# 医师工作计划和个人发展规划(优秀10篇)

来源：网络 作者：浅语风铃 更新时间：2025-04-19

*时间过得真快，总在不经意间流逝，我们又将续写新的诗篇，展开新的旅程，该为自己下阶段的学习制定一个计划了。相信许多人会觉得计划很难写？下面是我给大家整理的计划范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。医师工作计划和个人发展规划篇一经...*

时间过得真快，总在不经意间流逝，我们又将续写新的诗篇，展开新的旅程，该为自己下阶段的学习制定一个计划了。相信许多人会觉得计划很难写？下面是我给大家整理的计划范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

**医师工作计划和个人发展规划篇一**

经过规范化培训，成为医德高尚、医风端正、有实际临床能力的医师。

1、坚持四项基本原则，热爱祖国，遵纪守法，具有良好的`职业道德，全心全意为人民、为患者服务。

2、掌握本科室及相关学科的基本理论，具有系统的专业知识，了解本专业的新进展，并能用以指导实际工作。

3、具有较强的临床思维能力，较熟练地掌握本专业临床技能，能独立处理本学科常见病及某些疑难病症。

1、有关科室轮转，根据实际能力在本院医师指导下，管理一定数量的病人。

2、 由专门教学管理人员对其进行临床基本功训练，并讲授有关理论知识。

1、掌握小儿常见疾病的诊断及处理，如肺炎、急性肾炎、腹泻、营养性贫血、化脑、病脑、结脑等。

2、了解肺炎合并心衰的诊断要点及处理。

3、掌握新生儿黄疸及败血症的诊断要点及处理。

4、了解小儿出血性疾病常见病因。

5、掌握儿科用药及液体疗法。

6、 了解小儿呼衰、感染性休克、肾衰的临床表现和抢救措施。

1、 了解小儿外科基本问题，包括儿外科手术前后处理、手术适应症的选择、常见疾病的年龄、小儿外科液体疗法和抗菌素的应用。

2、 常见急腹症诊断处理及手术原则。包括急性阑尾炎、急性肠梗阻、肠套叠、肠系膜淋巴结炎等。

3、 小儿常见消化道畸形的诊断、手术时机和处理原则。包括食道闭锁、先天性肥厚性幽门狭窄、肠闭锁、先天性巨结肠、先天性直肠畸形、先天性胆道闭锁。

4、 小儿外科感染有关问题：急性淋巴结炎、新生儿皮下坏疽、骨关节感染、脓胸等的诊断和早期处理。

5、 学会切开、缝合及各种外科的简单操作。

1、掌握分娩机转和分娩前后病人的管理。

2、了解妊娠特有疾病的诊断和处理原则。

3、了解产科出血的诊断和治疗原则。

4、了解妇科腹痛的诊断及治疗原则。

5、 掌握上环、取环、人流、药流的适应症、禁忌症和技术操作。

1、 常见病的x线诊断。

2、 急腹症的x线诊断。

3、 x线防护基本知识。

1、 正常子宫附件的声像图。

2、 常见妇科病声像图。

3、 产科常规超声检查。

4、 小儿肝、胆、脾、肾、脑、腹部正常和异常声像图。

1、 政治思想、职业道德、劳动纪律、工作责任心。

2、 临床能力：观察分析能力、诊断鉴别诊断能力、处理疾病能力、手术质量、病历书写质量。

1、选择考试卷或口试的方法，结果分为：优、良、中、差。

2、每轮转一个科室，由带教人员组织评议，评议意见填入轮转考核表中。

3、进修终了，由医教科对其进修期间各项工作综合考评，意见填入考核表中，并寄回原单位备案。

**医师工作计划和个人发展规划篇二**

一、一季度李沧区销售完成情况及同期对比：

一季度李沧区三店都未完成公司制定的销售计划，与去年同期相比利客来有所上升，李村众生下降幅度太大，需要制定相应的促销活动拉动销售，唐山路新开店无法与去年同期相比，完成率达到接近90%。

二、一季度李沧区毛利完成情况及同期对比：

三、一季度首推完成情况及同期对比：

一季度首推销售总体完成了--%，主要是利客来店主推完成率太低，但与去看相比，利客来的上升比例最大，李村众生虽说完成比例高，但与同期相比还是下降了--%。

四、一季度客流量分析：

从一季度客流量的分析表来看，李村众生的客流下降明显，比去年同期下降了26。76%，主要是因为李村众生搬家太仓促，未将前期宣传做好，致使搬家后客流量急速下降，到了现在还有部分顾客打电话来咨询搬家的具体位置。

五、一季度客单价数据分析：

一季度客单价总体来说都有所上升，说明现在店内员工的关联销售做得很到位，使客单价有所提高，其中以利客来提升的比例最大。同比升了--元。

六、一季度会员销售情况及同期对比：

一季度会员销售占整体销售的60。09%，会员销售占比各店都很高，以唐山路店最高，达到了--%。

七、一季度会员毛利分析：

一季度会员毛利与去年同期相比各店都有所下降，说明我们会员购买商业品种的比例在增加，如何刺激会员消费非药品的商品是我们下一步应该做的工作。

从以上的会员消费分析可以看出，李村会员消费人数占比远远低于其他两店。

九、一季度的主要工作内容：

1、2月中旬到3月上旬都在田家花园，协助店长张亚素准备田家花园前期开业工作，主要是帮着店内备货、陈列、人员等工作。

2、3月份中旬主要到永定路和振华路开业，协助店长刘美做新店开业庆典活动。使这两店顺利开业，并在活动期间取得了不错的销售业绩。

3、3月16号到18号分别到唐山路店、李村店、利客来店巡店将各店存在的问题上报给姜经理，同时提了一些整改的建议。

4、3月下旬主要针对各店存在的问题分别给各店的柜组长及店长利用中午交班的时间开会，在会上将公司奖金怎么发放及算法，做了详细的介绍，将四月份的任务分解到店内各组;同时要求店长定期组织柜组长开会，加强沟通，确保每个月任务的完成。

5、调整了李村众生的陈列，分别将李村众生的中药贵细柜进行了包装，同时要求李村众生赶大集的那天必须提前一个小时或半小时营业，并保证两个员工加班，联系厂家在大集做促销活动，每个大集都保证有三个以上的厂家大夫坐诊。

十、二季度的工作计划：

(一)各店的经营活动促销活动。

1、通过一季度的数据分析可以看出来，李村众生各项经营指标与去年同期相比下降明显。

针对李村众生的这种情况，根据它所处的地理位置，给公司申请了一个季度专门针对李村大集的长期促销活动，目的就是利用大集的人流量来增加李村众生的客流量;以后李村众生的促销亮点就是以大集为主，每个大集都发放dm单，正面为店内活动及诊所经营项目的宣传，每个大集要求三个以上的厂家到现场搞促销活动，要求店内走出去，将店内的非药品搬到店门口销售，通过四月份的两个大集来看，非药品摆到门口卖，总体销售情况还不错，销售了--多元的非药品。通过大集的促销活动力争能将李村众生大集的单日销售拉升到--万元以上。

一季度李村大集共--个，销售--元，平均每天--元。二季度--个大集，每个集按平均--万元算，二季度光大集就能实现--万元销售。李村店二季度任务--万元，把大集做好就能完成二季度销售的--%。同时安排在每个大集前一天发放会员短信，连续发放四期，让老会员到店内免费领取礼品(比如鸡蛋，现金券等)通过四期短信活动来激活老会员，据权威部门调查顾客如果到一个店四次以上，成为忠实顾客的比例增加--0%。

2、唐山路一季度完成率接近--%，二季度的任务是--万元，平均每天--元。一季度平均每天销售是--元。

唐山路想要完成二季度的任务从目前来看比较困难，但唐山路店紧邻青岛最大的社区，翠湖小区;店内可以在每月设定四天的“亲民日”对翠湖小区的居民做专门的促销活动，前期可以针对小区居民做一些健康查询、免费测量等活动，同时店内在这四天里有一个对社区居民购物的优惠政策;比如药品折扣实行--折，疗程价;非药品特价卖赠等活动。建立社区居民健康档案，定期回访。做到店民一家亲。同时店内增加儿童娱乐设施如摇摇车;小区居民在“亲民日”购药，儿童可免费坐一次，来增加店门口的气氛。唐山路店现在会员卡的数量才--个，二季度增加新会员是唐山路店的工作重心，唐山路店的会员销售占了总销售--%以上，唐山路店二季度的目标就是将会员卡数增加到--，要求店内每个员工有指标，每天安排人到板桥坊早市办理会员卡，到翠湖小区、御景山庄这两个小区门口办理会员卡。平均每天得办理--张会员卡。如果唐山路会员卡能增加到--，那唐山路销售额保证到--元以上没什么问题。

3、 从一季度的数据来看，利客来完成情况相对较好，但与任务还有差距。

希望二季度能超额完成任务。利客来目前存在的主要问题就是主推占比低;二季度应该主抓主推销售，安排专人统计并进行督促，对于连续三个月主推销售排名最后一位的员工进行末位淘汰;同时给店内促销员每月下首推任务，特别是保健品促销员。充分利用利客来购物卡的优势，一季度利客来购物卡的销售44317元;二季度力争利客来购物卡销售能达到10万元。利客来购物卡从三方面进行改善第一方面员工培训，要求员工在给顾客达成交易后优先告诉顾客使用利客来购物卡结帐。保证进店的每位顾客知道利客来购物卡可以在我店销售。第二方面利客来购物卡在我店消费可使用我店的会员卡并享受积分返现的活动，但不参与打折活动、第三方面与利客来协商店内安装自己的广播。并录制专门宣传利客来购物卡及企业文化的广播稿或是店内自己提供稿件由利客来统一广播。

(二)店面及人员管理。

目前各店的店面及人员管理都存在问题，二季度将对店面的陈列、卫生、物品摆放进行专门的培训，要求各店店长为第一责任人，每天进行督导对于连续出现三次错误的员工进行一定的经济处罚;巡店时出现问题对店长进行处罚。对人员的仪容仪表、服务技巧、专业知识进行培训，每月由店长进行考评，定期不定期进行抽查;对营业员进行分级评定。

(三)商品管理。

利客来店定位为平价大卖场;要求商品全而多，目前店内非药品、广告品，部分医院新特药品种不全，二季度主要增加此类商品品种数量;减少不合理库存，提高库存周转率;唐山路定位为社区店;应根据周边居民的需求来增加品种数量，目前店内可增加非药品、疗程药、常用小药、日用品、医疗器械。调整现有品种库存结构，将不合理品种淘汰，增加适合周边居民消费的品种。李村店紧邻李村大集，主要增加非药品的数量、中药单方花茶、适合在大集销售的老百姓喜欢的品种。

以上是二季度的工作计划，希望通过以上的各项工作的实施能使各店顺利完成二季度的经营指标。同时也请公司领导修正审核。

**医师工作计划和个人发展规划篇三**

一个好的中医执业医师考试复习计划可以使知识再现、解题更熟练。按计划办事就会使生活和学习有规律，逐渐就会形成良好习惯，生活和学习似乎达到了一种“自动”的境界。

一切都要按自己订的复习计划来备战资格考试，相信你复习了一段时间之后，就会慢慢适应这种生活，直至到考试的时候，带着自己的信心去考试，等成绩出来的时候就会发现：通过资格考试原来如此简单。

考生学习任何一门课程，都要从总体上把握教材的体系，以便准确的把握教材的内容。要做到这一点，考生可通过阅读教材目录来掌握教材的结构，以便抓住贯穿教材的主线，理解和掌握各章节之间的相互关系，从而为下一步的深入学习提供一条比较清晰的思路。

考生学习教材的重点就是抓教材的“纲”，“纲”抓住了，就能“纲”举“目”张。因此，在自学教材的过程中，就要注意找重点、抓重点、把握重点和掌握重点。找重点，但不一定非得单一地从考试的角度来理解重点和抓重点。一般说来，教材的重点是多层次的，既有全书的重点，也有每个单元的重点，还有每一个章节甚至每一个问题的重点。

同时，对于每一个基本概念，基本理论甚至每一个问题的重点字、句也不能忽视。抓住每个层次的重点，着重学习，深刻理解，准确记忆，不断巩固，就能收到以点带面，全面掌握的效果。

教材的不同章节之间，都存在着一定的联系。因此，不论学习什么内容，都要注意运用联系的方法，使前后内容相互贯通。这样做，既有利于消化新学知识，又有利于使自己的已有知识得到进一步深化和提高，收到温故而知新的效果。

对教材中的一些难点、疑点和重点问题，要多问几个“是什么”、“为什么”，然后多动脑，多动手，多思考，找答案。这样带着问题学习，目的性强，思想容易集中，有利于加深理解，也有利于提高记忆效率，收到事半功倍的效果。

在教材内容比较复杂或难以记忆时，我们就有必要勾画一幅纲目清晰的教材结构图表来帮助记忆。这样做，一是在勾画中加深对教材的理解，二是为下一步的全面复习和重点掌握节省时间。勾画图表时，要按照从左往右、从上到下的顺序和由大到小、层层分解、逐步深入的原则进行认真地分析和综合，并把每一层次的重点据其因果关系和逻辑关系等构成知识网络图。知识网络图可大可小，可详可略，完全根据个人复习情况来定，要灵活掌握。利用图表进行学习，提纲挈领，既有利于重点深入，又有利于全面把握，对圆满完成学习任务具有非常重要的作用。

理论联系实际，这是学习的最基本的方法。我们在看书的过程中，要想掌握新学的理论知识，就不能靠死记硬背，更不能依赖现成的“标准答案”，关键在于分析和理解，要“活”学，不要“死”学，要把基本理论分析清楚，理解透彻，掌握牢固。另一方面，还要学会运用。在学习过程中，要注意工作实际和思想实际，有意识地将学过的知识，一点一点地逐步加以运用。这样做，既能启迪对理论精髓的深刻认识，又能提高运用理论知识，分析问题和解决问题的能力。同时，在工作中对理论知识的运用，本身又是一次再学习、再深化、再提高的过程，是一种高层次的学习。

进入复习迎考阶段，我们还要进行自测模拟训练，其目的不是“猜题押题”，而是为了熟悉题型，掌握方法，以使答题更加正确、规范。在模拟训练中，一是要注意不同题型的答题方法，掌握答题的规律;二是要注意对照问题的答案内容，使问题更准确、更可靠。

参加中医执业医师考试的考生绝大部分是在职学习者，工作学习矛盾比较突出，学习时间有限，学习难度较大。这就要求考生在学习过程中，注意摸索适合自己学习特点的学习方法，尽量发挥自己的优势，努力减少学习的.盲目性，并坚持随时总结，以提高自己的效率，取得更好的学习成绩。

**医师工作计划和个人发展规划篇四**

妇产科医生守护着女性的健康，迎接每一个小生命的降生，为未来人口的身体质量把好第一关。以下是我的工作计划：

在科主任带领下，在主治医师的指导督促下，认真及时完成门诊、计划生育及病区的日常医疗活动。严格按照《病历书写规范》的要求认真负责和实事求是地完成病历记录，住院病历及观察病历必须在病人入院后24小时完成，主治医师必须在48小时内对住院医师的病历进行检查和审签。抓好薄弱环节，把好病史质量关。凡属疑难危重病人，科内随时组织讨论，制定治疗方案，不断提高诊断符合率和抢救成功率。

继续重抓三基训练，准备从今年年初起组织每月业务学习二次，力求内容实用，科技含量高理念新，可操作性强，做到有计划，有针对性，有备课，并定时间定地点定内容定主讲人。计划进行二次“三基”考试，对年轻医师的基本理论，基本操作加强督促训练，同时通过外出进修学习听专题讲座等学术活动，提高整体素质。

抓好各项制度的落实，立足点放在医疗上的各项制度的严格执行，杜绝差错事故的发生。继续做好各项登记记录工作。凡属二乙医院必须的记录项目，均应及时认真登记记录，指定专人负责，定期检查督促。加强医德医风建设，杜绝医疗工作中的不正之风。

随着社会进步与发展，疾病也在不断变化，知识更新较快，有些专业前沿性知识很多，但由于自身处基层，外出学习机会太少，知识更新较慢，科主任每年1-2次外出短期学习或培训，了解前沿性知识，开展新业务，才能做好学科带头人，各级医生均需加强自身学习，狠抓三基训练，规范医疗行为；重点医生选拔外出进修学习。提高业务能力，今年计划选1名医生，1名护士学习气管镜，力争下半年开展工作，每人每季度要求发表一篇论文。

**医师工作计划和个人发展规划篇五**

为了配合护理部及护士长的工作，培养合格的护理人员，帮助实习生规范操作步骤，树立良好的职业道德，完成角色转换，尽快适应临床工作。根据学校实习大纲的要求，制定20xx年骨科病房的学生带教计划。

通过四周骨科病房实习，掌握骨科护理基本操作技能，熟悉骨科系统常见病的病因、临床表现、评估诊断、处理原则及相应的术前术后护理，了解各种常见医疗仪器的使用、掌握护理病历的书写、掌握骨科常见病种的健康宣教知识。能与病人良好沟通、做好心理护理。能用护理程序方法对骨科病人进行整体护理。

培养学生热爱护理事业，树立全心全意为病人服务的思想。具有不怕苦、不怕脏、救死扶伤的人道主义精神。时刻为病人着想，千方百计为病人解除病痛。能尊重、关心和爱护病人，建立良好的护患关系。护理操作前向病人进行耐心的解释，操作时动作轻柔，态度和蔼。耐心倾听病人的评说和询问。针对不同的病人和病情进行心理护理。严谨求实，奋发进取，虚心向指导老师学习，师生之间互相关心、尊重。

（1）掌握骨科护理的基本操作技术：无菌技术操作原则、消毒隔离原则、注射原则、常规标本收集原则，口腔护理、雾化吸入、创口引流管、轴线翻身、吸氧，静脉输液及留置针护理、留置导尿管护理、测量生命体征、输血、灌肠、叩肺，有机会时掌握vsd护理技术。

（2）了解骨科常见病的病因、临床表现、诊断处理以及熟悉相应的护理。（全髋关节置换术病人的护理，全膝关节置换术病人的护理，脊柱骨折、脊髓损伤病人的护理，四肢骨折病人的护理，骨科新进展，断肢再植病人的护理。）

（3）了解各种常见医疗仪器的使用（骨折治疗仪、心电监护仪、微泵、脉氧仪）。

（4）熟悉各班职责。

（5）熟悉骨科各种常见石膏绷带术、牵引术、小夹板术的.配合与护理。

（6）熟悉骨科常见病的看康复护理。

（7）掌握病历书写，每月完成一份完整的护理病历。

（8）参与护士长或带教老师组织的小讲课，病历讨论及教学查房。

（9）参与病区组织的健康教育活动。

中专生以加强三基训练和专科护理为主，在整体护理方面以掌握整体护理观、人际交流技巧为主；大专生除了做好三基训练外，以拓宽知识面，增强动手能力培养为主，在整体护理方面以掌握整体护理理论、护理程序的工作方法和对病人及家属实施健康教育计划为主。本科生除了做好三基训练外，重点抓好整体护理的实习，同时还要注重学生教学、管理能力和科研意识的培养。护生在科室实习时，每周要接受1次单项技能和理论考试，出科时要进行专科综合理论知识和技能考试。

**医师工作计划和个人发展规划篇六**

回顾过去的时间，工作上存在许多不足之处，特别是市卫生局年度考核后指出的问题，针对不足之处，现制定工作计划：

1、做好辖区内0-5岁儿童花名册登记，保证不漏报儿童，并同时做好本辖区内7周岁以下婴幼儿的保健系统管理工作，保证建档率达75%以上，并按要求进行免费体检，同时作出个体发育的评价，宣传合理喂养、科学育儿方法及防治知识，以降低新生儿死亡率，增强儿童体质，做好数据及时录入。

2、做好本年度新生儿登记及访视，力争新生儿访视率达100%，并同时给与指导与治疗，如纯母乳喂养、疫苗接种等。重点加强高危新生儿的管理，如一月内未愈应及时转入体弱儿管理。

3、体弱儿管理对体检中筛查出的早产儿、低出生体重儿、中重度营养不良、单纯性肥胖、中重度贫血、活动期佝偻病、先心病等高危儿童根据体弱儿分级管理制度进行专案管理，认真填写个案，定期复查，及时转诊，症状体征与体检表内容吻合，无漏管。如已治愈及时结案。

4、为辖区内婴幼儿免费进行3次血红蛋白测定，并给与喂养指导与治疗方案。与儿童家长及时沟通，将0-3岁儿童系统管理率及体检率提高，加强宣传，加强儿童家长对儿童体检的认识。

5、加强对乡村医生的培训，督促其按时完成儿童保健

管理工作，使系统管理率提高至75%以上，并同时做好随访及信息的及时录入。

6、资料统计上报工作

掌握辖区内儿童健康基本情况，完成辖区内各项儿童保健服务与健康状况数据的收集、上报和反馈，做好儿童保健信息的收集、汇总、上报、分析、反馈和交流等管理工作，做好信息统计工作的质量控制，确保资料的准确性。包括本辖区7岁、5岁及3岁以下儿童数，及5岁以下儿童死亡情况，6个月内母乳喂养情况。5岁以下儿童死亡调查，特别是年报工作。

7、接受上级卫生机构的技术指导、培训和工作评估，不断改进工作中存在的问题，按时保证质量完成上级指令性任务。

**医师工作计划和个人发展规划篇七**

我不但做到了熟练使用，而且也学习并掌握了该机器一些小问题的处理以及日常保养维护。并且研究掌握了该机器的一些附加功如全脊柱成像等。

对于疑难患者及时与临床科室沟通，患者投照结束后与其主管医生深入讨论，解决了一些投照工作中遇到的难题，得到了临床医生的好评。特别是与骨科医生的的几次协同中，解决掉了个别骨科患者位置无法投照、投照视野显示不清等问题，并避免了几起可能出现的医疗纠纷。与口腔科主任及医生的探讨中解决了部分患者齿科片不清，无法投照的难题。

本年度在科室主任的领导下，我科实行了每日读片制度。我积极参加，不断加深自己的业务知识，虚心接受领导及同志们对于一些投照工作提出的建议，并努力改进，为影像诊断工作提供更好的、更清晰的图像。

在平时休息期间，多次到医院作为“青年志愿者”为到我院就医的患者提供帮助，为我院提出的“一家负责任的医院”做出自己应有的贡献。

对于领导交代的任务，一丝不苟的.坚决执行。对于科室同志，做到了不但认真向老同志学习专业知识，而且对于年轻同志提出的一些问题也虚心接受，深刻反思。

在这一年的工作中，我能认真遵守院部的各项规章制度，工作中严以律己，忠于职守，生活中勤俭节朴，宽以待人，能够胜任自己所承担的工作，但我深知自己还存在一些缺点和不足，政治思想学习有待加强，业务知识不够全面，有些工作还不够熟练。在今后的工作中，我要努力做到戒骄戒躁，加强各方面的学习，积累工作中的经验教训，不断调整自己的思维方式和工作方法，在工作中磨练自己，圆满完成自己承担的各项工作。

**医师工作计划和个人发展规划篇八**

工作计划网发布20xx年眼科医师工作计划范文，更多20xx年眼科医师工作计划范文相关信息请访问工作计划网工作计划频道。

以下是工作计划网为大家整理的关于《20xx年眼科医师工作计划范文》文章，供大家学习参考！

一、把眼科护理工作规范化，做到细致入微。

二、加强业务学习，在原有开展项目基础上进一步向上级医院虚心学习泪道激光术，这样可以解决因泪道完全堵塞后探通术无法解决的难题，使这样的病例得以有效治疗，大幅度增加科室经济收入。

希望院领导给予支持。

眼科门诊手术室亟待改善和提高情况;根据眼科门诊手术室流程要求，目前业务用房紧张，布局不合理，增加手术感染风险，为了避免医疗风险和医患纠纷，希望在我院新住院部大楼落成后，在业务用房上给协调解决。

**医师工作计划和个人发展规划篇九**

本学期，康复中心的工作重点依旧是以学校教育教学工作目标为指导，贯彻落实《xx省贫困聋儿(助听器)康复救助项目实施办法》、《xx省贫困智力残疾儿童康复救助项目实施办法》和《残疾儿童康复救助“七彩梦行动计划”实施方案》文件精神，规范实施贫困残疾儿童抢救性康复项目民生工程，以项目为抓手，开展各项工作。

1、完成20xx年贫困残疾儿童抢救性康复项目任务，迎接相关检查和验收，做好20xx年项目指标争取与相关筹备工作。

2、完善内部管理与合作机制(加强学校各部门之间的协调与合作)建造规范化管理体系。

3、落实康复档案评价机制，逐步规范档案管理。

4、提高全体康复教师的业务素质，把握各类培训机会，加大康复骨干教师的培训力度。

5、继续开展特色教学，与普小普幼合作，依靠各界力量，资源共享。

6、进一步做好家长培训工作，提高家长参与康复训练的力度。

7、进一步改善教学环境，营造适宜的幼儿康复教育氛围。

8、优化资源，使各功能室、各类设备设施物尽其用。

9、加强研究，继续进行康复课程的探索，尝试开展课题方面的研讨。

10、加强项目宣传力度，继续做好项目政策宣传工作。

11、丰富师生校园文化生活，创造愉悦的学习工作环境。

1、开学准备工作。

(1)新老学生入校，做好家长接待工作。

(2)根据人员的变更调整相关课程，编排相关课表。

(3)完成各功能室用品用具的申购和发放工作。

2、有关家长工作。

(1)通过班会、大周家长会和学期家长会等形式进行家校互动与交流，完善相关条例，对陪读家长进行管理。

(2)以学校相关专业教师主讲为基础，争取邀请校外专家参与，结合家长经验交流，开展1—2期集中性家长培训。

(3)组织家长参与各类校园亲子活动，强化康复效果。

(4)设立康复教学开放日，培训家长康复技能，促进康复教学活动实效。

3、有关师资培训。

(1)把握各类培训机会安排相关教师参与培训学习。

(2)做好师资培训资料管理工作。

4、有关康复课程探究。

(1)收集教材，整理教材，学习、把握教材，通过已有教材或自编教材开展相关康复教学。

(2)尝试开展课题方面的研讨。

(3)组织开展相关主题教研活动。

(4)积极参与全省第四届残疾儿童康复民生工程论文大赛。

5、有关资料建设

(1)本学期项目档案建设任务继续实行个人负责制，进一步落实“一生一档”，并进一步规范康复档案要求(要求每个项目档案内有学生阶段性训练的图片)。

(2)前期康复档案验收、归档。

(3)丰富资料种类，在完善纸质资料的基础上，加大图片、影像资料的建设。(每位康复教师配备一个“视频存档”专用u盘，要求每一位康复教师一学期上报一份体现学生康复变化的视频)

(4)团结协作，共同做好电子资料管理及数据库录入工作。

(5)定期检查，相互督促学习。

2月份

1、制定讨论20xx年上半年学校康复工作计划。

2、完成开学相关准备工作(人事、分工、教材、玩教具)。

3、各功能室用品用具的申购与发放。

3、康复档案评比工作。

4、制定康复各科各类教学计划。

5、新老学生报到，接待学生家长。

3月份

1、核查项目数据库录入情况。

2、整理项目档案，部分档案归档。

3、康复教育主题环境创建活动。

4、康复教学开放日。

5、20xx年项目争取及相关筹备工作。

4月份

1、常规管理工作。

2、迎接各级各类检查验收。

3、开展《童真乐趣洋溢欢乐》康复主题亲子活动。

4、康复课题初探。

5、交流合作，看望回归普校的学生。

5月份

1、庆祝“五一”。

2、教学常规检查。

3、确定康复课题研究范围。

4、争取师资培训机会，组织康复部相关教师参加培训。

5、组织参与非语数学科教学基本功大奖赛。

6月份

1、迎接各级各类工作检查。

2、开展听康班学生期末集中评估活动。

3、做好其他各项期末评估及数据库录入工作。

4、期末康复档案检查。

5、康复家长培训活动。

6、学期结束工作。

**医师工作计划和个人发展规划篇十**

工作计划网发布眼科医师工作计划模板，更多眼科医师工作计划模板相关信息请访问工作计划网工作计划频道。

以下是工作计划网为大家整理的`关于《眼科医师工作计划模板》文章，供大家学习参考！

一、把眼科护理工作规范化，做到细致入微。

二、加强业务学习，在原有开展项目基础上进一步向上级医院虚心学习泪道激光术，这样可以解决因泪道完全堵塞后探通术无法解决的难题，使这样的病例得以有效治疗，大幅度增加科室经济收入。

希望院领导给予支持。

眼科门诊手术室亟待改善和提高情况;根据眼科门诊手术室流程要求，目前业务用房紧张，布局不合理，增加手术感染风险，为了避免医疗风险和医患纠纷，希望在我院新住院部大楼落成后，在业务用房上给协调解决。

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn