了哪些商品，你一年的消费是多少。然后你所有的消费行为在云端就会变成一个大数据。用马云的话来讲，未来所有的生意都是大数据的生意。去年7月份的时候，阿里巴巴推出了一个产品，这个产品推出的时候，全中国的银行全部后背发凉。他说你只要在我阿里巴巴b2b平台做外贸的企业，你做一美元的外贸，我给你贷款一块钱人民币，不需要任何的抵押，最高金额一千万。这个服务推出以后，全中国的银行几乎傻掉了。哪家银行敢无抵押贷款一千万?阿里巴巴敢。他为什么敢做这个生意呢?因为阿里巴巴的p2p平台是1999年创办的，在过去的15年里面，你所有做外贸的生意和数据全部在这个平台上。所以未来银行金融机构对一个人和对一个企业的信用审核，不再是根据你有多少房子有多少机器有多少土地了，而是根据你的消费信用和你的经营信用，而是根据数据。而这些东西对所有的银行来讲，全部是陌生的。

不久前在深圳刚刚发生的事，李大大总理非常勇敢的去到深圳的微众银行去。微众银行未来会干一件事，为什么说李大大总理很勇敢呢?两年后，如果我们再在一起的话，一件事情会发生。我们所有朋友的口袋里，有可能将没有信用卡了。私人银行会提出叫虚拟信用卡。这件事情在20xx年的3月份，腾讯曾经提出来要搞，48小时以后被银监会叫停。为什么叫停?很简单，中国工商银行一年收我们信用卡的手续费是160个亿，一家工商银行我们的手续费160个亿。当虚拟信用卡出来之后，工商银行一年利润会少掉160个亿。所以为什么李大大总理很勇敢。这些就是即将颠覆传统银行的一个始点。所以这些发生的时候，中国的金融行业，从银行到证券到信托到保险，都将全然一新。

第四个，是新城镇化。全世界现在最高的100幢楼里面，中国有66幢。这是一个什么现象?其实这是一个结果。说明1998年以后到20xx年之间，中国是全世界最大的建筑工地。而且这些建筑工地大规模的房子，是建在全中国的前十大城市。所以过去的十几年里面，你只要在深圳、上海、北京、杭州、广州、南京任何一个地方闭着个眼睛买个房子都是赚钱的，因为全世界最大的建筑工地就在这个地方。20xx年以后，你问我“吴老师，我在杭州买房子能赚钱吗?我在无锡买房子能赚钱吗?我在南京买房子能赚钱吗?”。我告诉你，我不知道。我唯一知道的是未来五年内北上广深的房子大概是坚挺的，其他的城市不知道。因为从今往后中国主要的建设工地将不再是全国的前十大城市。而是李大大总理提出来叫新城镇化。中国的主要建设工地将到西面西部、北部去。中国的很多传统制造业的产业向西部迁向北部迁。然后大规模的城镇化建设将发生在全国的2900个县城和3.5万个集镇里面去。这是发生的第四个变化，所谓的新城镇化，新城镇化所带来的不确定性，比过去十几年城市化所带来的不确定性大非常非常多。因为我们这里的这些纺织工厂，这些药厂，这些设备厂，当你转移到江西、安徽、甘肃、内蒙去的时候，你能不能生根落地开花呢?是不知道的。当中国西北部地区开始把很多资金投到那个县城里面，那个县城造那么多房子有没有人住呢?是不知道的。所以这是中国的第四个变化，将发生一个大规模的城市迁移和人口迁移事件。

这是我们用一个多小时时间，跟大家讲的20xx年正在发生的一个变化。我们是不需要怨天尤人的。所有的困难都在我们的脑子里。在今天的中国是没有夕阳产业和传统企业的，只有夕阳的人和传统的人。

凯文·凯利说，即将消灭你的那个人，迄今还没有出现在你的敌人名单上。所以我们面临着20xx年将仍然是一个产业剧烈变动，让人非常好奇和充满希望的20xx年。我希望我们大家能够共享这个不确定的美好的未来。谢谢大家!

**公司励志演讲稿篇二**

尊敬的领导，各位同事：

大家好!

每个人都需要一个发展的平台，走到社会中，我们就是一个个浮萍漂浮在社会的各个角落，等待着一个稳定的工作，也等待这实现自己的价值。

漂泊不稳定是作重要的因素也是非常苦恼的，当我们从各个地方，走到了公司，成为了公司里面的一颗不起眼的螺丝钉我们也找到了自己的位置。一个人最期待的不是自己有多好，而是有一个能够懂自己，让自己发挥的地方，在我们公司我们找到了自己成长的地方，找到了自己存在的意义，这就是我们的人生价值。有了生存的意义。没有迷茫，也没有慌乱，有的是安心，因为公司给了我我们想要的工作，和生活。

作为公司普通的一员，我非常感谢公司给我的生存空间，给我成长的机会，我从来到公司以来，就一直遵守这公司的规定，和公司的方向，一直前进，一直努力，期待这自己可以走的更好变得更叫优秀，期待可以服务公司，为公司的发展展现自己的力量。

我一直漂泊，也找到了自己的人生意义，找到了自己的方向，正是因为有这样的成长才有了我现在的发展，我非常喜欢，也愿意一直努力下去，我感激公司给我这个平台，很多时候我不擅长在语言上表达，说如何如何努力我只会默默的去做，默默的去完成好每一份任务，踏实的态度，努力的付出，就是我唯一能够做的事情，因为期待着自己可以做的更好所以一直都在努力。

可能我还不够好，做的还不够，需要继续努力，需要继续奋斗，我会好好的去完成自己的任务的。不会继续在岗位上浪费时间，珍惜每一分钟，重视每一天，把自己的任务完成好，把自己的工作做踏实。用足够多的努力贡献一份自己的价值。

或许在公司里面像我一样的人很多，但是我愿意一直努力成长，愿意一直继续付出，不在乎自己有多累，只希望自己永远都能够做好，不在乎其他只在会自己是否做好。感谢领导，也感谢命运，让我能够遇到这样一个适合我的港湾，适合我的公司，供我成长和发展。我会珍惜也会努力做好的，不会浪费时间，也不会忘记自己的付出，坚定的完成自己的任务，完成自己的价值。

我会用一颗拳拳之心，报报答我们公司，用我的一片真情，做好自己的工作，有所欠缺，就努力弥补，做的不够就坚持奋斗。

谢谢大家!

**公司励志演讲稿篇三**

尊敬的各位领导，亲爱的同事们：

大家好！

从一开始，我所在的小队就面临着很多困难：平均年龄偏大，身体素质不好，队员人心不齐，团队如一盘散沙……因此，我们自嘲地把自己的团队命名为“夕阳红”。尽管如此，我们还是全心投入和参与进去，逐渐发现团队的弱点，克服种种困难，加强沟通和配合，在勇敢地挑战自我的同时，齐心协力完成了每一个项目。

在大脚霸游戏中，我们的脚连在一起，形成了相互牵制，队员走路的速度不一，掌握不好节奏，我们走得很艰难。任何一个队员出错，整个队伍就无法前进一步。我们从最初的相互埋怨猜疑，到后来意识到完成这个项目，心要往一处想，劲要往一处使。我们试着挽起手臂，形成一个整体，大家大声喊着节奏，慢慢有了默契，尽量做到步伐一致，尽管艰难，却坚持走到了终点。在我们的理解里，拓展训练不求第一，只要这个小队的每个人能够全心投入，完成每一个项目，就已经是莫大的成功！

而逃生墙项目的完成，让我看到了团队中每个人潜能的激发和一个集体工作中需要的默契和牺牲。最初，对于70个人要在不能说话的情况下全部爬过4米2高的逃生墙，我是持怀疑态度的，我甚至觉得，一个人要翻越这面墙都是不可能的。当时抱有我这样的想法的人可能不在少数。在迟疑中，我们按照教练教的方法开始行动，但是因为队伍中有人违反了规则，不但被教练叫停重来，还让总队长代我们受罚。天下着细雨，我们的心情变得很沉重，不由自主地流出了眼泪。第二次，大家仿佛都有了默契，搭人梯、拉人的，还有做防护墙的，大家牢牢记住了规则，不再说话、鼓掌、嬉笑，全神贯注于我们要共同完成的事情上，迅速行动起来。最初上去的10个人倾尽全力拉下面的同事，搭人梯的同事忍受着肩膀和腿的疼痛，大家心里只有一个想法：我们乘坐的船要沉了，必须在规定时间内帮助全部队员翻越逃生墙！

这个过程中，折射出来的就是牺牲和配合。一个团队中，必然有人在默默地牺牲，但这份付出全体队员都看在眼中，记在心里。个体的成功不是团队的成功，只有全体顺利翻越才是真正的胜利，所以我们必须集思广益，用最有效率、最恰当的方式，让最后一位同事也翻过去，为了这个目标，每个人都付出了自己的努力。项目完成后，教练宣布我们只用了预计时间的四分之一，在那一刻，大家终于品尝到了胜利的喜悦。

从拓展训练中，我也意识到，每个人从出生以来无时无刻不是在团队中成长，自己是这个集体中的一员，首先要充分发挥潜能，尽力做好自己的工作，加强配合，发挥自己的创新能力。第二，团队的发展才是真正的发展。遇到一个问题时，必须集中整个团队的智慧，形成一个统一的计划，然后按照计划去实施，及时调整方法和策略，去做到最好。第三，决不轻言放弃，增强勇气和毅力，相信自己能做到。第四是学会换位思考，站在对方的角度，替他人着想，换一个角度思考，多一份理解，多一份关爱。

在我们成功挑战每一个项目的背后，自始至终都是我们所有队员共同努力的结果。我们是一个整体，只有相互信赖、互相支持，做好自己应该做好的每一步，才能将我们的集体打造成一个富有战斗力、执行力的团队。

**公司励志演讲稿篇四**

各位领导、各位同事：

大家好！

从异常繁忙的工作中，来到今天的公司年会，顾不上去注意新的春天的\'脚步渐近，但是，这年会的喜庆提醒着我，新的春天确实已经到来。

此时此刻，与各位一起共同总结过去望未来，这种共聚一堂的喜悦与感慨，在繁忙的工作中，显得如此珍贵。

我们的年会，或许对外人来讲不算什么，但对我们在座的每一个人，都有着沉甸甸的分量，因为，这是我们所有人都感到快乐的年终大会。

非常感谢公司，给我这样的平台与发言机会，让我作为员工的代表，与各位分享我在过去一年的理解与思考。

我想以\"一个成熟员工的心态\"为主题，来谈谈我的想法。

作为团队的一份子，我见证了公司这几年的发展，比较深刻地理解公司的理念。

但从未像这几天这样的心情，百般滋味揉一体，万千感慨。

不同于几年前，今天公司已经成长为一个较大的公司，公司的规模与实力都在快速增长。

我的心情如大家一样，深感心潮澎湃、深感我心激荡。

身处这大变局之中，我们的企业充满了无限的可能，而我们每一个人，充满了无限的机遇。

回望刚刚过去的一年，我们的产业，得到快速发展，尽管这过程中有很多的磨砺与曲折。

回望过去的一年，在我们身上有着成功的喜悦也有创业的艰苦，这一年，我深深感谢公司的成长，让我在公司发展的大潮中得到成长的机遇与珍贵的磨砺。

在过去的一年，由于经济的下滑，我们承受了太多太沉重的压力与委屈，因为力之不所及，只是在靠一种责任心在支撑，那种累，愿睡它三千年不醒。

但正是这样的高压，让我无可奈何却又无比幸运地意识到自己需要成长的地方，不成长不行，因为不成长总是要受批评，不成长不行，因为不成长总会耽误项目的进展。

摸爬滚打、踉跄前行??这一年的辛苦与劳累、挫败与悲伤、拼搏与泪水，此时此刻，都化作成长的喜悦，这是发至内心的喜悦，历经千锤百炼，走向坦荡从容。

我有很多很多的体会，在这里，迫不及待与你们分享，你们愿不愿意听?首先，是关于成长。

成长理论与成长心态是我几年得以快速成长的力量源泉。

我永远也不会忘记，三年前我有一次在出差途中听到的李总关于成长的一段话，我今天把它精炼地总结为：每个人，在每个阶段，都需要成长，成长是人生的常态。

这些年，我对成长心态的理解与运用，帮助我在人生、在工作中的每一个关口取得进步，这是受用一生的哲理。

在前两年，我经常性地会体会这句话，并且不断地发现每个阶段的成长都那么惊人。

这句话直到今天依然在影响我，我相信李总自己也在用他的行动不断地把这个哲理传递给他所接触到的团队，影响一批人，并通过这一批人，影响越来越多的鸿与智人。

就在我为这次发言做准备时，又有机会深刻体会到，成长，尤如一颗种子，必须经历过狂风暴雨，干涸的土地，其他种子成长的竞争，才可拥有强大的生命。

**公司励志演讲稿篇五**

尊敬的各位来宾、各位同仁、各位家属、女士们、先生们：大家上午好!

今天，我们欢聚一堂，共庆丰收的喜悦!首先我谨代表\*\*公司的全体同仁，向参加年会的各位来宾表示衷心的感谢与热烈的欢迎!正是因为您们的大力支持和帮助，才会有我们的今天;同时向敢争敢拼、锐意进取的全体同仁、及长期在幕后为我们的发展事业默默奉献的所有家属致以崇高的敬意和由衷的感谢!!

回顾，对于我们公司来说，是疾风骤雨的一年，是惊心动魄的一年，古人云“路漫漫其修远兮，吾将上下而求索”，我们不怕挫折，但是我们最怕遇难而退，沧海横流方显英雄本色，跨越困难证明我们是一支同心同德、能征善战、优秀的队伍，我相信，今天的挫折必将成为未来更加辉煌的基础，我们公司在这种形式下顶风冒雨，怀着一股豪情，披荆斩棘，坚定地迈过了20。

因此我在这里，怀着感恩的心，衷心的感谢给我们雪中送炭、大力支持的朋友们，感谢全体同仁们，是你们的不离不弃，才有企业的今天。将来我们无论做到多么强大，我们都不会忘记一路相随的全体员工和各位朋友们。

人生难免有冬天，“祸兮福之所倚，福兮祸之所伏”，失意的时候不必过于悲观，得意的时候也不必过于张扬，冬天会不会来临并不重要，重要的是我们有没有准备好棉袄和食物，只有“未雨绸缪”，做好过冬粮食和棉袄的准备，这才是最重要的，才不至于被动，危机里面有挑战，更有机遇。

最后，在春节即将来临之际，借此机会给大家拜个早年，衷心祝愿各位朋友、同仁和家属们一切顺利、身体健康、合家幸福、!祝愿我们的明天更加美好!!

谢谢大家!

更多热门文章推荐：

1.公司年会演讲稿【精选】

2.新年贺词演讲稿范文五篇

4.猴年晚会总经理演讲稿

**公司励志演讲稿篇六**

尊敬的各位领导，各位评委，我亲爱的伙伴们：

大家上午好！（慢语速，重音）

很高兴和大家相聚在这里。首先让我们感谢公司给予我们这个展示自我的机会，让我们把最热烈的掌声送给太平洋！（掌声）我是尹艳飞，来自区拓蓝海部，作为一名太保人我感到无比的骄傲和自豪！（手势、重音）

风风雨雨二十年，太平洋从一个洁如婴儿的新生者成长为今天整个中国保险行业的三大巨头之一！走过了无数个辉煌的历程，我们的太平洋之所以有如此大的变化，就是因为有无数前辈们前赴后继把自己辛勤的汗水都奉献给了太平洋！他们心中有一个共同的信念：太平洋的辉煌——我的责任！（手势、重音）

我很荣幸能选择这个行业，选择走进太平洋，但是惋惜的是这个选择迟到了七年，因为在我刚刚毕业走出校门的时候太平洋就是我的选择，但是因为家人和朋友的反对，我与太平洋擦肩而过了，站在这里也有很多感慨，我们很多人总是常常被别人的意见所影响，亲人的意见，朋友的意见，甚至是陌生人的意见问题是，你究竟是要过谁的一生？人的一生不是父母一生的续集，也不是儿女一生的前传，更不是朋友一生的外篇，（快语速、重音）。只有我们自己才能对自己的一生负责，别人无法也负不起这个责任。所以我一直有个梦想，我想穿越回到20xx年，但是现在人类的四维空间理论还没有成熟，这个梦想暂还实现不了。

走进太平洋之后，通过对保险及太平洋更深一步的了解，让我深深的体会到，太平洋就是值得我用一生为之奋斗的地方，为了自我价值的实现，为了区拓的腾飞，为了太平洋的再次辉煌，我会无怨无悔地付出我的所有。

聚沙成塔，汇集我们每个人的成功，就会带来太平洋又一次辉煌。

正所谓今日之责任不在于他人而全在于我，全在于我们每一位太保精英！（手势、重音、）

让我们给自己一个掌声，因为我们都将是擎起太平洋无限辉煌基石。（手势、重音、掌声）

那么我们就需要树立一个坚定的信念：那就是区拓的腾飞、太平洋的辉煌——我的责任。（重音，手势）

我们会为了这个信念不断前进，克服种种险阻，最后在太平洋的丰碑上刻下我们的名字。

但是这个过程会是艰难的，因为我们会遇到一生中的敌人，那就是我们自己，是我们自己的一种惰性的习惯，而我们是可以选择克服这种习惯的，举个例子：

我们每个人都有一个属于自己的生命曲线，这个曲线我认为应该像绩优股的k线一样，应该是曲折向上的，虽然有波折，偶尔会遇到低谷，但大的趋势总归是曲折向上的，而不是象脉冲波一样，给自己规定了上限和下限，你只是在保险销售这个区间里循环往复，每每的回到起点，同样的，每一条河流也都有自己不同的生命曲线，但是呢每一条河流都有着自己的梦想，那就是奔向大海，我们的生活有的时候会像泥沙，你可能慢慢的就会像泥沙一样沉淀下去了，一旦你沉淀下去了也许你不用再为了前进而努力了，但是呢你却永远见不到阳光了，所以我想我们都应该，有水的精神，像水一样不断的积累自己的力量，不断的冲破障碍，当你发现时机不到的时候，你可以把自己的厚度积累起来，当有一天时机来的时候你就能够打破层层辟垒，奔腾入海成就自己的生命。（手势）

而现在我们的机会来了！区拓好比一只航行在太平洋大海上的海船，而我们就是组成这艘船体的一个螺丝，一块木板，，一艘船在要踏浪于海上，必须有一个耐的住风浪的船体，这就是需要我们每个区拓人手拉手紧紧的团聚在一起，让区拓这艘大船更坚固，无论多大的风浪，它始终都会乘风破浪，扬帆远航。

**公司励志演讲稿篇七**

为了梦中的理想，为了一生的成功，我们没有借口，我们没有理由;我们只有努力，只有奋斗。为了理想而奋斗的人生是无悔的人生，相约无悔的青春，聆听高考的脚步。下面是小编为大家整理的公司励志

演讲稿范文

，欢迎大家阅读。

所谓诚信，就是指诚实守信，表里如一，言行一致。

我国古代的大教育家、哲学家、思想家孔子曾经以言警世：“人而无信，不知其可也。”明代学者也有这样的表述：“身不正，不足以服;言不诚，不足以动。”就是说，行为不正的人，不被人信服;言语不诚实的人，不必与他人共事。

一个诚信的人，是一个胸怀坦荡的人，是一个有高尚品德的人。“无诚则无德，无信事难成”。在社会主义文明高度发展、人与人相处难见真情的今天，诚信品质尤为重要。

诚信是一个国家，一个社会，一个民族生存的必备条件。一个国家政权的真正强大，并不完全取决于财政收入，也不完全取决于军队的力量，而是取决于社会的品质。一个国家，一个社会，一个民族最重要的品质是诚信。诚信的社会品质，是一个民族强大的动力源泉。高尚的品格是一个国家和民族的魅力所在，是一个国家和社会走向强大的理由。

诚信是上天赐给世人的一种考验。有许多人不能通过这场考验，逃匿了;也有许多人通过了这场考验，戴上了桂冠。逃匿的人随这时间的消逝而消逝，没留下些什么;通过得人也会消逝，但他们却仍活在人们的心中，人们会把他抬举得很高很高。

诚信是道德建设的根本，也是非常宝贵的资源。社会之所以成为一个整体，诚信起着重要的作用。在古人眼里的“一诺千金”可以说价值连城。缺少了诚信这种宝贵的资源,人们的能力、智慧、正直、善良之心就难以维护，这个社会，这个人也就缺少了存在的依据和发展的空间。

“人不信于一时，则不信于一世”。诚信对一个人而言，有时候与眼前利益相斥，很多人缺失一种长远的眼光来看待诚信，实际上，诚信只有一次，只要你有一次丧失了诚信，你的信任度就会下降，甚至还会出现信任危机。

然而，在我们身边缺失诚信的事情却时有发生：虚假广告横行天下;劣质商品充斥市场;考生作弊现象严重;“豆腐渣”工程造成无数人间悲剧……难怪时常有人对某些真实的消息产生怀疑，甚至有调查显示，“信用危机”已成为阻碍中国经济发展的一大因素。

“重诺守信，人必近之;狡诈欺蒙，人必远之”。我们应该远离而虞我诈，圆滑世故，多一份真诚，多一点信任，脚踏一方诚信的净土，浇灌出人生最美丽的花朵。

愿我们所有的人都把诚信之心携带在人生的道路上，让诚信的人生散发出金子般的人格光芒，夯筑起人生坚不可摧的铜墙铁壁!

1962年，奥美公司的创始人大卫奥格威在其作品《一个广告人的自白》中，写了这么一章：“怎样才能功成名就——对年轻人的进言”，对那个时代的年轻人提出了一系列的建议。

在50多年后的现在，一个名叫“鸡鸡大侠”的年轻人，将再次试着为自己和对“出人头地”怀着热烈欲望的同龄人画出一张战略地图。

出人头地?如果你有了这种欲望，请先彻底放弃对于小城市平静生活的眷恋。

你必须来到资源极度集中的特大城市，这些城市的特点是：资源的密集，资本的聚集，各行业顶尖人物的汇集。在中国，北京是首选，其次是上海深圳广州等。地理位置的选择将为你带来无穷的可能性。

在中小城市，你的人生路线是可预知的。而只有在资源极度密集的大城市，你才有可能开启你后面的奇遇。我们后面的所有步奏，都基于你已经完成了这一步跨越，否则无从谈起。

多年之后，你会意识到，跨出的这一步是你做过最值得庆幸的选择之一

刚进入大城市的你，想要快速地出人头地，需要找到一个飞速发展的朝阳行业。一个朝阳行业，意味着资本密集、英雄辈出、个人会有更多溢价，在相同时间内，能够经历的挑战也越多，能力见识提升的越快。

什么是朝阳行业，需要对社会发展趋势有一个判断。

比如广告创意行业，随着经济的发展，企业宣传、品牌营销的需求必然是越来越大，而一样是营销，随着互联网的兴起，互动式的社会化营销又迎来了最为迅速的发展。

同样的还有移动互联网、新媒体、社会化电商等等。如果你选择了这一类的行业，你的个人能力和价值将随着行业的发展水涨船高，而如果你选择了类似于“煤炭”、“机械”、“出版”甚至“书店经营”这类已经进入衰落期，处在停滞状态的行业，那么你的个人发展就会远远落在后面。

很多人想象不到，我大学时读的是一个叫做“矿物加工”的冷门专业，这个专业主要为煤炭行业培养人才。我当年的同学们，大学毕业之后大都进入各家煤炭能源企业工作，不少人甚至工作在一线生产线，即煤矿/洗煤厂。还记得入学之时，老师对同学们的许诺仍然是煤炭行业的兴旺发达，平均收入远高于其他专业水平，只要踏实努力奋斗，日后当个矿长之类易如反掌云云。而实际上，当时正处于煤炭产业“黄金十年”的末期，后面紧接着的就是整个行业的衰退与萧条，据我所知，不少同学毕业之后在煤炭行业拿着2、3千元的薪水坚持了一段时间，后来实在支撑不下去又不得不转行重新谋求工作，意味着又要从零开始。

在朝阳行业内，选择一个自己感兴趣，愿意长期发展的领域。哪怕是互联网行业，最简单分类也可分为技术、市场、运营、产品……等等一系列。重要的是，这个领域跑道要足够长：刚入门的初级水平和资深的高端职位，收入可达几十倍的差距。

比如，刚入门的文案只能拿到三四千块的月薪，做到资深之后可以拿到10k到30k，再向上走，开始做创意，负责整体项目，于是就再翻倍。

敬爱的老师，亲爱的同学们：早上好!

今天我国旗下讲话的题目是《珍惜时间，勤奋学习》。勤奋属于珍惜时间，爱惜光阴的人，属于脚踏实地，一丝不苟的人，属于坚持不懈，持之以恒的人，属于勇于探索，勇于创新的人。因为勤奋，安徒生从一个鞋匠的儿子成为童话王;因为勤奋，罗曼罗兰获得了二十年心血的结晶《约翰克里斯朵夫》;因为勤奋，巴尔扎克给人类留下了宝贵的文学遗产《人间喜剧》;还是由于勤奋，爱迪生才有一千多种伟大的科学发明;爱因斯坦才得以创立震惊世界的相对论;中国古人还给我们留下悬梁刺股、凿壁偷光、囊萤映雪的千古美谈。

也许我们已经输在起跑线上，但决不能再让自己输在终点。后天的努力可以弥补先天的不足，珍惜现在的每一刻，努力学习吧。对于高年级的哥哥、姐姐们来说，毕业考试已并不遥远，面临着人生的第一次选择，你们应该加倍努力，刻苦学习，为迎接考试做充足的准备;对于中年级学生来说，中年级是小学学习的一个转折点，你们应该好好把握，努力学习，不断提高自己;而低年级的弟弟妹妹们也千万不要放松，你们现在的努力是在为以后的学习打下坚实的基础，只有地基打牢了，房子才会盖得更高。同学们，无论我们处在哪个学习阶段，我们都应该努力，抓住这段易逝的光阴，好好把握，将知识这闪光的宝石紧紧握在手中。

爱因斯坦曾经说过：\"在天才和勤奋之间我毫不迟疑的选择勤奋\";卡来而更激励我们：\"天才就是无止境的刻苦勤奋的能力。\"正处于学习阶段的我们，就应该具有像爱迪生、巴尔扎克那样的刻苦努力、不懈追求得精神，因为只有这样，我们才能实现自己的目标，在追逐梦想的舞台上一显身手。在学习的道路上我们只有勤奋踏实的将一点一滴的知识掌握，才能最终走向成功。若是连学都不想学，吝啬付出自己的劳动，怎么会学懂知识，掌握知识，又怎么会品学兼优，出类拔萃呢?一分耕耘一分收获，在耕耘的时候，我们就应该付出辛勤的劳动，收获的时候才会有满意的果实。人生能有几回搏?此时不搏何时搏。让我们记住\"黑发不知勤学早，白首方悔读书迟\"。

同学们，让我们用热情拥抱未来，用勤奋谱写人生，用学问武装自己，用行动证明自己!一起来勤奋学习吧!

**公司励志演讲稿篇八**

尊敬的各位来宾，亲爱的`员工们、朋友们：

大家晚上好！

春花含笑意，爆竹增欢声，在这样的一个喜庆的节日里，我们汇聚在此，共同庆祝xx年新一年度的到来。值此佳节之际，我代表领导班子，向全体员工和一直支持我们的新老朋友们，致以新年的问候和祝福，祝愿大家在新的一年里，身体健康，工作顺利，万事如意！

在过去的xx年，作为公司的创业阶段，我们面临着重重困难，外部市场的激烈竞争，内部设备短缺，都造成我们的举步维坚，但是我们所有的员工能够紧紧的抱在一起，坚持我们自己的理想及信念，用我们的坚强毅力，和不怕苦，不服输的工作作风，在新老朋友的支持配合下，还是取得了一个丰收的xx！我们超额完成了年度计划，为公司打开了市场大门，这就是我们的胜利，我为全体员工感到自豪，并向所有支持和配合我们的朋友们致以最崇高的敬意！

xx年新的一年，新的气象，还有一个新的征程。我们的未来是光明的，是喜人的。春敲起了战鼓，年吹响了号角！我们把愿望写在今天，听事业的口哨响起，和祖国一起在明天的跑道上冲次！不管汗能流多少，也不怕血可洒许多，我们在今天铭刻下人生的理想，并为此奋斗到底！

最后，再次祝愿全体员工、宾客新年快乐，合家幸福！

**公司励志演讲稿篇九**

今天是20xx年的一月27日，在这辞旧迎新的日子，在这春风暖冬的日子，我们欢聚一堂，享受聚大事业和缘分带来的欢乐，这种欢乐凝结了我们所有聚大同仁的心血和汗水，饱藏了我们对房地产营销事业的热爱与深情，我们相信，20xx年的聚大将更加富有朝气，以更加团结，更加有力的步伐，走向卓越与辉煌。

下面，首先掌声有请聚大公司管理者代表——黄先生上台讲话：

有请黄总!

黄讲话

主持人：谢谢黄总精彩讲演，谢谢，您的话语充分代表了我们全体管理人员的心声，塑造了一个和谐的企业氛围，相信在20xx年度，我们会有更大的收获和成功。再次以热烈掌声感谢黄总。……下面让我们以最热烈的掌声请出我们聚大公司董事长黄女士……有请董事长上台!

主持人：董事长，您好，首先请允许我代表全体员工称呼您一声：“黄姐，您辛苦了!”回想我们认识这么多年了，坎坎坷坷，风风雨雨，一路走来，我们从无到有，从小到大，您的付出和努力是非常艰苦卓绝的。作为一位女性，你挑战了无数，肩扛了万斤，终于成就了聚大，此时此刻，我想请大家一起鼓掌、欢呼，祝福今晚最美丽的女人在新的一年再攀高峰，祝福聚大公司再创新业!……掌声请董事长讲话!

黄讲话

主持人：董事长的心声一一道来，既饱有女性的感恩情怀，又不缺企业创始人的果敢和魅力，我相信，这已经深深感动了你我，也感动了今天这会场的所有空气和梦想，那接下来让我们同样继续怀着一颗感恩的心，倾听董事长宣布新的人事任命!

董事长宣布人事任命

这次任命结合了诸多方面的考量，整合了各个层面的观点和意见，是非常科学和公正的，这一点，大家有目共睹。我相信，在20xx年度，我们全体受命干部一定会坦诚布公，精诚合作，同心同德，团结在董事长的周围，全力打造聚大的又一个美好明天!

下面请跟随我一起宣读岗位责任承诺：

“我现在授职于杭州聚大房地产营销策划有限公司，担任相应的管理岗位，我愿意在今后的岁月中，尊重领导团结同事，尽忠职守，不断学习，并在实践中不断提升业绩，不断巩固和维护聚大声誉，为我公司……添砖加瓦，献力尽忠!”

主持人:好，今晚年会在人事任命环节下暂告一段落，接下来，我宣布晚宴顺利开始!望在场的每一位同事和朋友，吃好喝好，把胃口撑好，把年关过好，把新年迎好，顺便向所有朋友拜个早年，祝你们幸福安康，阖家欢乐……等下，还请有节目的朋友提前做好准备!

下半场

1、好，在这样一个美好的夜晚，我们一定觉得除了美酒佳肴中，还少点什么……下面，我宣布今晚文艺汇演现在开始，那么首先有请陈海涛为大家送上一首《爱的路上只有我和你》……掌声有请!

2、再次感谢海涛，他的歌声就像他本人一样的帅气和深情，让我们沐浴在一个诗情画意、你侬我侬的画面，可是偏偏就有那么一两个人，不守规矩，请看小品《候车室风波》。

3、刚才两位大侠终于上了火车，这让我想起了最近火大了那部电影《泰囧》，其实人与人之间何必如此，好了，他们既然都已经上路了，我们还是用歌声来祝福他们，祝福自己吧!掌声有请谢永丽、周微为大家带来的《祝你平安》。

4、平安是福，平安是金，接下来一幕，就让我们坐好位置，屏住呼吸，安静下来，因为马上就要上课了!请看小品《傻子来上课》。

5、节目到此暂时告一段落，不得不说，刚才的小品很黄很暴力，但是我相信，每当我们笑完之后，多少总有些感悟，我们相信，20xx年的聚大将充满正能量，将真正涌现卓越的人才，并实现一流的业绩!好，接下来，我们就要开奖了，首先是三等奖，奖品是价值200元的高级办公杯……首先请许轶钧为大家开奖!

6、三等奖已出，接下来，再次到才艺展示环节。大家往自己的身边看一下，可以发现——我们聚大公司汇集了四方英雄、八乡能人，可以说，董事长引领着我们一干年轻人在做一份惊天动地的事业，因此，我们真需要那种不知《天高地厚》的大无畏精神，掌声有请莫炜达!

7、在天地间，我们感受着事业的成就感和愉悦，回到家中，静下来，也要记得我们今天劳累一天，是不是多亏有一双《幸福鞋垫》在支持自己?欢迎朱婷婷、王春梅!

9、呦呦哟……哟哟!还要，这风刮的实在是够炫，够民族，够巨大，好爽好爽!节目到这，我们就开一下二等奖吧，奖品是按摩棒。有请程助理为我们开奖!

10、熟悉我的朋友都知道，我这年在客串着婚庆司仪。记得在一场婚礼上，有位男士主动上台唱了一首歌《母亲》，我很感动，他以歌手告诉新人要始终怀揣一颗感恩的心，感谢父母养育之恩……今天，当我们在忙碌于事业时，同样也要保持一颗感恩的心，感恩于我们的家长，感恩于我们事业的领路人，感恩于我们身边每一位同事和朋友，有请陈妙品、吴正刚为我们带来筷子兄弟的《父亲》!

11、人立足于这个社会，除了父母、长辈和领导的关心，还真少不了许许多多的兄弟姐妹，接下来有请包海清和陈华这对兄妹，为我们来一首《我的好兄弟》。

12、好，感谢二位!接下来，抽取一等奖，奖品是什么呢?奖品是一套价值一千三百元的玉兰油化妆品。大家有没有发现，今年的奖品的特殊性?有谁能说一下?……好，我来告诉大家怎么回事……这些奖品尽管不是很高金额，但正所谓礼轻情意重。买这些奖品是我陪着黄总一起去的。杯子是用来喝水的，按摩棒是用来按摩身体的，化妆品是用来美化我们的肌肤和容颜的……一开始，我不是很理解，怎么会买这些，但是，我琢磨了一会，终于深深理解黄总的意思，黄总其实是希望我们每个人在今后的岁月中，能吃好喝好，把身体搞好，健康最重要，最后让我们以最美的形象，的精神状态，好好生活，好好工作!这个奖，我看还真是要黄总来抽取!掌声有请!

13、《相亲相爱的一家人》熊x、薛x等(结束)

14、颁奖环节：金牌销售员三位

15、江南stlye全场舞动

16、合影

17、散场

**公司励志演讲稿篇十**

1962年，奥美公司的创始人大卫奥格威在其作品《一个广告人的自白》中，写了这么一章：“怎样才能功成名就——对年轻人的进言”，对那个时代的年轻人提出了一系列的建议。

在50多年后的现在，一个名叫“鸡鸡大侠”的年轻人，将再次试着为自己和对“出人头地”怀着热烈欲望的同龄人画出一张战略地图。

出人头地?如果你有了这种欲望，请先彻底放弃对于小城市平静生活的眷恋。

你必须来到资源极度集中的特大城市，这些城市的特点是：资源的密集，资本的聚集，各行业顶尖人物的汇集。在中国，北京是首选，其次是上海深圳广州等。地理位置的选择将为你带来无穷的可能性。

在中小城市，你的人生路线是可预知的。而只有在资源极度密集的大城市，你才有可能开启你后面的奇遇。我们后面的所有步奏，都基于你已经完成了这一步跨越，否则无从谈起。

多年之后，你会意识到，跨出的这一步是你做过最值得庆幸的选择之一

刚进入大城市的你，想要快速地出人头地，需要找到一个飞速发展的朝阳行业。一个朝阳行业，意味着资本密集、英雄辈出、个人会有更多溢价，在相同时间内，能够经历的挑战也越多，能力见识提升的越快。

什么是朝阳行业，需要对社会发展趋势有一个判断。

比如广告创意行业，随着经济的发展，企业宣传、品牌营销的需求必然是越来越大，而一样是营销，随着互联网的兴起，互动式的社会化营销又迎来了最为迅速的发展。

同样的还有移动互联网、新媒体、社会化电商等等。如果你选择了这一类的行业，你的个人能力和价值将随着行业的发展水涨船高，而如果你选择了类似于“煤炭”、“机械”、“出版”甚至“书店经营”这类已经进入衰落期，处在停滞状态的行业，那么你的个人发展就会远远落在后面。

很多人想象不到，我大学时读的是一个叫做“矿物加工”的冷门专业，这个专业主要为煤炭行业培养人才。我当年的同学们，大学毕业之后大都进入各家煤炭能源企业工作，不少人甚至工作在一线生产线，即煤矿/洗煤厂。还记得入学之时，老师对同学们的许诺仍然是煤炭行业的兴旺发达，平均收入远高于其他专业水平，只要踏实努力奋斗，日后当个矿长之类易如反掌云云。而实际上，当时正处于煤炭产业“黄金十年”的末期，后面紧接着的就是整个行业的衰退与萧条，据我所知，不少同学毕业之后在煤炭行业拿着2、3千元的薪水坚持了一段时间，后来实在支撑不下去又不得不转行重新谋求工作，意味着又要从零开始。

在朝阳行业内，选择一个自己感兴趣，愿意长期发展的领域。哪怕是互联网行业，最简单分类也可分为技术、市场、运营、产品……等等一系列。重要的是，这个领域跑道要足够长：刚入门的初级水平和资深的高端职位，收入可达几十倍的差距。

比如，刚入门的文案只能拿到三四千块的月薪，做到资深之后可以拿到10k到30k，再向上走，开始做创意，负责整体项目，于是就再翻倍。

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn