# 饲料兽药年度工作总结(推荐20篇)

来源：网络 作者：月落乌啼 更新时间：2025-04-11

*饲料兽药年度工作总结1  我局今年内在县城、部分乡镇举行了畜产品安全宣传咨询会4次，宣传活动4次，现场接受咨询人员共1000多人次，发放宣传资料共2000余份。宣传活动中，向养殖场发放《严禁使用“瘦肉精”告知书》、《规范使用兽药告知书》和《...*

**饲料兽药年度工作总结1**

  我局今年内在县城、部分乡镇举行了畜产品安全宣传咨询会4次，宣传活动4次，现场接受咨询人员共1000多人次，发放宣传资料共2000余份。宣传活动中，向养殖场发放《严禁使用“瘦肉精”告知书》、《规范使用兽药告知书》和《XX市生猪规模养殖场无害化处理补助告知书》2730份，与养殖场签订《不使用“瘦肉精”承诺书》、《畜产品质量安全告知承诺书》和《对病死猪无害化处理承诺书》各315份，各养殖场主进一步提高了肉食品生产环节中的诚信意识和自律意识。

  通过广泛的畜产品安全宣传提高了公众对食品消费信心和食品安全意识，增强了食品生产者守法经营责任意识，提高了执法人员的监管责任意识和业务素质，营造了良好的社会氛围。

**饲料兽药年度工作总结2**

畜牧业在我们国家还是有着很大的影响的，我们的食物有很大的部分是靠畜牧业来支持的，所以我们一定要坚持，因为现实中很多的事情需要我们不断的努力来工作，畜牧业的。发展直接和我们国家的人们生活水平有着极大的联系！在20xx年的工作结束以后，我们终于可以长吁一口气，因为一年的工作，我们的畜牧兽医站的工作做好了。

在20xx年一年中，我站在主管局区和畜牧中心直接领导和帮助下，在地方党委政府的支持配合下，对畜牧业的发展，品种改良、防检疫、新科技推广示范、饲料饲养、种草养畜、强化防检疫和服务体制等工作，尤其是聘用村级防疫员工作中，职工对自己本职工作起到积极作用。我站认真抓好管理工作，做好干部职工的政治思想教育工作，通过全体干部职工的\'共同努力，圆满地完成了上级下达的各项畜牧生产任务和经济任务。在着一年中做好了以下几项工作：

按照《两个条例》和主管局有关文件开展工作，对辖区内进行监督检查达36场次，出动人员108余人次。禁止无证经营和假劣兽药、饲料上市，必须符合食品安全法规定，为安全肉类食品打下坚实基础，为养殖户增收起到了积极作用，确保人民群众吃上“放心肉、蛋、喝上放心奶”。

按上级的要求认真贯彻《种畜禽管理条例》及有关文件精神，宣传优良品种。特别是龙大养猪场引进587头良种能繁母猪，为品种改良工作打下了基础。

1、安全保卫。

按上级主管局有关文件精神执行，安全生产是重中之重，在节假日前，都要召开站内全体职工会议强调安全保卫工作的重要性，本年度未发生任何安全事故，无一人违反治安管理条例，安全工作一刻也不能松懈。

2、计划生育工作。

该项工作是我国的国策，自觉遵守，人人响应计划生育号召，一年来我站未发生一例计划生育现象。

严格按照主管局计财科有关文件执行。全年总收入元，其中：

1、财政拨入经费元。

2、站内防检费、耳标费、消毒费等收入元。

3、其它收入房租费元，站内多收入防检费充转帐有毒有害津贴元。全年总支付元。

4、上缴财政专户款元。

5、财政拨入经费和其它收入支出元。

6、房屋维修费元。收支品迭余元。根据主管局计财科有关文件规定，严禁联单、白发票入账。

**饲料兽药年度工作总结3**

饲料公司办公室工作总结

，公司提出“开源节流、稳定质量、提高效率、增加收益”16字工作方针，全体员工在董事会领导下，以颗粒饲料为基础，以膨化饲料为突破口，强化内部管理，狠抓产品质量，实行市场开拓和信贷服务两轮驱动，开创了生产经营新局面。特别是7月中旬以后，连续多天产品供不应求，日生产量、销售量突破\*\*\*吨，连创历史新高。全年完成产量\*.16万吨，销售收入\*.2亿元，分别比上年增长和，经济运行质量有了根本性改善，投产3年来首次盈利。一年来，办公室围绕公司大政方针，积极做好行政、后勤、人力资源等配套工作，较好地履行了部门职责。

一、20主要工作回顾

1、细心服务一线，办好鄂东养殖技术交流会。3月5-6日，公司组织技术、营销和服务人员，分别在黄梅和龙感湖举办“裕泰饲料、增值增效”养殖技术交流会。近百名养殖大户和经销商听取了膨化饲料优点讲解、公司销售和贷款政策介绍，分享了标杆户的养殖经验。行政部门在礼品采购、资料准备、人员组织、车辆安排、会场服务及主持等方面，都出色地工作任务。

2、组织专题材料，成功申报“满意单位”、“实用新型”、“技术改造”项目。根据不同的报送要求，办公室克服重重困难，对口撰写了多项专题材料，并顺利通过审批，其中湖北省授予“消费者满意单位”； 提交的“循环水工厂化养殖小面积鱼池”技术方案，被国家知识\_授予实用新型专利证书；“草鱼开口膨化饲料关键技术”获得黄州区政府技改项目奖励，奖金5万元；“以草鱼为主的膨化饲料”获市政府科技进步二等奖，奖金1万元。

3、不回避不畏难，圆满解决项目环评历史问题。公司投产3年，环评验收因种种原因一直未办，多次受到环保部门的质询。7月底，公司提出验收申请，三番五次来往于市环保局监察大队、污控科、监测站，向不同层面的主管领导说明情况，请求变通，重新监测。最后监察站出具的“监测报告”认定，本项目噪声控制、污染物排放浓度及排放量、内部管理制度等，均符合环保验收条件。市环保局据此于12月底办理了本项目环境保护设施竣工验收手续。

4、大胆推进改革，确保办公室工作更顺畅更节能高效。一年来，员工食堂一度怨声载道，我们经过果民意测验，果断撤换了食堂管理员；保安由4人减少为3人，实现了一岗多职，平稳过渡；对业务人员车辆进行改革，变公司所有为个人所有，从而降低销售费用和事故风险；()开展年度总结评比，组织员工联欢晚会，首次选出部门和个人先进，并颁发荣誉证书和奖金。

5、抓好党建工作，精神文明建设喜结硕果。叉车工孙国庆当选黄州区“十佳优秀农民工”，成为裕泰员工的一面旗帜，使员工学有榜样赶有对象，凝聚力更强了；党员代表涂纯志、张志斌立足岗位作贡献，受到区委组织部慰问；公司党支部荣获区委“先进基层党组织”，支部书记在大会上作典型发言，同时获得黄州区“优秀\_员”。同时，公司与政府各职能部门保持良好关系，裕泰在社会上的知名度和美誉度有所提升。

二、存在的主要问题

1、办公用品采购不及时，影响工作效率和员工情绪；收发不规范，缺少必要的监督；结帐不及时，影响公司形象。

2、人事管理工作不够严谨：入职谈话无记录，出现分歧无法对证；入职审批滞后，档案资料缺少相关证件；岗位调动时思想工作没跟上，导致半途而废；培训计划手续不齐备，培训记录与计划不匹配，培训效果无评价。

3、薪酬制度的权威性和统一性有所削弱，个别部门、个别岗位不征求人事部门意见，自行提出薪酬标准，对公司整体产生了一定的负面影响。

4、行政服务生产经营的深度和广度仍然不够。员工上号、入网、违章处理、防暑防湿、装货秩序、水电维修、宿舍安排、食堂伙食等方面，服务的及时性、主动性和热情度需要提高。

三、主要工作安排

1、进一步建立和完善人事管理制度及相关程序，对遗留问题进行疏理、弥补和整改，养成习惯，严格实施。同时做好重要岗位人员的选聘和培训工作。

2、从改革采购方式入手，严格采购程序，提高办事效率，通过采购工作的高质量，带动行政后勤工作的高质量，改变外部对办公室和裕泰公司的不良印象。

3、针对销售部、生产部岗位的特殊性，结合机关部室岗位情况，探讨薪酬制度的契合点和统一性，克服一个部门一个政策、一段时间一个请求的.被动做法。配套建立绩效机制，着手解决机关部室“干与不干、干好干坏”一个样的问题。

4、做好“省级龙头企业”、“高新技术企业”材料准备，取得公司董事会的支持，积极主动与农业局、税务局疏通，力争20有一个新的突破。继续与科技局、经信委、发改委等政府部门及高校院所联系，谋求新的项目扶持。深入咨询“大别质量奖”的申报标准及程序。

5、切实加强员工安全生产、消防安全知识培训，采取聘请外部专业人员讲解示范、员工现场演练与问答等方式，督促相关人员掌握基本安全常识。

6、按照企业档案规范化、标准化要求，进行档案的收集、整理、分类及归档工作。

7、严格“6S”检查，组织专人，定期定点定线定位，利用图片或文字公布检查结果，并进行相应奖罚。

8、借助员工春晚的东风，利用周末、月末或传统节假日，组织开展形式多样的文体活动，推进企业文化建设，树立员工的主人翁意识，增加裕泰凝聚力和吸引力。

9、继续抓好党、青、工、妇工作。

10、做好行政后勤为生产经营服务的各项配套工作。

**饲料兽药年度工作总结4**

七月，我加入到农标普瑞纳（内蒙古）饲料有限公司实习。我做的是销售工作。一进入到这个公司，我感觉到了一种压力和一种冲动，为什么会有这样的感觉呢？在我们进入公司的第一天，正好遇到各个地区的业务人员的工作汇报，从他们的汇报中，我可以看到他们的自信。那种自信绝对是在市场中经过辛勤的劳作换来的，我好羡慕，好冲动，也好想像他们一样。

在公司培训了三天我们就下到了各自的市场，带我的经理让我在一家猪场里学习。在那里我学会了给猪打针、去势、母猪的接产、出生仔猪的管理、饲料的搅拌等技术，这些技术让我的实习生活更为充实，为以后的工作打下了基础。

当然，在猪场的日子是寂寞而乏味的，每天的工作一模一样，有些时候我觉得自己就要坚持不下去了，可是想想学校的培养，公司的期望，自己的理想，我还是让自己坚持下去，并且还要干的比以前都好。在这段时间，公司的领导和带我的经理给了我莫大的帮助，是他们帮我调整心态，建立信心。在此，我对他们表示衷心的感谢！

在猪场待了两个月后，我就下了市场，下了市场我才知道销售的不易、销售的艰辛、销售员的酸甜苦辣，在尝过它们之后，继续坚持下去的人就是成功的人。在我们一起到公司实习的同学，有的坚持不下去走了。其实我们每个人的心里都是一样的，市场上的困难要比想象的多，而我们解决困难的能力比想象的少，在这个时候公司的老员工给了我很大的帮助，我们经常在一起交流，在市场上遇到的困难向他们请教。

在与他们的交流当中，他们都毫不吝啬说出自己销售的一些心得体会，与我们分享，在这样的交流当中，让我学到了很多，让我越发喜欢这个团队，从他们身上我看到了一种精神，一种干劲，我们作为业务人员一定要不怕苦，不怕累，在一线坚持做好自己的本职工作，处理好和经销商的关系，帮助和服务于经销商，以提高我们产品的占有率，深入市场，充分熟悉市场，分析市场，把握商机，扩展业务，提高和树立自己专业形象，以赢得客户对你的真正尊重。

现在，我已经实习将近一年了，对销售工作有了更深的认识。

一、做销售，对人的综合能力要求较高，某一点突出并不一定能成功。

二、做销售，一定要有目标，一定要有冲劲。

三、做销售注重的是结果，不管你过程如何艰辛，关注结果将会加快你成功的步伐。

四、做销售是要求有持久的精神，不能轻易放弃。

五、做销售最重要的就是要有积极的心态，哪怕今天受到很大的打击，到了明天照样积极工作。

以上就是我在实习过程中的一些经历和工作体会，希望会对师弟师妹们有些启发。

**饲料兽药年度工作总结5**

动物防疫事关畜牧业生产发展，事关社会公共卫生安全，事关人民群众的身体健康。在当前禽流感等疫情形势十分严峻的情况下，必须把动物防疫工作作为重点来抓。按照动物防疫责任制的要求，自县府召开了今年春防工作会议之后，镇政府紧接着召开了专题会议进行动员和部署，明确要求今年春防工作要突出“一严一重四个到位”（即一严是严格按照上级要求狠抓落实，一重是确保全镇畜禽免疫率达到100%，四个到位是经费到位、责任到位、措施到位、人员到位）。做到主要领导亲自抓，分管领导具体抓；并以镇府的名义下通知，要求各村（居）委会必须指定一名得力村干部负责协调配合畜牧防疫人员共同做好本村的动物防疫工作，从而为推动此项工作提供了根本的保证。

畜牧部门是动物防疫工作的职能部门，动物防疫工作好坏是衡量畜牧部门工作成效的重要标志。为此，我站自始至终把春防作为近期工作的重中之重，做到全力以赴，集中人力、物力、财力切实抓紧抓好。主要做了如下几方面工作：

1、认真做好宣传发动工作。

通过政府向各村、养殖专业户、农民进行宣传，分别采取印发通知，派发宣传资料、挂标语、召开养殖专业户座谈会等形式，着重宣传动物防疫的重要性，开展免疫接种的必要性，进一步增强公众防疫意识，消除群众的恐慌心理，提高自我保护能力，从而使开展此项工作形成良好的共识。

2、保证经费、时间、人员到位。

一是在我站经济较为困难的情况下，安排1000多元作为春防工作的专项经费；二是在春防期间取消了双休日和节假日，加班加点开展工作；三是完善镇村两级动物防疫网络，做到人人参与。

3、严格操作规范，做到科学免疫。

在春防期间，所有参防人员认真学习农业部《20\_年重大动物疫病免疫方案》，经过培训都能按照防疫操作规程严格注射疫苗。注射前，认真做好畜禽的健康检查，坚决做到“三不打”（瘦弱带病畜、出栏畜、仔畜）；注射部位、针头、耳针、耳标等严格消毒，做到一畜一针一标。严格遵守免疫操作规程和佩戴耳标技术操作要领，在防疫过程中，做到了：㈠掌握好疫苗用量；㈡做好疫苗的保存；㈢做好过敏反应畜的应急处理工作等。

4、实行包干责任制，突出重点，抓好重大动物疫病强制免疫工作。

全面开展免疫接种，提高畜禽抗体水平和抗病能力，是防控重大动物疫病的最有效、最经济的措施。严格按照上级的部署和要求，结合我辖区的实际，将任务分派到每个防疫员的身上，实行分片包干责任制，切实抓好禽流感、口蹄疫、猪瘟、鸡新城疫等重大动物疫病的强制免疫，严格执行《动物防疫法》及相关的法律法规，使动物防疫工作有条不紊地开展，提高防疫工作的社会效益。在取得当地政府大力支持和各村干部帮助的基础上，联系各村实际，采取灵活的工作方法——有的采取了集中防疫注射与经常性免疫工作相结合，专业户自行免疫与统一免疫相结合，有的则采取组织防疫人员逐户逐村进行免疫。

严格做好栏舍消毒工作不松懈，做好免疫档案和免疫标识工作。我镇在进行动物免疫注射接种工作的同时，全面开展了疫情普查工作和栏舍的消毒工作。我站在春防期开通了24小时值班电话，日夜值班，发现了疫情，能及时知晓、汇报、处理，镇、村两级防疫人员积极组织，指导养殖户和农户做消毒工作，确保疫情不传入我镇，另外，镇村两级防疫员根据上级精神，一丝不苟地做好免疫档案和动物免疫标识（二维码耳标）佩带工作。

今年春防工作我站防疫人员继续奉承敬业爱岗的工作作风，做到全力以赴，狠抓落实，不留死角，圆满地在规定时间内全面完成上级领导下达的任务。然而，在实践中仍存在一些不容忽视的`问题：

㈠、一些群众乃至村干部的动物防疫意识不够强，认为动物防疫是可做可不做的工作，在开展防疫工作中不予配合和支持，今后应加大《动物防疫法》的宣传力度，明确村干部对本村区域动物防疫工作应负的职责。

㈡、经费不足，给工作带来较大的困难，希望政府能加大解决的力度。

㈢、站员整体业务水平不高，应加大对基层业务骨干的培训力度，提高防疫队伍的战斗力。

㈣、加强对村级防疫员的业务指导和培训，发挥村级防疫员的实际作用。

**饲料兽药年度工作总结6**

20xx年，在区委、区政府的领导下以及区政务办的指导下，我局按照依法行政和行政审批工作全面提速的要求，切实做好政务服务工作。截至目前，我局政务服务窗口受理和办结了10件行政审批申请，满意率达100%；在本部门“两公开”平台公开信息316条。现将我局20xx年度政务服务工作总结如下：

（一）领导重视，责任落实。局领导高度重视政务服务工作，结合“窗口标准化建设，基层评窗口”活动，研究水产畜牧兽医局窗口的建设措施，提升窗口办事能力。一是行政审批职能，审批业务骨干，审批权力向中心窗口集中；二是落实推进窗口建设的各种规章制度，严格贯彻落实了“一服务两公开”，“一次性告知制度”和行政效能建设制度，建立了窗口首席代表负责制度，启用了行政审批专用章。同时，按照新形势的要求，减少审批流程，缩短审批时限，不断提高工作效率。主动配合区政务服务中心工作，按要求选派窗口工作人员，人员调整主动征求区政务服务中心的意见，共同做好窗口工作人员的管理工作。同时，定期以及不定期深入窗口检查指导工作。

（二）窗口建设规范

按区政务服务中心的要求，我局选派熟悉业务的人员到窗口工作并印发授予文件，窗口建设严格按照区政务服务中心的要求，窗口人员佩证上岗，身份公示牌，办公用品，办公设备，办公资料摆放整洁有序，严格遵守区政务服务中心纪律，自觉接受社会监督。

（三）严格实行行政审批事项集中办理制度。

我局在区政务服务中心设窗口一个，一名首席代表，办理水产畜牧兽医行政审批事项20项，按照行政审批事项“应进必进”的原则，窗口办理所有20项行政审批事项。机关各二层单位不得自行办理任何行政审批，严禁“两头受理”和“体外循环”。

（四）依法办理行政审批事项

截至目前，我局窗口共接待群众 61 名咨询相关行政审批事项，受理10件，其中动物防疫条件审核4件，水产苗种生产许可1件，全民水域滩涂养殖使用证4件，种畜禽生产经营许可证1件。办结10件，月结率达99%；评议率达98%，满意率达100%，承诺件按时办结率达100%。20xx年完成市区政务中心要求提速的承诺提速指标任务。全部20个行政审批事项平均承诺提速50%。

（五）及时、准确录入有关资料

我局窗口工作人员按照政务中心有关规定，接件时严格依照法律法规相关要求，认真细致审核申报材料，对符合条件的，当场进行接件登记，录入中心接办件通用软件系统，并向服务对象出具《受理通知书》。今年我局窗口受理了10件审批申请，其数据资料都能及时准确录入中心接办件通用系统。

（六）实行首问责任制，一次性告知制和服务承诺制。

我局窗口工作人员在初审申报材料时，对不符合条件的进行一次性告知补正事项，方便了办事群众，提高办事效率；对于不能解决的情况，工作人员按照首问负责制原则，不推诿，不扯皮，积极和局里相关业务股室联系，热情细致做好解释工作；对于不属于本窗口工作范畴的\'，做好引导工作，引导市民到相关窗口咨询和办理业务。

（七）廉洁自律

我局窗口工作人员在接办件时，始终严格遵守廉洁自律的相关规定，在审查接件过程中，坚持廉洁办公，公正审查，不徇私情，秉公办理，果断杜绝“吃、卡、要、拿”等不廉洁的行为发生。对前来办理的群众，不论地位高地，关系亲疏，都一视仁，热情接待，认真办理，时刻牢记自己的言行代表着政府形象，使窗口保持公平、阳光。

（八）取的成绩

我局窗口工作人员责任心强、业务能力高，全年虽然办件不多，只有10件，但办结率达100%，窗口人员做到时刻准备着为人民服务，按时上下班，全年没出现超时办结，没出现被通报事件，每天坚持站好最后一班岗。

（一）成立组织机构，落实责任。我局高度重视信息公开工作，3月份，我局成立了以局长、党组书记为组长、副局长和纪检组长为副组长、各股室二层机构负责人及信息工作人员为成员的信息公开领导小组。领导小组下设办公室，纪检组长兼任办公室主任，信息工作人员为具体工作人员。领导小组负责推进本局信息公开工作，信息公开办公室负责完成信息采集、审批及发布，完成全年200条的信息发布任务、与政务办对接协调沟通，规范和完善网站建设等工作。

（二）加强业务培训，提高工作水平。积极参加各级组织举办召开的信息工作培训班及会议。5月21日，我局派出信息公开分管领导和具体工作人员参加区政府组织召开的政府信息公开会议，及时学习国家、自治区、XX市信息公开新政策，认真听取我区信息公开现状，对照最新政策要求，理顺我局在信息工作中的不足，在日后的工作中加以整改。

（三）严格执行信息工作制度，规范信息发布工作。我局制定有政府信息公开工作制度、发布审核制度、发布协调制度、内容保障制度、保密审查制度、运行管理制度等十三项制度并严格执行各项制度。

（四）立行立改，完善信息工作。我局在区政务办的指导下，及时开展自查整改工作，完善网站建设。11月12日，我局根据区政府办《关于做好区人民政府门户网站自查整改及绩效考评工作的通知》的文件要求，对局门户网站进行了全面的自查，经自查，我局信息公开工作基本完成：一是公开的政府信息形成或者变更之日起20个工作日内予以公开；二是及时更新各栏目内容，没有空白栏目；三是完成信息发布任务数；四是不发生泄密问题；五是及时发布本部门20xx年财政预算、20xx年财政决算以及“三公经费”信息等。在工作中一经区政务办检查发现的问题我局能及时整改。

（五）信息公开成效明显。我局按照“上网的信息不泄密，泄密的信息不上网”的原则，应该公开的全部公开。发布的信息涵盖工作动态、规范性文件、政策解读、行政审批、养殖技术以及先进典型、财政信息等。截至目前，我局共发布信息316条，完成了信息发布任务。部分领域信息公开迈向“深水区”，一是公开了财政预决算和“三公”经费预决算信息；二是公开获得惠农补贴如获得生猪调出大县名单、获得渔业用油补贴名单，在网上进行公示，确保惠农补贴资金使用公开透明化。

在完成任务的同时，我局通过门户网站平台，更好地推进我局重大工作。我局通过与区政务办协调沟通，10月13日，在全区门户网站上发布《XX市区20xx—2025年养殖水域规划（修编）》，征集各有关单位和社会各界人士意见；10月26日，在全区门户网站上发布《区20xx年生猪调出大县奖励资金使用管理工作方案》，征集各有关单位和社会各界人士意见。

（一）政务服务方面

20xx年，我局窗口争取在完成各项工作任务的同时，进一步解放思想，实事求是，廉洁奉公，扎实工作，进一步提高办事效率，提升服务质量，争取更大成绩。

（二）政府信息公开方面

1、完成信息任务发布量。

2、加强学习，提高信息公开工作人员的业务水平。

3、规范网站建设

4、严格执行各项规章制度，确保政府信息公开工作规范化。

5、继续做好政府信息公开其他工作。

**饲料兽药年度工作总结7**

饲料厂主要以质量为中心，以安全为保障。以降低生产成本提高工作效益为目的，紧紧围绕产品生产、销售、售后服务为思路展开工作。20xx年计划销售生产饲料1000吨。主要以泾源县政府采购、各大养殖园区及各养殖户为销售对象，以量定产，完成公司下达的销售目标。具体实施细节如下：

20xx年饲料厂主要以生产全价日粮饲料、肉牛浓缩饲料、奶牛浓缩饲料、肉羊浓缩饲料为主。根据市场需求计划在20xx年将对系列产品进行细化，研发自主产品并包装上市。

1、以宁夏新天地草蓄产业流通专业合作社为依托，以农村作为市场争取养牛大户，发展养牛小户大力发展社员。

2、招聘饲料厂销售员和建立经销商。充分利用资源互补优势大力发展以“新天地快肥一号”为核心的养殖户。

3、将泾源县养殖畜牧作为示范县，辐射周边县城立根泾源辐射宁夏，由南往北推动进军银川进而向甘肃、内蒙等地扩展。

在饲料生产过程中，安全生产将作为饲料厂20xx年工作计划中的重中之重，实行早预防、杜绝安全事故的发生。饲料厂不安全因素比较多，所以做到发生故障灵活处理，及时报告。重视各种细小薄弱环节，提前做好各项预案，将事故隐患排除在萌芽状态，确保安全工作落到实处，并加强技术培训，提高操作技能。

售后服务也将是饲料厂的一项重点工程，及时对销售出去的饲料

做售后客户信息回访。20xx年饲料厂计划成立售后服务小组，对反馈信息及时跟进处理。

1、完善生产程序，严格配料，减少生产过程中的原料浪费现象，减少损耗，有效的控制生产成本，堵塞各种漏洞创造效益最大化。

2、规范财务管理，对出入库的原料和成品完善登记手续，规范票据，把好原料质量关、和成品存放问题，预防库房出现霉变事故的发生。

3、做好原材料市场调研工作，同等价格比质量，同等质量比价格，货比三家，保证原料无缺口，保证原料质量，同时就是保证产品的质量。

加强横向与纵向的沟通，多与职工沟通创造一个和谐的工作氛围：及时与各部门相互交流，相互学习，解决工作中的实质性问题，减少工作摩擦。

20xx年将是公司腾飞的一年、也是饲料厂创收的\'一年。面对本年度新的工作目标我要更好的挑起饲料厂的担子，加强管理，勇于实践，使厂里的管理水平和业务水平全面提高，为公司发展全力以赴！在新的一年中，我将全身心的投入到新天地事业当中，用效益来回报公司，实现自我的价值。

谢谢大家！

**饲料兽药年度工作总结8**

20xx/20xx榨期，饲料车间共产颗粒粕吨，平均日产吨，吨粕耗煤，较好地完成了公司下达的生产任务和经营指标。

回顾榨期的生产，饲料车间各项工作顺利开展的原因，主要有以下几个方面：

1、正确的生产方针，明确了车间生产的工作方向20xx年糖价一直低价徘徊，各家糖厂普遍原料不足，给整个制糖行业的生产经营造成了很大的困难。20xx/20xx生产期开机伊始，伊犁糖业公司领导审时度视，制定了“制糖生产精加工，严格控制损失；少排废丝，多产粕”的生产方针，同时制定了具体的考核方案和奖惩措施。为公司大生产的顺利开展指明了方向。

2、公司各单位的大力支持和配合

榨期生产，制糖车间较好地贯彻了公司的生产方针，甜菜加工量稳定和设备的安全运行，为饲料车间生产创造了较好的生产条件。特别是切丝班、连浸班，保证了切丝的质量和较好的废粕品质，为我车间生产的顺利开展创造了有利条件。

在煤矿的选择和煤的拉运方面，公司领导给了车间很大的自主权，得到公司领导、生产办、动力车间、运输公司的大力帮助和支持，保证了车间用煤的质量。

3、车间大修、检修工作，为榨期生产的\'安全运行，提供了有利保证

20xx年，饲料车间的大修项目主要有：螺旋输送机更换搅带、2#干燥筒更换万字板、提升机换链条、旋风分离器贴铸石。以上大修项目，除铸石项目外，在全榨期运行中，都运行良好，特别是脱水搅龙，本榨期的安全运行，为车间的均衡生产提供了有力保证。

4、建立有效的激励措施和考核制度，调动员工的工作积极性

主要坚持开展了以下工作：

A、及时传达公司下达的生产任务，明确车间近期的生产目标；

B、以提高产量为重点，建立奖金考核制度；

C、明确车间领导和值班长的责任分工，充分发挥值班长和班组长的作用；

D、结合公司的各项检查和车间检查，及时纠正生产中存在的偏差和隐患；

其目的就是让每一位员工都明白：今天我要怎样干、干的好不好、还存在哪些不足？

整个榨期生产中，以上措施对均衡物料、设备的安全运行、现场管理、设备产能的充分发挥，起到了积极的促进作用。

5、有一支吃苦耐劳、兢兢业业、敢打硬仗的职工队伍饲料车间大部分员工，是车间组建时的进厂的，他们爱岗敬业，吃苦耐劳，团结协作，是一个优秀的团队。在榨期生产中的燃烧炉打焦、扒料加料、设备抢修等方面，都有突出表现。他们是20xx年以及今后车间各项工作开展的最好的保证。

存在的不足和今后的工作方向1、产品质量有待进一步提高

20xx榨期，颗粒粕产品质量保持了往年的水平。榨期生产中，爱芬公司市场人员来我车间进行了考察，对产品质量和车间生产的质量保证措施提出新的更高要求。面对高端客户的质量要求，为提升产品的市场能力和盈利能力，怎样在软件和硬件两方面进一步保证和提高产品质量，是我车间今后工作要考虑的重要问题。2、设备安全运行有待进一步提高

榨期生产中1#干燥筒风机事故、2#干燥筒托轮故障，都造成单线停机二十小时以上。颗粒机和叉车故障频繁，影响了车间正常的生产秩序。

以上事故有设备老化的原因，也有技术和管理层面的不足。如何提高设备的安全运行率，进一步挖掘设备的生产能力，是今年检修工作的重点事项。3、燃烧炉结焦问题

燃烧炉的停炉打焦，是20xx年榨期影响生产的最大因数，也是安全生产的最大隐患。检修期，对1#炉加装了防焦水箱，在炉墙两侧局部防结焦上，收到一定的效果，但停炉打焦的问题仍然没有解决。这是车间生产的难点问题，需要车间全体员工的共同思考和努力。4、颗粒机岗位的除尘急待解决

颗粒机岗位的粉尘污染，严重影响操作人员的身体健康和正常操作，是车间最大的污染源和安全隐患。怎样消除粉尘污染，也是检修期车间的重点工作之一。

以上总结，不足之处，肯请个位领导批评指正！

**饲料兽药年度工作总结9**

众所周知，销售工作对于任何一家饲料企业来说，都是核心，公司其它的部门的工作都是围绕销售来展开，因此，作为一名销售人员，责任重于泰山。

在这一年中，深知自己的职责就是，为公司尽职尽责，为客户贴心服务。公司制定的制度能很好的遵守和执行，能积极向上的工作，同时加强自身的学习，不断的提高自己的业务知识和工作能力，能遵纪守法，不做有损公司利益的事情!

总体来说，这一年我取得了长足进步。不论与老客户的谈判，还是与新客户的接洽工作，都是一步一个脚印扎扎实实走过来的。

市场资源是我们生存和发展的根本，但是市场资源又是是有限的，对于目标市场，在经过调研分析之后，发现并不是所有的区域都能够迅速发展起来的，需要有计划、按步骤的开发。哪个客户需要及时开发，哪个客户暂时不能启动，哪些客户需要互补联动，并不是单凭想象就能达到效果的，客观经济规律是不可违反的，甚至某个客户在什么时间应采取什么样的策略，什么时间应该回访，什么时间应该面谈还是电话联系，都是需要考虑的问题。盲目的、无计划的、重复的拜访，都可能导致客户资源的恶性反戈甚至产生连锁性的负面影响。

自己强烈的责任感迫使自己始终反思必须要走科学见效的营销思路。大家都知道2点之间的距离直线是最短的，于是我就分析哪些是客户，哪些是顾客。在确保产品在终端顾客“买得到”的同时，也要确保“卖得动”，也就是要有计划、多层次地开展“面向顾客型”推广，门店销售，赶集宣传……

市场是最坏的教练，还没有等我们热身，就已经开始竞赛;市场又是最好的教练，不需练习就能教会我们技能和发展的契机，重要的是市场参与者的眼光是否长远，品格是否经得起考验。

经过一年的艰苦努力，公司下达的销售任务超额完成。

全年销售：鸡料12120吨，猪料2635吨，杂料1847吨

这些成绩里离不开领导的关注与支持，也渗透着我的心血与汗水，也为20xx年取得更好的销售业绩奠定了良好的基矗

虽然2xx-xx年取得了不错的业绩，但那只能说明过去，在新的一年里，我会更加努力，在领导的关怀和同事们的帮助下，争取在的基础上再上一层楼，取得更加辉煌的成绩。

**饲料兽药年度工作总结10**

20\_\_年转瞬即逝，回首今年的工作，即有遇到困难和挫折时的惆怅，也有硕果累累的喜悦。在公司领导的正确带领下，在同事们的大力帮助下，个人较好的完成了各项工作任务，现将本年度具体工作完成情况总结如下：

一、全年销售完成情况

二、具体工作开展情况

(一)强化，提高素养

随着社会的快速发展，要适应现代养殖业的快速发展，必须要不断的提高自我的素养，这样才能跟得上时代发展的需求，本年度，本人重点通过多种形式，不断提高自我的思想素养，一方面，通过多形式，多渠道，不断提升自我的理论修养，品质修养，另一方面，积极学习现代畜牧养殖业业务知识，通过学习，了解现代养殖业的各种新知识，新技术，为未来工作更好的开展夯实了基础。此外，还重点学习了销售学等新的专业知识，通过各种有效的学习活动，极大的提高了自我的知识储备，提升了自我的综合素养。

(二)遵章守纪，团结同事

今年来，在工作中，我严格遵守各项工作制度，到不迟到不早退;在工作，凡是同事遇到的困难，我都能够积极的去帮助他人，不计较个人得失，如：下半年，公司司机辞职后，新司机招聘未果，根据领导工作安排，我积极完成好原本由司机承担的送货任务，确保能够把公司的各种饲料兽药按时送到各猪场等客户手中，从不计较，自己工作的得失多少。

(三)好销售，热心服务

为圆满本年度的销售目标任务，我积极主动的好公司各种新产品的推广工作，通过各种形式渠道，加强与猪场等客户群体的交流沟通，真实了解他们的消费需求，积极宣传我司新推产品，为全年销售任务的顺利完成夯实了基础;此外，除去好新产品的推广外，我还积极好各项服务工作，当新产品第一次被客户采纳使用时，为了了解产品效力，解答实际使用过程中的各种难题，我甚至一天连续跑同一客户家几次，为的就是真实掌握情况，了解实情，通过我的热心服务，真心服务，客户的满意度极大的得到了提高，全年无任何投诉。

三、明年计划

(一)加大学习力度，不断提高自我掌握新知识的水平，储备新知识，迎接新挑战。

(二)围绕着年度销售任务计划，好计划安排，确保销售任务圆满顺利完成。

(三)进一步强化服务意识，用真诚的服务，耐心的服务，巩固老客户，力争通过老客户的口碑开辟更多新的客户，同时，自己我积极主动，通过多形式不断开辟更多的新客户。

时光飞逝，充满希望的20\_\_年就伴随着新年伊始即将临近，在新的一年里，个人将立足本职，扎实好各项销售工作，为公司科学发展贡献出自我更大的力量。

20\_\_年即将过去，我来到\_\_已经有九个多月的时间。感谢\_\_各位领导对我的关心和信任，感谢\_\_为我提供了发展的平台，让我在工作和学习当中不断地成长、进步。回顾过去的这九个月的时光，那是我人生中最重要的一个阶段，让我学到了很多在学校里不能学到的东西。在此，我感谢\_\_运营管理区的各位领导，感谢\_\_、\_\_的各位领导，是您们的关心，才能让我在工作当中得心应手，学到我梦寐以求的真正本事。

**饲料兽药年度工作总结11**

  1、首先是统筹兼顾未雨绸缪，突出重点，对全年的各项工作做出周密部署和安排，结合能力和实际，对每一位职工的工作进行分配并强化职责，做到人尽其才和切实履责。

  继续将发展现代畜牧业，推进标准化规模养殖作为发展现代农业促进牧业增效农民增收的重要抓手，以现代农业示范区建设为契机，着力推动精品与特色养殖，打造品牌树立特色，凸显亮点；加大培训和技术支撑的力度，主动服务重心前移，努力提高养殖技术和水平；重点培养和扶持大户，以点带面，推动畜牧业向更高水平和更大规模发展；大力发展农民专业合作组织，提高养殖户抗风险抗灾害的能力，使我乡畜牧业生产再上新台阶

  切实加强动物疫病防控工作的监督检查，坚决贯彻动物防疫双轨负责制要求，严格落实考核奖惩措施，把动物疫病防控工作抓紧抓实，努力维护公共卫生安全。

  4、认真做好良种补贴项目和各项惠农政策的落实，不断改进工作作风和方法，促进我乡畜牧业健康稳定发展。

  加大畜产品质量安全监督力度，强化产地检疫和屠宰检疫工作，加大对违法行为的查处力度，确保肉食品安全。

  进一步加强职工队伍的建设和管理，努力打造一支高水平有纪律勤服务的兽医队伍。

  7．严格执行县局财务管理的相关文件和八项规定，积极开源节流，确保单位正常运转。

**饲料兽药年度工作总结12**

哈拉奇乡党委，政府，畜牧兽医站领导和上级有关部门的关心，指导，帮助下，本人始终坚持从我站发展的大局出发，以科学发展观为指导，以服务群众为工作中心，以树立我站良好的形象为工作手段，爱岗敬业，不断进去，提高了工作效率,认真学习本职工作所必须的各项业务知识，力求做到干一行，专一行，精一行，通过不断学习，不断努力全面完成了年度部门制定的工作目标，受到领导和同事的充分肯定，现本人将20xx年度工作总结如下：

一年来在乡主管部门的正确领导和关系下，在全体干部职工的大力

我始终把重大动物防疫做为日常工作之首抓实抓好，认真落实各项免疫措施，认真开展了口缔疫，羊痘等重大动物疫病的免疫注射工作。平时加大工作力度，做好春秋两季牲畜防疫和药浴工作，把驱虫药按时送到农牧民群众的手中，在力所能及的情况下治疗牲畜疾病，我自己没有能力治疗的疾病上报领导，安排有经验的兽医进行治疗。加大畜牧惠农政策和重大动物疫病防控知识的宣传工作，同时做好了相关档案和记录，做到按时上下班，遵守单位规章制度，确保我负责的每项工作具体落实到处。

(一)技术推广工作：随着畜牧业的迅速发展不断吸收应用国内新理论，新知识，新技术，新方法，了解和掌握畜牧兽医科技的新方向及时向广大群众有价值的信息资料，并与有关科技人员交流学习。

(二)学习和提高：畜牧工作是技术性很强的工作，要做好该项工作必须掌握大量的理论知识和实践经验，需要不断学习提高业务水平

其余存在的问题是对领导安排的工作任务重视不够，工作措施不得力，有时没有按时完成相关档案和记录工作，也存在落实工作和完成各项学习任务时被动情况

严格遵守单位各项规章制度，按时上下班，按时，保证保量的完成上级安排的工作，加强跟农牧民和同时之间的\'团结，继续抓好重大动物疫病防控和疫情监测工作，进一步转变工作作风，以更加务实的作风和积极进取的精神状态加强学习，补充短板，克难奋进，扎实工作，圆满完成各项目标。

总之，20xx年的工作当中虽然存在着很多不足之处，但我做到了尽职尽责了，我已经把自己的全部的精力用在了畜牧工作上，相信我20xx年工作中会做的更好!我将继续为农民服务，继续不断的提高自己的技术，相信20xx年的工作一定会做好!

**饲料兽药年度工作总结13**

饲料、兽药作为主要的养殖投入品，安全与否、质量优劣都关系重大。去年，我们以接管饲料管理职能和新的《兽药管理条例》颁布为契机，加强对饲料、兽药行业监管，市场生产经营更加规范有序。

从饲料方面看，年月5日，饲料工业办挂牌办公后，我们迅速行动，很快摸清了全市饲料业的基本情况，为企业办理了相关手续，创造了履行管理职能的必要条件。7月份开始，开展了为期两个月的全市饲料生产质量安全执法大检查，依法查处了39家企业的违法违规行为，取得很好的成效。在抓监管同时，我们坚持为企业服务，先后召开了全市饲料全安全监管会议，举办了饲料业相关法律、法规知识培训班，帮助管理者和生产者提高了法律意识、执法水平和业务能力。某年，我们还为某余家mi饲料企业办理了免征增值税的手续，预计将为全市饲料企业节支9亿元，有效支持了企业发展。

兽药药政方面。某年月，新的《兽药管理条例》生效后，我们积极组织学习、广泛宣传新《条例》，基本上做到执法者、生产者、经销者、养殖者、服务者人手一册，在社会上？冉湫偷难埃Vち硕游榈拇拷嘈浴H旯才嘌等氲郴肿？1名，发展\_员某名。

切实加强对工会工作的领导，认真落实“双联”工作责任制和各项社会保障制度，局领导主动联系困难家庭8户，干部共捐款多元，为企业提供解困资金2万余元。加大对某村建整扶贫力度，全年局领导下扶贫点8次，投资20余万元，为村里兴建沼气池某余口，带动了当地农民脱贫致富。

结合“四五”普法教育和《行政许可法》的实施，积极开展普法教育和依法行政的教育，明显提高了全体工作人员的`法制意识和综合素质。人事、编制、劳资、机关事业单位改革严格按上级要求有条不紊地开展，免除了大多数职工的后顾之忧。切实落实老干部各项待遇，使离退休人员晚年生活顺心、舒心、开心。

狠抓计划生育工作，全年局机关没有违反计生政策的现象。全面迎接了全省卫生城市复检工作，局机关、宿舍区及渔政、防检等窗口单位因措施得力，干部职工积极参与，受到上级充分肯定，为我们做好某年工作奠定了良好基础。

总之，去年的生产和工作是发展前进的，这主要是各级党委政府高度重视，各级畜牧水产行政管理部门切实转变干部作风，同志们共同努力的结果。当然，我们也应清醒地看到我们的工作还有一些不尽人意的地方。

从生产角度看，真正把养殖业作为解决“三农问题”，致富农民的大产业来抓，部份领导、群众，甚至是我们自己一些人，都认识不够。有的地方没有认真规划养殖业的发展，生产性资金来源渠道狭窄，主要是由个人投资、社会融资、招商引资来解决。

从部门工作看，一是动物防疫和产品质量安全还须加强，非法使用“瘦肉精”等违禁药物的情况未完全控制，少数地方因经费不足，执法难度大，整治乏力。二是畜牧水产系统因历史形成的经济包袱沉重，一时难以消化，所属企业改制步伐较慢。对此，我们必须引起高度重视，认真研究，找出切实可行的对策，在今后工作中努力加以解决。

**饲料兽药年度工作总结14**

我是xxx精饲料厂厂长陈先荣，现在由我将精饲料厂20xx年年终工作总结做以下汇报：

xxx精饲料厂于20xx年xx月xx日正式挂牌投产，xxx精饲料厂的成立填补了xx县没有饲料厂的空白，更好的促进了泾源县的畜牧养殖业发展，打造新天地全价日粮饲料品牌，把科学养殖注入到每个养殖户的心里！

1、生产不同规格饲料xx多吨，销售了xx多吨，完成公司下达的销售目标。

2、xx月xx日在泾源县召开了产品推广会；成功将产品对外做了宣传，让更多的养殖户了解我们的产品。

3、在xx县各大养殖园区、养殖户及各个活畜交易市场进行了现场推广。让更多发展养殖业的朋友深入了解我们的产品，同时安排技术人员通过现场讲解、进入到养殖户家中对如何科学管理、科学喂养进行现场指导，并对活畜容易出现的一些疾病的预防与治疗、对出现的\'活畜突发紧急疾病的应对措施做出了详细的讲解与培训。

4、饲料厂主要以保证产品质量和售后服务为核心，质量稳定是我们持续发展的保证，自投产以来一直围绕“质量”来展开工作，严把质量关，在保证产品质量的同时更有效的控制成本。

1、产品宣传力度不够；

2、产品系列不够多样化，不够全面；

3、产品不稳定还在不停的摸索之中；

4、对原材料市场缺乏调研，使采购工作有很大难度，采购原料选择有很大的局限性，使我们没有办法选择性采购；

5、销售前对市场缺乏摸底调研，对同类产品的特点和性能缺乏了解；

6、安全生产方面还做的不够；

以上是我对饲料厂的工作总结，如有不到之处，请各位领导及各位同仁予以指出，以便我们更好的发展。

**饲料兽药年度工作总结15**

  20xx年，在县委、县政府的正确领导下和上级业务部门的指导帮助下，全县畜牧兽医工作紧紧围绕全县农业农村工作会议精神，坚持以\_转方式、调结构\_为主线，以农业结构\_双牵引\_为抓手，以创建现代示范畜牧业为目标，狠抓标准化生产、疫病防控、畜产品质量安全和养殖污染治理四个工作重点，全县畜牧业继续保持了平稳较快发展的良好局面。主要表现在以下几个方面：

  一是全县畜牧生产取得新成绩。今年全县存栏畜禽1293万头只，出栏畜禽5117万头只，肉、蛋、奶产量分别达到万吨、万吨和万吨，畜牧业产值达到亿元，同比增长.年内新增规模化养殖场12家，创建省级畜禽标准化示范场3个，市级12个。全县市级以上标准化示范场累计发展到59家。2家企业已通过无公害产品认证，全县无公害畜产品认证企业已达9家。3家兽药生产企业通过兽药GMP认证，23家饲料和饲料添加剂企业取得生产资质，全县饲料年生产能力达到160万吨。全年青贮秸秆万吨。新发展畜牧专业合作社62个。截至目前，全县畜牧专业合作社已发展到563个，其中国家级畜牧示范社3个，省级10个，市级13个。全年组织科技下乡27次，累计培训畜牧从业人员万人次。按照县委、县府的统一安排部署，对全县2309个肉鸭养殖棚进行了发酵床技术改造，并完成验收工作。二是重点项目建设取得新突破。20\_年生猪、奶牛良种补贴项目、480万元的生猪奶牛标准化规模养殖场改扩建项目、429万元生猪调出大县项目、30万元的农技推广项目已完成。20xx年的生猪、奶牛良种补贴项目、210万元的生猪奶牛标准化规模养殖场改扩建项目、30万元的农技推广项目、25万元的健康养殖项目、55万元的市级扶持畜牧业项目预计年底完成。日照泰森家禽有限公司每场投资2000万元的陡沟、彩山、肖家沟等6个肉鸡场已完成项目备案，正在进行基础设施建设。目前泰森在我县已建成标准化肉鸡场9个，在建10个，每场年出栏肉鸡可达150万只。华康蜂景园、大海松鹤园、泰森熟食加工车间等重点项目已完成立项审批等工作。三是重大动物疫病防控工作全面落实。两防期间，全县共免疫畜禽1678万头只，消毒灭源1100万平方米，全面完成了年度防控工作目标。同时，加强了小反刍兽疫防控工作。我局通过严把产地检疫关、屠宰检疫关、饲养场监督关、运输查验关等四个关口，监管肉羊21万只，免疫万只，全面完成了小反刍兽疫各项防控工作任务。此外，我们集中力量狠抓了国家无疫区评估迎查准备工作。通过健全保障措施，明确工作责任，加强基础设施建设，完善档案资料等措施，全面完成了各项迎评准备工作。同时，今年我们重点建设的县级兽医实验室已筹备启用，省级动物卫生监督检查站完成改造，畜禽无害化处理厂已完成设备安装调试。四是监督执法工作进一步加强。今年全县共开展畜禽产地检疫4300万头只、畜产品16万吨，上交检疫费360万元，实现了应检尽检；全年共查处各类违法案件12起，收缴各类假劣兽药60多个品种，不合格饲料5000余公斤，货值70余万元。全县未发生重大畜产品质量安全事故。此外，我们还深入开展了党的群众路线教育实践活动等活动，进一步加强了工作纪律，转变了工作作风，提高了工作质量。

  一年来，我县畜牧业生产总体运行质量较好，发展速度较快，但仍不同程度地存在着一系列亟待解决的问题：一畜禽市场行情持续低迷，养殖户生产积极性不高；二是畜产品质量安全和防疫工作形势依然严峻，部分环节存在安全漏洞；三是养殖污染与新农村建设矛盾日益突出；四是人员结构老化，退休人员数远超考录人员数等等。下一步，我们将针对这些问题，突出重点，强化措施，逐步解决。

**饲料兽药年度工作总结16**

在饲料销售这个充满挑战的行业中，真可谓是人才济济，竟争激烈，如不及时充电，随时都有被淘汰的可能。因此，我们不但要有坚定的信心，更要吃苦耐劳，讲究策略和方法。而不断加强学习，不断充实自己，就是提高业务素质最有效的途经。为此：

(1)、我们要保持健康的身体，使自己随时都有旺盛的精力投入到营销工作中去。

(2)、要养成良好的习惯，习惯左右成功，习惯改变人生，一个人事业要想获得成功，必须要有一个良好的工作习惯，否则，就会事倍功半，甚至毫无收获。

(3)、要营造好的人际关系，要团结周围的同事，要有良好的团队协作精神，与客户不仅是生意上的往来，还应该成为朋友，唯有达到了这种境界的客情关系，我们的行销工作才算有所突破。

(4)、要加强学习，要做到在工作中学习，在学习中成长，经验和阅历是人生的无价之宝。同时，我们还要认真学习别人的优点，克服自己的缺点，在学习中不断提高。

(5)、要保持乐观的心态。乐观向上，积极进取，相信自己的公司，是做好行销工作的制胜法宝。

(6)、要提高口头表达能力，对销售主体准确恰当地表述有助于用户的理解和接受，因此，提高口头表达能力，能够取得事半功倍的销售效果。

(7)、还要提高自己的综合素质，素质是一个人思想成熟的程度，是人格健全的程度，是心理承受的程度，是知识结构的程度及为人处事通达的程度等的总体表现。只有不断提高综合素质，总体表现才能够达到完美，也才能够真正意义地做好销售工作。我们在下市场时也要做一些销售前准备。也就是我们古话说的“到有鱼的地方去钓鱼。”要收集各类信息，包括竟争对手及竟争产品。要撑握客户资料，包括饲养规模及成本，当前使用效果，付款方式，嗜好，信用，购买类型及决策人，要做出与多个决策人沟通的决策。同时，我们还一定要做好养殖户的基础工作，要融入到他们中去，和他们构成一种良性的亲和力，那么我们就要学会接近客户：

首先，是我们给他的第一印象，第一印象构造心理定势。包括你的形象气质，亲和力，敬业精神，专业水准，诚信度等。因为我们面对的是广大老百姓，他们最讲实在。所以我们要有理有节，落落大方，坦率真诚，清楚明白地回答客户提出的各种问题，保持良好的心态。第一印象好,那么他就有与你交谈的兴趣，就会产生共同的话题。给客户留下美好的印象。这样对销售也能起到事半功倍的效果。

第二，要学会赞美及询问，每个人都希望被赞美，可在赞美客户后接着要以询问的方式引导客户的注意，引起他们的兴趣和需求。

第三，要了解客户的需求。不了解客户的需求，就好象在黑暗中走路，白费力气又看不到结果，但了解决不是全部满足他们的需要，而是要让客户接受我们的条件下满足他们的需求。

第四，销售必须要有耐心，不断地拜坊，要避免操之过急，亦不可掉以轻心，必须从容不迫，察颜观色，并在适当的时机介绍我们的产品，从产品的持征到功效再到给他们带来的利益。我们要肯定自己的产品,要以竟争产品进行对比，有差异的要阐明差异，无差异的要强调增值服务，要抓准时机促成交易。

第五，在拜访新的客户时，应当信奉的准则是“即使跌倒也要抓一把沙，”不能空手而归，即使推销没有成功，也要让客户能为你介绍一位新的客户。

第六，要让客户服气并快乐与客户交朋友。如果你送走一位快乐的客户，他会到处替你宣传，帮助你招来更多的用户。我们要使客户“动人心弦。”如果你想推销成功，那就一定要按下客户的心动钮，要努力赞美客户。热情远比花言巧语更有感染力，因为做饲料是老实人的事，做广告，做促销，可以骗人，但是骗不了猪，猪吃了是要长肉的。我们不能学本山大叔那样“忽悠”人，但我们要学习他那种“忽悠”人的精神，那种不达目的不摆休的精神。你不会以过分热情而失去某一笔交易，但会因热情不够而失去一百次交易。饲料销售员是一身四仆，有50%的推销之所以成功，是与客户的交情关系有密切的联系的，这就是说如果销售员没有与客户交朋友，你就等于把50%的市场拱手让人。但是与客户的关系再好，我们也不能忘了企业才是我们的家，经销商是我们的亲戚，养殖户是我们的老板，最后只有我们口袋里的钱才是我们的亲爹。

第七，如果未能与客户达成合作。销售员要立即与客户约好下一个见面时间，我们打出去的每一个电话，不是搜集到我们需要的信息，就是要促成某种形态的销售，我们决不可因为饲料经销户、养殖户没有与你合作而以粗鲁的方式对待他们，那样你失去的不只是一次销售的机会，而是失去一群客户，几百次的合作机会。如果要完成一次销售，需要与客户接触5至10次，那么，你一定要不惜一切熬到那第10次，要相信自己的努力一定会带来好运气的。

由于我们产品的销售终端是乡村养殖户。所以我们要直接进入乡村，建立庞大的乡村销售网络。开发村级饲料零售商，并与零售商共同寻找合格的示范户，我们在选择示范户时，一定要找成功概率高的`科技示范户，因为示范户只能成功不能失败，那么如何保证成功呢?

(1)、找在村子里有影响力的人物，可找在当地养殖业的带头人或一些权威人士。

(2)、饲养条件比较好的。

(3)、饲养猪的品种好、没有疾病的。

(4)、示范户养殖水平高或愿意接受新的养殖观念。

以上条件具备后，要与准示范户充分沟通，向他们详细介绍企业及产品功能使用方法等。要确定示范饲料：一般我们选择的饲料要从质量上高于养殖户现在所使用的饲料质量。

利用科技示范，以赠包的方式给当地的养殖带头人，对示范猪群做示范前称重，做好示范前记录，并不断地跟踪饲养方式与饲养效果。建立良好的客情关系。直至示范结束成功，填写示范表格、示范户签名。将示范的成果快速的推广与传播。我们的示范的目的是向养殖户及零售商证明本产品的品质稳定且优良，并将示范效果化的推广。这样使我们的产品在保证质量比别人更好的情况下，价格跟别人一样，这样无形中在周围的用户群中产生了良好的口碑。

最后，我们要把在我们的饲养模式下取得成功的养殖示范户及村子里面和附近的养殖户召集起来，召开科技养殖推广大会。以扩大知名度和影响力。通过这些销售方式来实现我们的销售业绩的快速增长。

**饲料兽药年度工作总结17**

  1、安排部署好下半年全县重大动物疫病防控工作。

  2、要求乡镇按照属地管理的原则加强对养殖(场)户的日常监管，签订重大动物疫病防控协议，充分调动工作积极性。

  3、加强村级防疫员管理，克服厌倦思想，杜绝弄虚作假行为。

  4、安排好新补栏仔畜的补免工作。

  5、加大产地检疫工作力度，全面开展产地检疫工作。

  6、进一步加大乡镇畜牧兽医站基础建设投入力度，组织实施好国家有关乡镇畜牧兽医站建设项目，不断提高乡镇畜牧兽医站工作能力。

  畜牧业是我乡国民经济的重要组成部分。近年来，由于受到各种疫病的威胁，以及烟草、松脂、茶叶的快速发展，退耕还林工程、天保工程的实施，在很大程度上影响了我乡畜牧业的发展。但是在上级业务部门和乡党委、政府的正确领导和支持下，我单位团结带领全乡的畜牧兽医科技人员和村动物防疫员，在加强动物疫病防治;防控重大动物疫病发生;改良畜禽品种;开展种草养畜，扩大草料来源;实施检疫检验，确保肉食安全;加强队伍建设，增强服务能力;开展技术培训，提高畜农素质等方面做了大量工作。面对复杂的疫情形势，采取有力措施，有效控制了动物疫病对畜牧业造成的经济损失，保证了全乡畜牧业的健康发展;我乡没有发生重大动物疫情，全乡畜牧业产值收入稳步增长。

**饲料兽药年度工作总结18**

  我局充分认识到畜牧产品安全工作的重要性和紧迫性，成立了以局长为组长，分管领导为副组长，各股室股长、副股长为成员的食品安全工作领导小组，明确细化了相关股室的食品安全责任，建立起了主要领导负总责、分管领导直接负责、各股室在职责范围内负责食品安全、各乡镇兽医站协助配合的逐级负责食品安全责任制体系。制定了20xx年畜牧产品安全工作目标及《元旦春节期间畜产品质量安全专项整治工作方案》、《畜产品质量安全隐患排查整治工作方案》、《XX县畜牧兽医渔业局肉及肉制品专项治理行动工作方案》、《20xx年中秋、国庆节期间肉食品安全整治工作方案》、《XX县做好生猪规模养殖场病死猪无害化处理监管工作实施方案》等工作实施方案，切实加强肉食品安全工作领导，落实了畜牧食品安全责任制和责任追究制。

**饲料兽药年度工作总结19**

  1、努力发展畜牧业生产，大力推进标准化规模化养殖1）畜牧业生产现状。紧邻县城，交通便捷，养殖自然条件优越，饲养生猪、肉鸡历史悠久，尽管今年市场行情不稳，生猪价格持续低迷，但群众养殖热情极高。经统计，全乡常年存栏生猪8900余头，牛2800余头，禽28万羽，羊864头，全年出栏生猪13200头，牛870头，禽200多万羽，禽蛋20吨，畜牧业产值3200万元，占农业生产总值的，完成了年初工作目标，畜牧业生产取得可喜成绩。

  2）畜牧产业化发展情况。近年来，乡党委、政府高瞻远瞩，把农业产业化建设作为转变畜牧业生产方式和产业结构调整，增加农民收入的重要手段，紧紧抓住国家发展农业产业化一系列强农惠农政策机遇特别是县畜牧业“十二.五”规划的有利时机，着力推进畜禽标准化规模化养殖。我乡畜禽规模养殖如火如荼，方兴未艾。除传统的肉鸡、生猪、肉鸭养殖持续增长外，肉牛、肉羊养殖也如雨后春笋不断涌现。至11月16日，全乡共有存栏5000羽以上的肉鸡养殖22户，年出栏10万羽以上2户；存栏50头以上生猪养殖18户，其中年出栏200头以上的7户；肉鸭养殖19户，其中年出栏10000只以上3户；肉牛养殖3户，存栏50头以上1户；肉羊存栏50头以上4户。今年新增肉鸡养殖3户，生猪养殖2户，肉羊养殖2户。畜禽养殖标准化程度不断提高，规模养殖占畜牧业生产的比重达65%以上。各种农民专业合作组织纷纷成立，我乡先后成立了畜禽养殖农民专业合作社3家，畜禽养殖公司5家，起到了良好的示范带头作用。规模养殖进入了一个新的发展时期。

  3）龙头企业不断涌现，亮点纷呈。至目前，我乡有县级产业化规模养殖示范场24个，另有两个正在申请中。特别是朱瑛肉鸡养殖有限公司被授予市级龙头企业和省级示范养殖基地，该基地建有标准化程度极高的鸡舍11000平方米，年出栏肉鸡30万羽以上；健康养殖有限公司常年存栏生猪近300头，出栏500头以上；今年立华集团已在投苗两户，种鸡场也即将落户，必将给我乡的肉鸡生产带来新的发展机遇。另外，我乡的肉鸭养殖也得到了县乡领导的高度重视。

  2、积极开展动物疫病防控工作，确保全年清净无疫

  （1）取得了防控H7N9禽流感工作的重大胜利。新年伊始，乡畜牧兽医站在得知邻县发生了H7N9禽流感疫情后，高度重视，未雨绸缪，立即召开全体职工参加的紧急会议，启动《防控预案》，全面部署H7N9禽流感防控工作。又在县主管部门和乡党委政府的高度重视和坚强领导下，严防死守，构筑牢固防线，采取一系列有效的防控措施，至今全乡始终没有发生一例H7N9禽流感疑似疫情，取得了防控H7N9禽流感工作的重大胜利。

  （2）加强组织领导，完善各种制度，落实各项措施。年初，乡政府即出台了调整乡防指领导和应急预备队成员，重大动物疫情应急预案，强化了政企、技企联系制度，疫情监测方案等一系列文件，进一步落实了防疫责任制和追究制，完善了动物防疫体系和网络。乡政府同各村、兽医站同各防疫员均签订了《动物防疫目标责任书》，兽医站制定了《防疫工作制度》、《防疫工作纪律》、《年终考核和奖惩方案》等工作制度，保证了动物防疫工作的顺利开展。

  （3）积极宣传发动，认真组织实施，确保质量效果。两季集中强免工作开始，乡政府均召开了防指成员单位负责人和动物防疫员参加的专题会议，对防疫工作进行动员、部署，又专门发文进行安排和强调。兽医站多措并举，宣传动物防疫法律法规和相关知识，并对防疫员进行操作技能培训。防疫期间，各村委派得力人员进组入户进行宣传并协助防疫员实施免疫，完善档案登记与发证工作，防疫员严格按规程操作，确保免疫质量。规模户按免疫程序免疫，散养户实行集中强免和月月补针制度，确保“只只免疫，头头注射”和“五率”达标。同时突出工作重点，加强消毒灭源工作，对重点地区严防死守，构筑牢固防线。全年累计免疫猪瘟脾淋万头份，猪口蹄疫苗万亳升，高致病性猪蓝耳疫苗万毫升，高致病性禽流感疫苗137万毫升，鸡新城疫苗192万羽，牛、羊口蹄疫苗万毫升，发送免疫信息1500余条，送检禽流感免疫血清280余份，检测合格率85%以上，圆满完成了县防指下达的免疫任务，确保了我乡全年未发生一起重大动物疫情，动物防疫工作取得显著成效。

  （4）加强疫情监测，强化监督检查，注重综合防控。我们严格按照《疫情监测》方案坚持常年对全乡动物疫情进行严密监测，定期开展疫情普查，密切关注本乡及周边地区疫情动态，做好疫情分析和预警，按规及时上报有关报表。防疫期间，乡主要领导和蹲村干部多次过问防疫工作开展情况，督促按期完成，分管领导专门安排时间对防疫工作进行督查，兽医站技干全程督促，发现问题及时处理。防疫结束后，及时开会总结经验，补缺补差，又组织专人进行防疫考核评分，落实绩效挂钩。同时加强产地检疫，屠宰检疫的执法力度，防止流通环节的疫情传播与蔓延。这些措施切实保障了防疫工作的有力有效开展。

  3、加大畜牧业投入品监管和检疫的执法力度，确保畜产品质量安全

  （1）畜牧业投入品安全监管。年初乡站即根据县局下达的工作目标落实到人，安排专人不定期巡查兽药房及饲料市场，进行畜牧业投入品的安全监管，突出饲料、兽药、兽用生物制品监管，兽用生物制品有专人领用，保管和发放，进出有台帐，销毁有记录，确保了全年无一例畜产品质量安全事故发生。

  （2）生猪定点屠宰和产地检疫工作。今年我乡全面开展了生猪定点屠宰及检疫工作，大力开展产地检疫和运输检疫工作。年初乡站制定了《检疫工作制度》，明确了检疫工作任务和职责，强化了检疫员的培训和管理，加大了产地检疫和屠宰检疫的执法力度，严禁不合格动物及产品上市销售。全年共检疫生猪8860头，禽126万羽，有力保障了群众食肉安全。

  4、加强项目的管理与实施，确保牧业增效，农民增收。

  生猪良种补贴等民生项目得到了有力落实。年初即制定了《生猪良种补贴工作实施方案》，安排专人切实抓好生猪良种补贴项目的实施与督查，加大人工授精技术的宣传和培训力度，全年共放明白纸1560份，组织母猪户和输精员进行培训6次，大力宣传生猪品种改良和人工授精技术。由专人领用保管和发放\_，建立专门台帐，及时报送有关报表。全年共发放\_1956份，使我乡良种普及率不断提高，养殖效益显著增长。

  同时，我们积极做好能繁母猪保险工作，XXXX年度全乡母猪投保投保率达92%，做到了应保尽保，提高了农民养殖积极性，降低了养殖风险。

  5、加强职工队伍建设，提升服务水平和能力

  （1）党的群众路线教育实践活动取得阶段性成效。根据乡党委关于党的群众路线教育实践活动的工作安排，乡站在开展党的群众路线教育实践活动中，坚持以\_理论和“三个代表”重要思想为指导，深入贯彻落实科学发展观，认真学习贯彻党的十八大精神，进一步强化全心全意为人民服务的宗旨意识，自觉践行党的群众路线，树立群众观点，增进群众感情，把一切为了群众、真心服务群众作为出发点和归宿点，以树立群众观点、解决突出问题、改进工作作风、建立长效机制为重点，积极开展党的群众路线教育实践活动。通过教育实践活动，树立了群众观点，解决突出了问题，改进了工作作风。（2）完善了各项制度，强化了职工管理。乡站进一步完善了《值班制度》、《学习制度》和《会议制度》等规章制度并得到严格执行，用纪律管人，按制度办事。全年开展各类学习培训11次。通过不断学习和培训，提高了职工思想素质和专业技术水平，增强了职工服务意识，规范了行业行为，提升了行业形象。

**饲料兽药年度工作总结20**

年上半年在县畜牧局和龙庆乡党委政府的.正确领导及相关部门的配合支持和全体职工同心协力的努力工作下，使龙庆乡各项畜牧业生产得到持续、快速、有序发展。现作总结如下：

一.生产和技术指标完成情况

年6月末，（数据）..

；山羊改良2480只；绵羊改良1300只；马匹改良460匹。

上半年销售工业饲料365吨。推广青贮料5100吨、氨化料85吨。

扶持獭兔生产示范户3户，存栏1100只。

完成全乡能繁母猪保险1396头。

龙庆乡动物秋防工作正在正常有序开展之中。

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn