# 2025年创业基础心得体会 基础创业心得体会(模板13篇)

来源：网络 作者：梦里花开 更新时间：2025-06-09

*当在某些事情上我们有很深的体会时，就很有必要写一篇心得体会，通过写心得体会，可以帮助我们总结积累经验。那么心得体会怎么写才恰当呢？接下来我就给大家介绍一下如何才能写好一篇心得体会吧，我们一起来看一看吧。创业基础心得体会篇一创业是人生中的一次...*

当在某些事情上我们有很深的体会时，就很有必要写一篇心得体会，通过写心得体会，可以帮助我们总结积累经验。那么心得体会怎么写才恰当呢？接下来我就给大家介绍一下如何才能写好一篇心得体会吧，我们一起来看一看吧。

**创业基础心得体会篇一**

创业是人生中的一次挑战和机会，它能够帮助我们实现自己的梦想、追逐自己的激情、发现自己的价值。但是创业并不容易，一切从零开始，需要经过各种的考验和挑战。在实践中，我也经历了很多的阶段，受到了很多的启发，从而产生了很多的体会和心得。

第一段：理清思路，明确目标

人生的路途像是航线，而创业也是如此。理清思路，明确目标是创业过程中非常关键的一步。对自己想要创业的领域进行思考和分析，选择合适的市场和定位，制定出创业的目标和详细的规划。同时，在日常的工作中也要注意及时调整和优化自己的计划，确保其能够跟上市场的变化和需求的变化，以免失之交臂。

第二段：勤奋与坚持

成功的人都会告诉你，勤奋和坚持是成功的两个关键要素。这些关于“努力工作”的散文、箴言和格言不仅在历史上被重申到令人疲倦，而且在当今的创业者中随处可见。要想创业成功，首先是勤奋和坚持。每天保持8小时的高效率工作，继续学习和专研，不断的完善自己的能力和知识，并坚持做好每一项工作。

第三段：敢于尝试，敢于冒险

创业不仅需要勤奋和坚持，而且也需要敢于尝试和敢于冒险的精神。由于您的工作和业务是您自己的，您可以在允许的范围内探究您未曾探究的领域。也因此，撞上一堵墙时，您能够不受束缚、自由探索并重新开始，试图取得最好的结果。同时，要具备足够的冒险精神，积极的开展各种实验性工作，不畏惧失败和挫折，凭借着勇气和信心，不断地冒险探索。

第四段：与合作者建立良好的合作关系

创业是一项综合性的工作，必须进行全面和协调的合作。合作伙伴和团队是创业过程中不可或缺的重要资产。拥有出色的合作伙伴和团队成员，会大大的增加企业的成功与稳定。同时，还需要与专业的员工和机构建立紧密的联系，共同开展各项计划和项目，推动企业的发展和进步。

第五段：始终保持积极向上的心态

创业是具有挑战性的，会经历成功与失败之路，在创业过程中，始终保持积极向上的心态至关重要。不管遇到什么困难，都要保持乐观和坚韧的心态。要学会快速恢复，不要对自己的错误和失败沉迷过久，要集中精力，在失败的经验的基础上，不断寻找新的机会，为成功而努力。

总之，创业前途艰辛，需要精神和实质上的支持，同时也需要更多的领导才能顺利的创业。坚持不懈的努力，勇敢的尝试与冒险、稳健的计划和实施方案、紧密的合作和积极的心态是创业过程中不可或缺的因素，只有这样才能创造出更加理想和完美的未来。

**创业基础心得体会篇二**

在第一章的创业基础课程学习中，我们主要学习了创业，创业精神以及自身的职业生涯发展。我认为创业是非常具有挑战性的，伴随的往往是高付出、高风险、知识面有限和技术能力不够等。但是当我们面临困惑时，创业基础课程为我们解答了疑惑，让我们在迷雾中，找到了自己职业发展的方向。学习这门课程，让我们更加了解创业的知识，也让我们认识到自己的不足和前进的动力。

创业本身就是一个创新的过程，其本质在于把握机会、创造性地整合资源、创新以及快速行动，是具有企业家精神的个体与有价值的商业机会的集合，目的是创造利润和新价值。

创业的功能是：

1．有利于培养国民的冒险精神与创新意识

2．创造新的就业机会，缓解就业压力

3．有利于促进中小企业的快速发展

4．把兴趣与职业紧密结合，满足自我需求，实现人生价值。通过一大批创业的微型、小型企业的设立和成长，还能够增加国家税源，成为国民经济的新增长区域；成千上万以勤俭、诚信创业的小业主将成为中产阶级的中坚力量，为发家致富提供正面的典型示范，其社会效果和经济效果不可估量。

而且创业在知识经济时代下具有十分重要的意义：创办企业成为经济发展的重要基础，创业是经济发展的主要动力，创业是知识经济时代技术创新的主要实现形式。

创业者本身也需要具备创新精神，也就是创业者内心自发具有的自主创业的坚定意志和在外部刺激下产生的创业意愿不断累积升华成其理想与信念。创新精神在创业者的创业过程中起着至关重要的作用，它可以促进人的全面自由发展，培育伟大的民族精神等等。

创业是一项实践性很强的过程，创业者需要自我管理、自我决策、自我规划。这就要求创业者不仅要拥有创业精神、创新意识，同时还要具备足够的创业能力。创业能力与新创企业成败直接相关，创业能力强，则创业成功率高，反之亦然。任何一个职场上的成功人士，在成功之前都是普通人，与常人不同的是，他们拥有创业能力。创业能力是可以在实践中提升和培养的，而提升创业能力的途径就是学习和实践。在这门创业基础的课上，这些创业的理论知识学习让我们受益匪浅。

**创业基础心得体会篇三**

虽然创业实训的时间不长，但课程很充实，从中收获到了很多知识，了解创业的主要流程，让我对今后的创业有了更深刻的认识，在此分享创业基础

心得体会

。下面是本站小编为大家收集整理的创业基础心得体会，欢迎大家阅读。

我国正处在一个伟大的变革的时代，特别是在加入世界贸易组织协会以后，随着社会主义经济市场化和经济全球化的进一步推进，人们的生产方式、社会关系、价值观念乃至文明形态都在发生着日益深刻的变化，因此学校担负着全面推进素质教育，培养高素质的创新型人才的使命。为了让我们更好的接受创业的基础知识，学校开办了创业模拟班，通过十六天短暂的课程学习，让我们能够系统的了解创业。在这十六天中，我们认真聆听了周老师富有激情、风趣而又贴近实际的讲课，周老师鼓励我们要敢于在新兴的领域和行业去艰苦创业，同时也支持我们要敢于自主创业，学会自我发展，培养我们具有创业的胆量、勇气和开拓创新精神。老师让我们以自荐的形式出来演讲竞聘总经理，然后再由总经理招聘面试选拔人才来组建自己的团队与公司，我们组的八个成员相互发挥团队精神制作调查问卷并发放回收来定位自己的客户群体，并且实地考察周边商业区的情况来评估竞争者的优势与缺点从而改善自我促进本公司更好地发展。我们团队人员分工合作制作商业计划书以及实训实岗工作任务册以此来更加具体的了解在实际创业中所需要考虑的一切程序。在这个过程中，我找到了一份创业的激情与一种创业精神，在这个团队中，我们分享了创业的苦与乐。

作为一名大学生，我们首先要有独立生存的自信心和不断创新的进取心，再者要对环境有主动适应能力、对文化有综合学习能力、为理想而奋斗的实践能力，要坚持知识、能力和素质的辩证统一。

经过这样一个系统的学习，我清楚地认识到自己的不足与缺点。所谓创业，讲求的是创新二字，创新是一个民族的灵魂，更是现在人的灵魂。要去发现新东西并且要敢于尝试，失败不可怕，可怕的是不能够从失败中吸取教训。今天很残酷，明天很残酷，但后天很美好，绝大数人却死在明天晚上。马云的这句话也告诉我们做任何事都要坚持，虽然创业不如我们当初想的那么简单，但是只要我们能够正确运用我们所学的知识与经验去坚持它，相信总会有所收获到的。

在初冬的第一场寒流来临之际，我很荣幸与百名学员一起满怀激情与梦想参加了市劳动教育局成功举办的20xx年第五期创业陪训。除了寒冷的天气之外，全球经济的衰退让我们感到这个冬天更加的萧索。对于我们每位有梦想的人，现在要面对的不仅仅是季节的转换，更要面对经济环境对我们实现梦想的巨大考验。

在学习的过程中，我学到了以下几点：

一是学习创业理念，当前越来越多的下岗职工自谋职业或自主创业实现再就业，创造了财富。创业，不仅是实现就业，还是实现对人生的追求和自身价值。

二是学习创业知识，要全身投入到学习当中去，学习创业需要的条件~相关政策及法律等知识~避免在创业过程中走弯路，减少不必要的损失，为创业梦想插上有力的翅膀。

三是学习创业的技巧和本领。通过学习和交流，准确把握社会发展的潮流和方向，运用技巧和本领，在越来越细的社会分工和日新月异的行业中追求最合适自己的创业道路，挖掘第一桶金。

在这次培训当中我被老师的耐心细致的敬业精神和学员的认真积极的学习态度所深深感动。教师根据每位学员的不同特点手把手的指导每一位学员学会做创业的计划书，通俗易懂的讲解每一个理念和问题，决不让学员带着疑问离开教师。学员们有的为了全身心的投入到学习当中，甚至暂时放弃了那一摊子百废待兴的工作，因为大家不想辜负培训老师的每一滴汗水，想让自己在学习的艰辛中收获喜悦。通过培训，大家掌握了系统的创业知识体系，清醒地看到自己所从事行业的市场形势及创业环境，学会去如何组织、计划、实施和做大做强等，更难得的学会了结合自身实际确定决策思维模式，创业综合素质有了很大的提高。

通过这次培训，我对我的宾馆经营项目的操作运营有了更深刻的认识，我总结了“四要”

一、要生存。在梦想和现实冲突之时，生存是第一需要的。创业之初，特别是在极其困难的时候，企业要先学会活着，而后再考虑成长，但是梦想的目标不能变。

二、要学习。在危机中学习，提高抗风险能力，利用这个时期有针对性的学习，苦练内功，积蓄团队力量，提升内部管理张力，为危机之后的发展做好准备。

三、要关注。要特别关注国家相关政策和市场环境的变化利用有利的政策，随时调整企业策略。

四、要总结。仔细总结过往经验，并思索未来发展和经营模式。

最后感谢各位领导的亲切关怀，感谢各位教师的认真辅导。冬天已经来了，春天还会远吗?我坚信通过此次培训，我将会做一个企业的享受者。

通过这段时间创业课的实训，在老师的指导帮助下，完成了实训课中的各项任务。虽然创业实训的时间不长，但课程很充实，从中收获到了很多知识，了解创业的主要流程，让我对今后的创业有了更深刻的认识。

现在大学生在就业方面的压力越来越大，各个学校毕业的学生逐年增加，在找工作如此困难的情况下，创业就成了一条很好的出路。各地的地方政府也鼓励创业，不仅给更多的劳动者更广的发展，为社会创造更多的就业岗位，而且有利于实现个人价值，提高个人的自信心，在这种创业的分为下，推动社会的进步与经济的发展。

在创业实训的过程中，刘老师让我们用开发的思维去思考，各个团队创立什么企业、如何进行市场分析，运用什么营销策略等。通过这次的创业课的实训，我认为定位市场的目标非常重要，这决定着我们公司未来的经营。除此之外最难的是财务分析报告和利润表的计算，这需要我们有足够的专业知识和耐心。我认为创业特别重要的是要有明确的目标以及良好的心态度。因为这是我们前进的动力，对未来成功的渴望。同时我们也真正学到了团队合作的重要性，互帮互助，向着自己的目标努力。在关键时刻和突发状况时要当机立断做出正确的决定。创业是一个漫长的过程，而且需要一个创业者有着耐得住寂寞的心里，持之以恒的心里，这一点我们可以在那些创业的成功者身上看到，他们的成功从来不是一蹴而就的，他们步步为营，坚持不懈，一步一个脚印，才取得了成功。在创业的道路上，我们需以他们的精神为榜样，创造出属于自己的天空。

作为大学生，我们创业还面临着许多的挑战，需要我们一步步的去克服。这次的创业只是模拟公司，但我却发现里面有好多不可预测的困难。当然，在实训的同时，也发现了自己的不足，自己关于公司的创立的想法不是很多，自己接触面不是很广。

总之，这次创业课的实训受益匪浅，学习到了更多的知识，提高了自己的眼界。以后，我将更努力、认真、刻苦的学习，以这种态度来提高自己的能力、完善自己，创造一个属于我自己的明天。

在这次实训中我体会到了很多很多，有些是生活中所遇到的，有些是在人生中慢慢体会的。

在这次实训课的第一次课我们有的初步的认识，通过xx老师的建议，我们组成了男女搭档。起初大家都不好意思，但是事实就是这样你不主动就会被别人抢先。通过这件事我明白了其实我们都应该积极主动去做事情，把握机会不能让它从身边悄悄溜走。

在接下来的课程中我们做了许多游戏，虽然是以游戏的形式完成的课程，但是我们具体到每个人身上就不会觉得这是一场游戏，大家都很认真的对待。这个也许是一种挑战，一种自我认知的过程，一种搭档之间配合。比如两个人解绳子的游戏就是考研你们的默契，往下蹲的游戏就是考研你们的信任，表演走路就是让我们冲破心里的障碍，改变一下自己。有的人就是平时碍于面子放不下身段，可是这次课程就让我真正体会到原来自己也可以这样，体会到神火中体会不到的自己，也让我们找到了乐趣。

其实体会最深的应该就是一起团队的pk和此次培训最后的环节。

团队在一起pk的游戏中真正体会到团队力量的强大，和作为一名出色的领导者应该具备什么样的能力和责任。我是在a队的，我们队总是输给b队。我觉得自己的心里因素占一方面原因，但是主要还是没有发挥好团队的力量，我们没有组织好，没有分析好团队的意义，怎么样才能把团队的力量放大。我们队长虽然有组织欠缺的能力，但是他已经为我们团队尽力了。也为我们的过失承担了严格的惩罚，规则就是这样，我们应给遵守好。

当队长精疲力尽的时候，老师给了我们队帮长分担责任的机会，当全体队员都在地上共同承担责任那一刻，相信每个人都被打动了。队长和队员之间因为有了这个环节更加亲密了，使团队更有凝聚力。

每一个环节都给我们许多体会，每一次都是那么触动人心。最后一个环节告诉我们曾经给过别人多少次的冷漠，多少次我们又收到他人的冷眼。其实我们用真诚对待他人，他们也会一真诚回报的。多给别人一个拥抱生活会更美好。一个小小的鼓励也许在别人眼里就会是巨大的能量。

通过这次实训，我体会到我们在生活中应该多努力一点，我学会了运用团队力量，学会了真诚待人，自信的生活。

**创业基础心得体会篇四**

一个企业在经历了一次创业之后，本身已经具备了较强的实力，按照事物发展的客观规律，如果没有一种变革，那么企业必须会衰亡。要想让企业继续发展下去，实现更高的目标，仅有对企业进行根本性的改造，才有可能让企业在一个新的台阶上重新开始发展。创业，就是企业在取得高速增长之后，为了谋求进一步的发展而进行的内部变革过程。其实质是企业发展到必须阶段所进行的一次战略转型，是企业发展过程中的一次革命性的转变。而在当前这种竞争愈演愈烈的市场条件下，我们踩海集团要在原有的基础上取得更快更好的发展，就必须进行创业。在企业已有的基础上，进行科学化的管理，不断挖掘内部潜力，以求得进一步的发展。

创业是集团生产力发展的一次大飞跃。大家都明白，事物的发展是一个由低到高，由量变到质变的过程，事物发展到必须的阶段，条件具备时，就会产生质的飞跃。所以，创业是我们集团从上到下头临谋求发展的艰巨任务。

我们怎样做才能圆满的完成这次挑战呢，那就要求我们：

一要有坚定的信心，遇到任何困难不要退缩，要想方设法解决它。

二要有团队的精神，这不是一个人的事，不能像一盘散沙一样，要有凝聚力。

三要我们必须不断提升自我的学习力。在创业过程中，善于做事悟理，不断总结经验，认真吸取教训。

四要不断发展创新力。进一步提高我们的工作水平。

创业，进一步明确了企业未来的发展方向，是确保企业长胜不败、长荣不衰的行动指南，为我们踩海的发展搭建了广阔的平台，为我们大家供给了大有作为的舞台，一次大的挑战正摆在我们面前，行动起来吧，为把宏伟蓝图变为完美现实、再创踩海新的辉煌而努力奋斗！

去年5月份，和市场一位老前辈合作了一家手机销售公司，到本月月底，十个月，投资20万，分的纯盈利20万，算不上好孬，就是自我总结一下。

1.合伙的生意不好干，因为信念，价值观的问题，都认为自己是对的，但是最后都知道要好好干，所以说，选择合伙人，价值观很关键。

2.自己说了不算的就不要干了，因为要想创业，还是要好好的拼命，可是当你想冲锋的时候，弹尽粮绝，惨了。创业，还是要自己说了算。

3.野猪，家猪。像我这样野惯了的猪，想再圈回栏里圈养，难了，野猪变家猪，太折磨人了。招聘的时候最好招野猪，家猪没啥好的价值。

4.客户背叛我们的代价为零。所以，要做好自我保护，不要认为说两句好话就是哥儿们，那就差大了。尤其是渠道销售，还好，我们的渠道销售欠款为0。

5.团队制胜，但是没有谁是永久的，关键是背叛的代价有多大，所以说要好好的思考，团队的凝聚力最主要是文化，可是短期内形成不了，所以就成为了团伙，慢慢成形，关键是带领的方向要明确。

6.退出机制明确，合作的协议一定要签，不要等到结束的时候才发现，啥依据都没有，都惨了，口说无凭。

**创业基础心得体会篇五**

创业是一种追求自由、实现梦想的方式，也是一项充满挑战和风险的冒险。作为一个初创企业的创始人，我深知创业之路并不容易。经过一段时间的摸索和实践，我对创业基础有了一些心得体会，我希望通过本文与大家分享。

首先，创业的基础是一个好的创意。创业的核心是要解决问题和满足人们的需求。一个好的创意能够带来商机和市场机会，因此，在创业之前，我们需要慎重考虑自己的创意是否具有市场潜力。同时，我们还需要进行市场调查和竞争分析，以了解行业的现状和趋势，为创业打下坚实的基础。

其次，创业的基础是良好的团队合作。一个成功的创业项目需要一个强大的团队来支持和实现。在面对各种困难和挑战时，一个默契的团队会相互支持，共同应对。因此，作为创业者，我们需要懂得吸引和选拔优秀的合作伙伴，保持良好的沟通和协作能力，建立起坚固的团队基础。

第三，创业的基础是良好的资源管理。在创业初期，资源是有限的，因此，我们需要有能力合理地管理这些资源，以确保它们能够最大限度地发挥作用。我们需要懂得预算和计划，合理分配资源，确保企业的发展和运营的顺利进行。同时，我们还需要建立起一个良好的供应链和合作伙伴网络，以优化资源配置和利益合作。

第四，创业的基础是不断学习和适应。创业是一个持续学习和适应的过程。在创业过程中，我们会遇到各种挑战和困难，我们需要不断学习和成长，以应对这些问题。我们需要关注行业的发展动态，积极学习和了解新的经营理念和技术，保持创新和变革的思维方式，以不断适应市场的变化和需求。

最后，创业的基础是坚定信心和执着。创业是一项充满艰辛和风险的任务，但成功的创业者都具备坚定的信心和执着。在面对困难和挫折时，我们需要始终保持积极向上的态度，坚信自己的创业理念和目标。我们要保持自信和勇气，不畏艰难和失败，坚持不懈地追求梦想。

总之，创业需要一个好的创意、良好的团队合作、良好的资源管理、不断学习和适应的能力以及坚定的信心和执着。通过不断的努力和实践，我们可以在创业的道路上稳步前行，最终实现成功和梦想的实现。

**创业基础心得体会篇六**

创业是一种精神，是一种勇气，是一种始终如一的追求。而《创业基础》这门课程，则为我们打开了一扇通向创业世界的大门。经过近一个学期的学习，我对创业有了更深入的理解，同时也收获了许多宝贵的经验和体会。本文将从课程内容、学习方法、创业案例、培训活动以及展望未来五个方面来分享我的心得体会。

首先，课程内容是《创业基础》的核心。课程通过系统地讲解创业基本知识，如市场环境、商业模式、风险管理等，为我们提供了丰富而全面的理论基础。除此之外，课程还通过邀请企业家、专家等进行实践经验的分享，让我们更加贴近实际，更加深入地了解创业的本质。同时，课程还设置了课堂讨论、小组作业等互动环节，增强了学习的实践性和趣味性。通过这门课的学习，我对创业有了更深入的认识，对如何创业有了更清晰的思路。

其次，学习方法对于提高创业意识和创业能力非常重要。在《创业基础》这门课程中，老师强调了自主学习、合作学习等方法的重要性。通过自主学习，我们可以根据自己的兴趣和需求，选择有针对性的学习资料，提高学习效果。而合作学习则可以促进我们的合作能力和创新能力。在小组作业中，我们共同商讨问题、分工合作，通过合力解决难题，培养了团队合作的意识和能力。总之，学习方法对于创业能力的培养具有至关重要的作用。

第三，创业案例是我们学习创业的重要依据。《创业基础》这门课程涉及了许多创业案例的分析和研讨，这为我们提供了宝贵的实践经验和启示。通过学习他人的创业故事，我们可以发现成功的背后往往有一系列的经营策略和决策。而通过分析他人的失败，我们也可以避免类似的错误和风险。因此，创业案例的研究是我们提高创业能力的有效途径，同时也是激发我们创新思维的重要来源。

第四，培训活动为我们提供了和实际创业者近距离接触的机会。在《创业基础》这门课程中，我们参加了创业大赛、企业参观、行业研讨等一系列的培训活动。这些活动不仅让我们了解了创业者的思维方式和经验分享，还让我们感受到了创业的艰辛和挑战。参加这些活动，让我对创业的实际操作有了更为真实的了解，也增强了我自己创业的信心和决心。

最后，展望未来，我深信《创业基础》这门课程对我创业道路上的指引将会产生深远的影响。通过这门课的学习，我不仅获得了专业知识和实践经验，更重要的是培养了改革创新和团队协作的精神。在未来的创业道路上，我会继续学习和实践，不断完善自己的创业能力，勇敢地追求自己的梦想。

总之，《创业基础》这门课程让我对创业充满了热爱和信心。通过课程内容的学习，良好的学习方法的运用，创业案例的分析和培训活动的参与，我认识到创业的重要性和挑战，也看到创业的机遇和盈利。通过学习这门课程，我明确了自己的创业方向和目标，也学到了许多宝贵的创业经验和方法。展望未来，我将以乐观的心态和执着的精神，努力追寻梦想，实现自己的创业理想。

**创业基础心得体会篇七**

如此，会忽略几个较大问题：

小企业或是刚开始起步的企业，由于资金等问题，最容易出现朋友合伙或所谓优势互补合作。例如一起合资将资金整合或我缺钱但你有钱，就轻易一起合作，而年轻人又喜欢和年轻人合作，以容易沟通作为理由，以接近的激情与感觉作为基础，说干就干。忽略考虑合伙人中应该具备的其它优势如经验以及社会资源，包括很重要的心态所附带的理性和稳重。

任何一个企业，在发展过程中一定会有很多的坎坷，而合伙人在企业发展的不同的阶段中，又会体现出各自的不同优势，其角色应该是随着企业的变化需求而变化。

比如最早期，合伙人一旦确定了总体策略后，都会选举或根据出资的多少来决定一个总决策者(总经理)，此时的总经理担负的是一个整体战略的决定，他也许有着很好的思维和极强的市场分析、判断力，有非常到位的宏观意识和理论策略，但却不一定有通过实践检验以后的经验积累和一线市场信息回馈的准确分析，随着企业发展的需要，决策者与实操人会发生正常的意见分歧。此时如果不能理性对待，不能怀有一颗理解和宽容的心，矛盾就会成为潜在危机依附在合伙人之中。

当企业发展顺利和不顺利的时候，都会很最容易让合伙人的心理发生变化而导致企业内部矛盾的浮现，再直接影响到企业的发展和生存，最终瓦解企业。企业发展顺利时，各自习惯把功劳往自己身上揽，觉得自己很优秀很了不起，忽略别人的贡献与付出，一朝得志，语无伦次呵呵。当企业发展不顺利时，也会习惯性把责任往对方身上推，别人没做好或做不好，潜意识里都会有另立门户的想法，哈哈，看看自己有没有?“能走多远，看你与谁同行。

之后再寻找合作方的时候，不再会为一件事情去寻找所谓的互补合作方，要坚信一个好的合作方，是可以合并做很多事情的。所以要刻意挖掘、培养与优势互补的合作方，先交朋友，在交朋友的同时磨合观点，共同探讨经营管理经验，表达自己的心态的同时也探测对方的心态，表露自己的处事风格的同时也观察对方的处事方式，一旦感觉默契投机，就会积极捕捉投资机会，实现双赢。

**创业基础心得体会篇八**

通过这段时间创业课的实训，在老师的指导帮助下，完成了实训课中的各项任务。虽然创业实训的时间不长，但课程很充实，从中收获到了很多知识，了解创业的主要流程，让我对今后的创业有了更深刻的认识。

现在大学生在就业方面的压力越来越大，各个学校毕业的学生逐年增加，在找工作如此困难的情况下，创业就成了一条很好的出路。各地的地方政府也鼓励创业，不仅给更多的劳动者更广的发展，为社会创造更多的就业岗位，而且有利于实现个人价值，提高个人的自信心，在这种创业的分为下，推动社会的进步与经济的发展。

在创业实训的过程中，刘老师让我们用开发的思维去思考，各个团队创立什么企业、如何进行市场分析，运用什么营销策略等。通过这次的创业课的实训，我认为定位市场的目标非常重要，这决定着我们公司未来的经营。除此之外最难的是财务分析报告和利润表的计算，这需要我们有足够的专业知识和耐心。我认为创业特别重要的是要有明确的目标以及良好的心态度。因为这是我们前进的动力，对未来成功的渴望。同时我们也真正学到了团队合作的重要性，互帮互助，向着自己的目标努力。在关键时刻和突发状况时要当机立断做出正确的决定。创业是一个漫长的过程，而且需要一个创业者有着耐得住寂寞的心里，持之以恒的心里，这一点我们可以在那些创业的成功者身上看到，他们的成功从来不是一蹴而就的，他们步步为营，坚持不懈，一步一个脚印，才取得了成功。在创业的道路上，我们需以他们的精神为榜样，创造出属于自己的天空。

作为大学生，我们创业还面临着许多的挑战，需要我们一步步的去克服。这次的创业只是模拟公司，但我却发现里面有好多不可预测的困难。当然，在实训的同时，也发现了自己的不足，自己公司的创立的想法不是很多，自己接触面不是很广。

总之，这次创业课的实训受益匪浅，学习到了更多的知识，提高了自己的眼界。以后，我将更努力、认真、刻苦的学习，以这种态度来提高自己的能力、完善自己，创造一个属于我自己的明天。

第1篇：大学生创业之我见摘要：主要讲述我对于大学生创业的看法，通过对大学生创业基础教育课的学习，我对大学生创业这种事情有了新的看法，下面我将具体讲述我的心......

**创业基础心得体会篇九**

比尔·盖茨的神话,使lt业、高科技业成为大学生眼中的创业金矿,以至于不少学生不屑于从事服务业或技术含量较低的行业。其实,高科技创业项目往往需要一大笔启动资金,创业风险和压力都非常大,大学生如果对自身经验和能力认识不足,对创业的期望值又过高,一开始就起点较高,很容易失败。因此,大学生创业不妨放平心态,深刻了解市场和自己,然后从小做起,从实际做起,第一步走稳了再走第二步。

缺乏经验是目前大学生创业中普遍存在的问题,不少大学生创业者不习惯对其产品或项目做市场调查,而是进行理想化的推断,例如:“如果有3亿人需要我们的产品,每件售价1oo元,我们就有300亿元的销售市场。”这种推断方法是站不住脚的,而且常常起着误导作用。大学生在创业初期一定要做好市场调研,一些可行性研究也可委托专业机构进行,在了解市场的基础上创业,才能长久。

在强调团队合作的今天,创业者想靠单打独斗获得成功的几率正大大降低。团队精神已成为不可或缺的创业素质,风险投资商在投资时更看重有合作能力的创业团队。如今大学生一般都有个性,自信心较强,在创业中常常自以为是、刚愎自用,这些都影响了创业的成功率。因此,对打算创业的大学生来说,强强合作,取长补短,要比单枪匹马更容易积聚创业实力。

大学生在校期问普遍缺乏职业规划培养,创业意识淡薄。创业意识支配着创业者对创业活动的态度和行为,是创业素质的重要组成部分。由于自主创业的难度较大,限于大学生年龄、经济条件等各方面制约,大多数同学并没有创业意识。尽管现在的大学生独立意识较强,但却缺乏真正的自主意识,对自己的优势和劣势认识不清,往住不能发现自己的创业潜质或者说商业潜质。

大学生的理解还仪仅停留在设想和概念上,由于缺乏相关的企业经营管理知识,他们往往不能制定详细的创业计划.缺乏周密的可行性论证与市场涮研。在这种情况下,如果仓促选择自主创业不仅难以获得所需的资金,而且在市场经济的竞争中也将处于劣势。

大学生在学校的学习一方面是知识的积累,另一方面则是实践能力与自身综合素质的培养。实践能力 与自身综合素质的培养很重要的一个方面就是创新意识的培养。然而我同学校则足停留在学生就业教育的阶段中,很少有学校针对性地对学生进行创业教育,一些暑期社会实践活动也多流于形式。

这直接导致了学生对国家在学生创业方面的方针政策知之甚少,创业技能及实践能力更是无从淡起。我国传统观念较多认为,大学生创业是一种“冲动”、“逞能”、“瞎折腾”,足一种不成熟的表现,往往得不到足够的重视和提倡,加之学校对学生学习成绩的要求,往往导致大学生对校同创业活动没有足够的兴趣。

大学生自主创业需要完善的社会保障机制。与外国成熟完备的创业环境相比,我国现在的创业环境还很不完善,导致大学生创业成功少,失败多。政府需要在法律法规、创业培训、创业扶持、创业环境、项目配套、创业保险等各个方面进一步完善和健全。

我国大学生创业的社会保障体系不完备, 以创业资金为例,大学生创业需要启动资金,而我同家庭经济收入普遍不高,特别是一些来自农村的大学生还在为衣食温饱担忧,不可能依靠家庭筹措创业资金。闪此大学生创业时很难筹措到所需启动资金,创业也就无从谈起。由于创业风险高,失败多,很多有创业意识的大学生也放弃了自主计划。

金融危机给大学生自主创业虽然增加很多制约因素,但大学生自主创业的重要意义已引起社会、国家和大学生的关注:大学生应认清当前的形势,充分利用现有资源,积极响应国家号召,适应当前就业形势,转变传统就业观念,走自主创业之路,用信心和能力找到就业门路,用自己的成功实现自我价值。

媒体开辟了各种形式的“励志创业”栏目,举办“创业论坛”,定期宣传国内外创业成功的案例,交流成功的经验,影响和带动一批有创业意向的大学生通过自主创业走向成功之路。成功的创业不仅解决了创业者本人的就业问题,而且在很大程度上能够缓解社会的就业压力,增加社会物资财富。

创业本身的成功还可以使创业者承担更多社会责任,产生良好社会示范效应,有利于构建社会主义和谐社会。对于那些大胆转变就业观念,勇于接受自主创业风险挑战的大学生,社会给予了极大的鼓励和支持,通过宣传不断扩大创业典型的辐射力和影响力,给予大学生舆论上的导向和支持。

在创业带动就业思路的指导下,同家出台了许多优惠政策,涉及金融、税收、创业培训及指导等诸多方面。主要有以下几个方面:

(1)对高校毕业生从事个体经营符合条件的,免收行政事业性收费。

(2)为大学生创业提供小额担保贷款。在当地公共就业服务机构登记失业的自主创业高校毕业生,自筹资金不足的可申请不超过5万元的小额担保贷款。对合伙经营就业的,可按规定适当扩大贷款规模。从事当地政府规定微利项目的,可按规定享受贴息扶持。

(3)享受职业培训补贴。有创业意愿的学生参加创业培训时,按规定给予职业培训补贴,可以享受更多公共服务。国家在鼓励支持高校毕业生通过多种形式灵活就业,保障其合法权益的同时也强化了对高校毕业生创业指导服务,提供政策咨询、项目开发、创业孵化、开业指导、跟踪服务的“一条龙”服务,对于符合规定的学生还可享受社会保险补贴政策。

**创业基础心得体会篇十**

第一段：引言（总体观点）

《创业基础》是一门很重要的课程，它为创业者提供了必要的知识和技能。通过学习这门课程，我深刻认识到创业不仅仅是靠热情与激情，还需要科学的理论和实践的经验。在这篇文章中，我将分享我在学习《创业基础》课程中的心得体会。

第二段：理论的重要性

在学习《创业基础》课程的过程中，我深刻认识到理论的重要性。课程中的各种模型和框架帮助我更好地理清头绪，了解了创业过程中的关键环节。课堂上老师生动形象的讲解，让我对创业有了更加清晰的认识。自己也通过读书、查阅材料来加深对理论的理解。理论的学习为我今后的创业实践提供了坚实的基础。

第三段：实践的重要性

《创业基础》课程的实践环节对于学生的创业能力的提升起到了至关重要的作用。课程中，我们分组开展了一个小型创业项目，从项目的构思到计划的设计再到实施的细节，我们团队每个成员都投入了大量的努力。通过实践，我学会了团队合作、项目管理、市场定位等一系列与创业相关的技能。这种通过实践来学习的方式使我更加深入地了解到创业的艰辛和挑战。

第四段：思维的转变

学习《创业基础》课程不仅让我学到了知识和技能，更重要的是让我发生了思维的转变。在课程中，老师教授了一些创业成功案例，这些案例激发了我的灵感和创新思维。我开始主动思考问题，从多角度去思考，发现问题并寻找创新解决方案。在课程中，老师还鼓励我们提出自己的观点和想法，这培养了我的自信心和表达能力。这种思维的转变不仅对创业有帮助，也对我今后的学习和工作有着深远的影响。

第五段：对未来的展望

通过学习《创业基础》课程，我对未来有了更加明确的规划和展望。我深刻认识到创业是一项困难而复杂的任务，但也是一个充满机遇和挑战的领域。我将继续学习和实践，不断提升自己的创业能力。我希望将来能够自己创办一家属于自己的公司，为社会创造价值，实现自己的创业梦想。

总结：通过学习《创业基础》课程，我从中收获了理论知识、实践经验以及思维方式的转变。无论是对创业还是对未来的个人发展，这门课程都给予了我很大的帮助。我相信，只要保持热情与努力，将学到的知识与实践相结合，创业之路必将越走越宽广。

**创业基础心得体会篇十一**

作为一个创业者，想要成功创业，一个好的团队是至关重要的。在初创阶段，团队成员的选择非常关键。首先，我们需要找到具备专业技能和经验的人才，他们能够在各个领域提供帮助。而更重要的是，我们需要寻找性格相互契合，理念一致的合作伙伴。这样的合作伙伴能够一起共同面对挑战和困难，并且共同为实现我们的目标而努力。

第二段：团队协作的重要性

一个成功的创业团队离不开团队成员之间的默契与协作。在智力和能力上，每个团队成员可能会有所差异，但只有通过相互协作，才能使整个团队发挥最大的效能。团队合作需要建立在相互尊重和信任的基础上，团队成员之间应该相互支持、互相合作、互相倾听。只有这样，团队才能形成有机的整体，达到事半功倍的效果。

第三段：团队角色与沟通

在一个创业团队中，每个成员都应该明确自己的角色和责任。团队领导的角色是确保团队的目标和愿景不偏离轨道，并且向团队成员提供支持和指导。而其他成员则扮演着不同的角色，如负责市场营销、产品开发、财务等。团队成员之间应该有良好的沟通，及时分享信息和意见，并互相帮助解决问题。只有通过有效的沟通，才能保持团队的协调与合作。

第四段：团队文化和价值观

在创业团队中，团队文化和价值观的定义非常重要。团队文化是一种共同的信念和价值观体系，能够激励和引导团队成员的行为。一个积极向上、敬业奉献的团队文化，能够提升团队的凝聚力和执行力。在团队初创阶段，我们通过共同制定和确认团队的核心价值观，如诚信、创新、客户至上等，明确了团队的共同目标和愿景。而在日常工作中，我们通过团队建设活动、团队分享会等方式，不断强化团队文化和价值观的传递。

第五段：团队成长和反思

一个创业团队不应该止步于初创阶段，而是需要不断成长和发展。在团队成长的过程中，我们需要不断反思和总结经验，发现和解决问题。团队成员应该具备自我反思的能力，及时发现自己的不足并寻求改进。同时，团队也应该建立一个良好的学习氛围，鼓励成员共同学习和分享，以提升整个团队的专业素养和能力。

总结：

构建一个优秀的创业基础团队是创业成功的重要保障。团队成员之间需要有良好的协作能力和沟通技巧，共同制定团队的核心文化和价值观。团队的成长需要团队成员的不断反思和总结，以不断提升整个团队的能力和素质。一个成功的创业基础团队能够共同面对挑战，克服困难，实现共同的目标和梦想。

**创业基础心得体会篇十二**

这学期我选了xx老师的创业基础课程，原本抱着选不上课随便选一个的心态，而第一节课我便发现xx老师的课幽默有趣，很多互动和小组讨论，课堂气氛很活跃，给我感觉每一节课都有新鲜的玩意儿，因此我每到周三就会很期待晚上xx老师的创业课。经过了一个学期学习过后我发现自己收获了不少创业方面的知识，很欣慰，也要谢谢xx老师。

通过xx老师的教学和我自身的学习，我领悟到的创业知识有以下几点：

1、大学生对创业的理解还停留在仅有一个美妙想法与概念上。在大学生提交的相当一部分创业计划书中，许多人还试图用一个自认为很新奇的创意来吸引投资。这样的事以前在国外确实有过，但在今天这已经是几乎不可能的了。现在的投资人看重的是你的创业计划真正的技术含量有多高，在多大程度上是不可复制的，以及市场赢利的潜力有多大。而对于这些，你必须有一整套细致周密的可行性论证与实施计划，决不是仅凭三言两语的一个主意就能让人家掏钱的。

2、世界上有很多条路，你可以走或不走，关键是哪条路能够让你成功；世界上有很多人，你可以交或不交，关键是哪些人能够带你成功；世界上有很多场合，你可以去或不去，关键是哪些场合能够帮你成功！任何的选择，尤其是做复销机制的管道生意，开始的选择更为重要和关键。因为管道和传统生意不一样，传统生意如果前期公司和产品选择不对，以后可以重新选择好的，对生意影响不大。而对于复销机制的管道生意来说，却是致命的！由于电子商务也是个“管道”的生意，其特点是前期铺设管道，精力投入非常大；后期管道铺成，则可以坐享其成。若开始的水源选择不对，即使管道架设得再好，也是徒劳无功的！

3、通过学习我了解到良好的心理素质在自己的创业生涯中非常重要，我还学到要做一个成功职场人需要具备的素质：创新意识。正如一句话说得好：创新是人类进步的灵魂。独立意识。在创作和设计工作中，拥有独立的思维与个性毋庸置疑是相当重要的。人际沟通。拥有良好的人际沟通能力能够便于我们在工作和学习中更好的向他人学习或是与人合作。领悟力。领悟力也就是个体对某种事物的认知和理解能力。拥有良好的领悟力能帮助我们更好的领悟到事物的美感，或是领悟他人提出的某种工作方案的实用性，更能帮助我们获取创业的灵感。

以上是我这学期上xx老师创业基础课的心得体会。

**创业基础心得体会篇十三**

随着科技和经济的发展，越来越多的人追逐创业梦想。然而，眼前的创业之路并不平坦，需要一个稳定的基础团队来支持和协助。在我创业的过程中，我深深意识到创业基础团队的重要性，并从中获得了许多宝贵的体会和教训。

首先，一个团队的合作和协调对于创业至关重要。创业不是个人的事情，而是需要一群志同道合的人共同努力才能实现的。在我成立创业团队的过程中，我遇到了许多与我志同道合的人。我们在共同的愿景和目标下，共同努力，共同推动项目的实施。这种合作和协调的团队精神使我们能够克服困难，解决问题，并取得了良好的创业成果。

其次，团队成员之间的沟通和信任是团队成功的基石。在创业过程中，我们需要不断地沟通交流，分享想法，解决问题。沟通不仅仅是交流信息，更重要的是相互理解和建立信任。只有建立了互相信任的关系，团队成员才能够充分发挥各自的才能和优势，共同推动项目的进展。正是通过团队成员之间的沟通和信任，我们得以克服了许多困难，取得了成功。

再次，团队成员之间的互补和多元化是团队发展的关键。在一个创业团队中，每个人都应该扮演特定的角色，并充分发挥各自的专长和能力。这样，团队才能够形成一个合力，更好地应对各种挑战。我发现，一个成功的团队既需要有创意型的人才，又需要有执行力强的人才，还需要有市场营销和财务管理方面的专家。只有团队成员的互补和多元化，才能够使团队在创业过程中做出更好的决策，并实现更好的业绩。

此外，团队精神的培养和提升是团队持续发展的动力。团队精神不仅体现在成员之间的互助和协作，也体现在对于整个团队目标的坚持和追求。在我创业团队的发展过程中，我们不断地进行团队建设和培训，提升团队成员的沟通、领导和决策能力。同时，我们也制定了明确的团队目标和计划，并严格执行和评估。这样，团队成员方向一致，心往一处想，力往一处使。团队精神的培养和提升是一个长期的过程，需要团队成员的共同努力和坚持。

最后，一个良好的团队文化是团队持续发展的基础。团队文化包含了共同的价值观、信念和工作方式。在我创业团队的过程中，我们坚持诚信、专注和创新的价值观，将其贯彻到团队的日常工作中。这样的团队文化不仅有助于团队的凝聚力和稳定性，也有助于推动项目的顺利进行。创业之路充满了风险和挑战，只有通过共同的价值观和信念，团队成员才能够共同面对，并不断推动团队的发展和壮大。

总之，创业基础团队对于创业的成功是至关重要的。通过团队的合作和协调、团队成员之间的沟通和信任、团队成员的互补和多元化、团队精神的培养和提升以及一个良好的团队文化，团队才能够有效地协同工作，克服困难，取得成功。希望我们每个创业者都能够重视和注重基础团队的建设，为自己的创业之路奠定坚实的基础。

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn