# 战略合同范本免费(共14篇)

来源：网络 作者：空山新雨 更新时间：2025-04-23

*战略合同范本免费1甲方：乙方：鉴于甲方是以研发、制造、外销石油钻采机械设备以及带给有关的石油工程服务为主的大型外向型XX集团，并且拥有完善的销售体系和较强的销售潜力；乙方拥有对e焊管、a焊管、a焊管较强的生产潜力，能够为甲方带给较为雄厚的产...*

**战略合同范本免费1**

甲方：

乙方：

鉴于甲方是以研发、制造、外销石油钻采机械设备以及带给有关的石油工程服务为主的大型外向型XX集团，并且拥有完善的销售体系和较强的销售潜力；乙方拥有对e焊管、a焊管、a焊管较强的生产潜力，能够为甲方带给较为雄厚的产品和技术支持。现甲乙双方友好协商，甲乙双方友好协商，秉着共同发展、诚信合作的宗旨达成如下协议：

>一、合作宗旨

1、双方在合作中建立的互信、惯例与默契是商业合作战略伙伴关系的基础，提高效率与共同发展是双方合作的目标和根本利益。

2、本协议的基本原则是自愿、双赢、互惠互利、相互促进、共同发展、保守秘密、保护协作市场。

3、充分发挥双方优势，优势互补，提高竞争力，共同进行市场开拓。

4、本协议为框架协议，应是双方今后长期合作的指导性文件，也是双方签订相关合同的基础。

>二、战略合作关系合作方式

1、甲、乙双方各自建立专业的业务团队进行营销信息交流乙方授予甲方在国家（或区域）对（产品）的销售代理权，甲方根据乙方带给的产品信息寻找在该地区的需求信息。乙方透过甲方指定的业务员了解其相应国家（或区域）等产品的需求信息，乙方对以上信息负严格保密职责。

乙方向甲方带给乙方的产品信息（包括技术更新进步和新产品信息）以及公司的产品动态和变化。

2、甲乙双方在战略合作中可采用的合作方式和操作方式

（1）甲方根据不一样客户实际状况，参加招投标和报价等。为顺利夺标和获得订单，根据竞争对手和投标以及订单实际状况，乙方根据自我的实际状况报出合理的价格和交货期，支持甲方投标。

乙方在报价有效期内确定的价格不得随意更改。甲方中标后，甲乙双方将根据实际标的另行签订产品买卖或定作合同，以确定双方的权利义务，合同付款方式以及其他条款应根据（不优于）甲方与最终客户签订的合同条款确定，给予甲方足够的支持。

（2）在甲方的用心参与及支持、并且双方就具体项目签订合作协议的状况下，乙方透过招标或者直接销售与当地需求客户直接签订合同时，乙方按合同金额的必须比例向甲方支付报酬（根据项目另行协商）。

>三、甲方的权利和义务

1、甲方每年能够对乙方

公司进行拜访、考察，以了解乙方产品的生产过程和技术工艺水平，并有权监造其定制产品的生产。

2、甲方能够根据其对乙方产品的使用状况向乙方做出反馈，乙方应对甲方的反馈和推荐做出用心的回应。

3、如甲方的产品售往国外，甲方有权要求乙方带给其产品的售后服务，具体事宜另行协商。

>四、乙方的权利和义务

1、在甲方按约履行付款义务的状况下，乙方有义务根据甲方或海外分公司与乙方签订的`合同规定向甲方交付产品。

2、乙方应向甲方带给相当数量的产品的销售和促销资料，如：中XX文产品目录，宣传手册。

3、如甲方要求，乙方应接待甲方客户的相关考察，乙方承认并尊重甲方客户信息属于商业秘密，未尽甲方允许乙方不得自行接触和泄露上述信息。

4、乙方应用心回应甲方的询价和招标邀请。

5、乙方有职责根据与甲方签订的合同对其产品的质量负责，并根据合同约定向甲方带给产品的技术和售后服务支持

>五、保密

1、双方应对其透过工作接触和透过其他渠道得知的有关对方商业秘密严格保密，未经对方事先书面同意，不得向第三方披露。

2、除本协议规定工作所需外，未经对方事先同意，不得擅自使用、复制对方的技术资料、商业信息及其他资料。

六、本协议有效期\_\_\_\_\_\_\_\_年，自\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日起至\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日止。如果双方对于彼此之间的合作感到满意，经双方同意则本协议将自动续延\_\_\_\_\_\_\_\_年。

七、对于本协议中未约定的事宜，双方应友好协商解决；产生的争议可向甲乙双方各自所在地法院提起诉讼。

八、本协议经双方签字盖章后生效，本协议一式四份，双方各执两份，各份具有同等法律效力。

甲方：乙方：日期：日期

**战略合同范本免费2**

甲方：地址：电话：乙方：地址：电话：风险提示：

合作的方式多种多样，如合作设立公司、合作开发软件、合作购销产品等等，不同合作方式涉及到不同的项目内容，相应的协议条款可能大不相同。

本协议的条款设置建立在特定项目的基础上，仅供参考。实践中，需要根据双方实际的合作方式、项目内容、权利义务等，修改或重新拟定条款。 双方本着互惠互利、长期合作、共同发展的原则，就甲方与乙方共同进行开发、创作并销售3D及相关产品事宜达成以下协议，双方共同遵守。

>一、合作期限双方合作期限\_\_\_\_\_\_\_\_年，即\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日起至\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日。到期由双方再协商，签订顺延协议。

>二、战略合作原则

1、双方的合作具有重要性及长期性，双方需将合作方视为重要的合作伙伴，互相给予支持；甲方负责针对乙方所处行业、内部所具备的资源和条件提供项目产品开发、创作、深加工等；乙方负责在所属区域范围内进行市场推广和产品销售。

2、利益分享、甲乙双方共同合作，努力提升3D及相关产品的市场销售，满足客户的需求，为此，甲方针对乙方的资源和条件所创作的产品需独家提供给乙方进行销售，不得提供给任何其他第三方在\_\_\_\_\_\_县市场进行销售，甲方是乙方的独家供应商，乙方不得从其他任何第三方进行采购并产生销售或进行类似的合作。

>三、合作方式风险提示：

应明确约定合作方式，尤其涉及到资金、技术、劳务等不同投入方式的。同时，应明确各自的权益份额，否则很容易在项目实际经营过程中就责任承担、盈亏分担等产生纠纷。

1、甲方根据市场情况提供满足当地市场需要的产品创意，并负责提供相应质量的终端产品。乙方根据自己销售能力向甲方阶段性订购产品，每种产品的采购量由乙方根据市场情况和客户需求进行确定，并在采购合同中体现。

2、甲方以双方认可具有竞争力的价格向乙方提供销售所需之产品；乙方承诺每年的采购额不低于。

>四、甲方责任和权利风险提示：

应明确约定合作各方的权利义务，以免在项目实际经营中出现扯皮的情形。

再次温馨提示：因合作方式、项目内容不一致，各方的权利义务条款也不一致，应根据实际情况进行拟定。

1、甲方负责与乙方进行充分的沟通，并进行产品开发、设计、制作。

2、甲方根据乙方销售情况阶段性为乙方进行产品配送，保证提供符合终端客户需求和质量要求的产品。

3、甲方由于自身质量原因造成退换货的，双向运输费用由甲方承担。

4、针对乙方市场开发的产品，甲方仅能销售给乙方，不得在售给任何其他第三方。

>五、乙方责任和权利

1、在严格遵守本协议相关条款的基础上，甲方有权利制定自己的销售政策。

2、乙方定期向甲方进行产品销售信息的反馈，以便甲方根据市场情况进行产品的更新和调整，创作出更丰富的产品来适\_\_\_\_市场需要。

3、根据实际销售情况，乙方每日将已产生销售的产品按照约定的价格与甲方进行结算。

>六、订购及付款方式

1、甲乙双方签订相应采购订单，乙方按照订单发货。

2、基于双方长期合作，乙方提供给甲方作为履行协议的保证金，如乙方不履行相关协议或违约，该保证金不予退还给乙方。

3、每月\_\_\_\_日，根据销售情况乙方与甲方进行一次结算，并支付货款给甲方。

>七、协议期限和终止

1、本协议自双方授权代表签字盖章之日起生效。本协议期满前，双方可就续签问题重新协商。下列情况之一出现，本协议视为终止。

2、本协议有效期届满，甲乙双方协商一致提前终止本协议。

3、一方严重违约，另一方根据本协议的约定提前终止本协议。

>八、违约责任风险提示：

合同的约定虽然细致，但无法保证合作方不违约。因此，必须明确约定违约条款，一旦一方违约，另一方则能够以此作为追偿依据。 甲乙双方应严格遵守本协议条款，任何一方未履行本协议项下的任何一项条款均被视为违约。任何一方在收到对方的具体说明违约情况的书面通知后，如确认违约行为实际存在，则应在\_\_\_\_日内对违约行为予以纠正并以书面形式通知对方；如认为违约行为不存在，则应在\_\_\_\_日内向对方提出书面异议或说明，在此情况下，甲乙双方可就此问题进行协商，协商不成的，按照本协议争议条款解决。违约方应承担自己的违约行为而给守约方造成的直接经济损失。

>九、争议解决因本协议及其附件的履行或与此有关的一切争议，双方应首先争取通过友好协商解决；不能解决时双方同意将争议提交\_\_\_\_\_\_方所在地人民法院进行裁决。除争议事项外，双方应继续行使本协议项下的各自其他权利，履行本协议项下各自其余的义务。

>十、其他规定

1、本协议一式\_\_\_\_\_\_份，甲乙双方各执\_\_\_\_\_\_份，具有同等法律效力。

2、未尽事宜双方另行协商解决，商定的内容以补充协议等书面形式，经签字盖章后与本协议具有同等法律效力。甲方（签字）：\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日乙方（签字）：\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**战略合同范本免费3**

  甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

  地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

  乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

  地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

  鉴于：

  甲、乙双方理念相通、文化相近，在房地产及商业领域分别拥有各自的资源与优势，并致力于在中国铁建国际城商业广场中国铁建国际城商业广场项目的商业合作，共谋发展，经双中国铁建国际城商业广场方友好协商，决定建立战略合作伙伴关系，达成框架协议如下：

>  一、合作原则

  1、信息共享原则甲、乙双方应加强日常交流、联系，充分利用各自资源，加强在商业项目拓展等方面信息的沟通、交流，互通有无、互相支持。

  2、优势互补原则双方一致同意，在合作过程中，充分根据各自的专业优势，以及在商业领域的技术、管理、品牌优势，加强合作。

  3、诚实守信原则双方一致同意，在合作过程中，双方应当诚实有信、遵守诺言、实践成约;同时，双方应对合作中有关保密内容，恪守成约、严格保密。

  4、并立双赢原则。双方一致同意，在合作过程中，充分尊重对方诉求，保持双方品牌并立，实现双方利益兼顾，共同发展。

>  二、合作方式为建立双方的紧密合作关系，并在房地产开发运营方面取得成绩。双方确立在商业房地产开发经营领域合作方式如下：

  关于中铁国际城商业广场项目的商业合作：

  中铁国际城商业广场项目的商业合作待甲方物业规证条件成熟时，甲乙双方再次根据各自的商务条件进行磋商，在同等条件下，乙方可享受

  比行业内同类品牌和知名度商家更优惠的商务条件，实现双方全面战略合作。

  关于商业项目拓展支持

  甲、乙方在长三角等对方重点发展区域进行项目拓展时，应加强交流;对于有可能合作的项目，双方应共同开展商业市场研究、项目定位等工作，以确定是否以商业合作方式共同参与商业项目的开发、运营。

>  三、保密及其他

  1、本协议内容以及合作方案实施过程中，双方及双方参与的人员应严格保密，未经对方书面同意，不得向任何第三方透露合作的任何内容、细节以及进程，法律法规以及申报、批准必需的除外。

  2、本协议经甲、乙双方盖章后生效。

  本协议一式两份，甲、乙双方各持一份。

  甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

  代表签署：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_代表签署：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

  时间：\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_日时间：\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_日

**战略合同范本免费4**

甲方：

乙方：

第一条：甲方的职责

1.为乙方提供金融界人才职业相关的信息内容，并积极开发金融界用户所需的人才职业信息，及时提供给乙方站点，人才职业信息包括但不限于以下内容：

有关人才、人力资源、就业、培训方面的新闻;

有关职业选择、职业发展、人际关系、职业评测等方面的特写等文章;

有关行业比较、企业文化、企业用人哲学、人事经理访谈等方面的文章;

有关出国发展方面的文章;有关培训计划、培训须知方面的文章;

上述文章版权归甲方所有，乙方仅可在本协议规定范畴内使用;

2.按协议附录规定的方式为乙方提供上述文章，并根据金融界用户以及乙方的反馈积极开发为金融界用户所欢迎的人才职业信息;

**战略合同范本免费5**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲、乙双方本着自愿、平等、公平、诚实、信用的原则，经友好协商，根据^v^有关法律、法规的规定签定本协议，由双方共同遵守。

第二条订立本协议的目的在于确保甲、乙双方忠实地履行本协议规定的双方的职责和权利。乙方作为单独的企业法人或经营者进行经济活动。因此，他必须遵守对所有企业法人或经营者共同的法律要求，特别是有关资格的规则以及社会的、财务的商业要求。作为一个企业法人或经营者，乙方应就其活动自负一切风险和从合法经营中获利。乙方不是甲方的代理人，也不是甲方的雇员和合伙人。乙方不是作为甲方委托代表，乙方无权以甲方的名义签定协议，使甲方在任何方面对第三人承担责任，或由甲方负担费用，承担任何义务。订立本协议并未授予乙方任何约束甲方或甲方有关企业之权利，甲方对本协议任何条款有最终的解释权。

第三条有效期从\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日，由签约日计。除非本协议提前终止，乙方可在协议有效期满前三个月向甲方提出延长协议合作的书面请求，经甲方同意，可以续签《\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_合作协议书》。

第五条乙方保护甲方的商标等知识产权，规范地使用甲方商标标识。乙方有义务协助甲方打假、市场监管。举报、举证假冒伪劣产品、窜货以及其它不正当竞争行为。协同甲方与当地相关的执法部门进行协调、沟通。乙方只能在甲方授权的区域内开展业务，不得在其它区域销售商品，如未有其它分销商经营的区域，乙方如愿发展业务，必须向甲方申请。

第六条乙方有使用甲方授权范围内的商标、商标标识、VIS形象设计及甲方提供的适当范围的经营技术和商业秘密的权利。乙方具有从甲方指定进货渠道进货并在协议规定的范围内进行销售的权利。具有因甲方提供的产品本身质量问题可无条件退换的权利，但属乙方经营问题则由乙方自理。获得甲方所提供的培训和指导的权利。独立处理协议约定以外事项的权利。在协议约定的范围内行使甲方所赋予的权利。承担市场物流、组织功能的乙方有权推荐、考核所辖范围内分销商或零售商。但推荐的分销商、零售商必须向甲方申请，签定协议、由甲方颁发证书后方可运营。

第七条在乙方违背本协议即违法经营、制假、售假、恶意窜货、侵犯甲方知识产权等严重侵害甲方合法权益等行为时，本协议视作立即终止。甲方有权采取对乙方的下列措施：

1。责令乙方自行承担费用拆除所有的.灯箱及一切有关的装饰用具、店面装修、宣传品等。乙方自行承担软件和硬件设备投资的一切损失2。向有关执法机关提出执法请求，封存乙方所有的带有甲方商标标识的商品。

3。依法提请司法和执法机关追索乙方的赔偿责任和法律责任。与此同时乙方必须

(1)结清与甲方(甲方指定的供货商)的财务往来关系。

(2)不得再进行销售甲方的商品。

(3)必须承担客户后续服务成本，包括退货、维修、索赔等。

第八条甲方的商标，属甲方所有的知识产权，受国家法律保护。所有相关产品的标识，均属甲方所有。未经甲方事先书面专项授权，乙方不得使用甲方的名称、商标、公司司标等涉及公司知识产权内容、标识进行工商注册、招商、广告等;不得使用甲方提供的标识用于本协议以外的任何交易。乙方承诺不得擅自印刷有关商标、标识及促销广告发布;不得超越本协议所规定的权利范围，擅自制作总经销、总代理、代表处的证书、文件、名片、搁牌、铜牌等进行营业和运作;不得擅自改变统一的形象进行招牌、灯箱和有关标识物的制作和装潢。若乙方违反规定，甲方有权单方面终止协议，乙方除应按规定承担违约责任外，还应赔偿甲方遭受的一切损失。

第九条如双方因不可抗力，或非双方所能控制或所能预见事件的发生，包括自然灾害、战争、政府行为、社会骚乱等情况而不能履行其业务，本协议的履行可以终止。如果发生不可抗力事件，援引不可抗力的当事人必须在15天内或通讯障碍消除之日起\_\_\_\_\_\_\_天内以书面的方式，必要时以传真或电传的方式，立即通知另一方当事人该事件的发生。如果他在上述期限内未能这样做，他将不能继续从本条协议中获益。

本协议受^v^法律的管辖。

第十条如果产生有关本协议的存在、效力、履行、解释、终止的争议，双方应通过友好协商解决，如果争议发生之日起三个月内通过协商不能解决的，或者任何一方拒绝协商的，则任何一方均可诉请本协议签定地人民法院裁决。

第十一条协议签署地为南京市。本协议一式两份，甲乙双方签字之日起生效。双方各备案一份，复印件无效。乙方兹承认签署本协议，并已阅读及明白本协议所列条款所包含的规定，并同意受其约束。

如果某个条文认为是不适用或无效的，可以在本协议的附加协议中予以更改和修正，该条文不适用或无效不应影响整个协议的效力。同时签署的本协议的附加协议中的更改和修正，与本协议有同等法律效力。

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

公章：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

委托人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签定日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

公章：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

委托人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签定日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**战略合同范本免费6**

甲方：

乙方：

甲乙双方本着精诚合作、双赢、平等互利互惠的原则，经友好协商，就相关合作事宜，结成战略合作伙伴，达成如下协议，双方共同遵守：

>第一条：合作期限

合作期限自 年月日至年月日

>第二条、甲方的权利义务

1、甲方牵头完成搭建平台的基本工作，完善规章制度的制定。

2、甲方与乙方建立战略合作伙伴关系后，协助解决乙方在行业发展过程中的问题。

3、甲方支持乙方可以展开多种形式的互动交流与合作。

>第三条、乙方的权利义务

1、乙方有权在国家法律法规及其他管理制度的构架下，参与事务，享有表决权和监督权。

2、乙方有义务执行双方所达成的决议，遵守章程；维护彼此的合法权益。

3、乙方应充分利用双方所搭建的平台，发挥自身优势，积极探索多种形式的合作。

4、乙方积极深入企业营销，开发企业客户，大力组织货源，配合甲方组织货源营销工作。

>第四条：违约责任

1. 甲、乙双方中任何一方未履行本协议条款，导致协议不能履行、对方有权变更、解除协议，违约方要承担违约责任。本协议委托内容确定以及中止、解除和提前终止需双方书面确认。如任何一方违约，违约方须赔偿对方。

>第五条：其 它

1、本协议一式二份，甲乙双方各执一份。均具有同等法律效力。

2、双方建立沟通机制，本协议中未尽事宜遇到问题，双方协商解决，并另行签定补充协议，与本协议拥有同等的法律效力。

3、甲、乙双方中任何一方欲变更、解除本协议，必须采取书面形式，口头无效；解除协议需提前一个月向对方提出；

4、本协议自双方代表人签字认可之时起生效。

甲方（盖章）： 乙方（盖章）：

法定代表人（签名）： 法定代表人（签名）： 或指定授权人： 或指定授权人： 收款单位： 打款单位：

开户行： 开户行：

账号：

电话： 电话：

负责人： 负责人：

年月 日 年 月 日

**战略合同范本免费7**

  甲方：

  乙方：

  甲乙双方本着精诚合作、双赢、平等互利互惠的原则，经友好协商，就相关合作事宜，结成战略合作伙伴，达成如下协议，双方共同遵守：

>  第一条：合作期限

  合作期限自 年月日至年月日

>  第二条、甲方的权利义务

  1、甲方牵头完成搭建平台的基本工作，完善规章制度的制定。

  2、甲方与乙方建立战略合作伙伴关系后，协助解决乙方在行业发展过程中的问题。

  3、甲方支持乙方可以展开多种形式的互动交流与合作。

>  第三条、乙方的权利义务

  1、乙方有权在国家法律法规及其他管理制度的构架下，参与事务，享有表决权和监督权。

  2、乙方有义务执行双方所达成的决议，遵守章程；维护彼此的合法权益。

  3、乙方应充分利用双方所搭建的平台，发挥自身优势，积极探索多种形式的合作。

  4、乙方积极深入企业营销，开发企业客户，大力组织货源，配合甲方组织货源营销工作。

>  第四条：违约责任

  1. 甲、乙双方中任何一方未履行本协议条款，导致协议不能履行、对方有权变更、解除协议，违约方要承担违约责任。本协议委托内容确定以及中止、解除和提前终止需双方书面确认。如任何一方违约，违约方须赔偿对方。

>  第五条：其 它

  1、本协议一式二份，甲乙双方各执一份。均具有同等法律效力。

  2、双方建立沟通机制，本协议中未尽事宜遇到问题，双方协商解决，并另行签定补充协议，与本协议拥有同等的法律效力。

  3、甲、乙双方中任何一方欲变更、解除本协议，必须采取书面形式，口头无效；解除协议需提前一个月向对方提出；

  4、本协议自双方代表人签字认可之时起生效。

  甲方（盖章）： 乙方（盖章）：

  法定代表人（签名）： 法定代表人（签名）： 或指定授权人： 或指定授权人： 收款单位： 打款单位：

  开户行： 开户行：

  账号：

  电话： 电话：

  负责人： 负责人：

  年月 日 年 月 日

**战略合同范本免费8**

甲方：

地址：

电话：

乙方：

地址：

电话：

甲、乙双方本着平等信任、互惠互利、共同发展的原则，就\_\_\_\_\_\_\_数控系列产品（以下简称“产品”）销售事宜达成独家战略合作协议：

>第一条：乙方资格

1、有法人资格、有固定的营业场所，有付款能力。

2、熟悉合作区域内的木工设备和板材切割应用领域情况，有一定的市场销售能力，有独立的业务销售人员。

3、有独立的售后服务能力。

>第二条：合作条款

1、双方合作区域\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_（以下简称“区域”）。区域内，双方合作方式为：自协议签订开始，甲方授权乙方为甲方的区域独家代理，乙方在区域内销售甲方产品。独家代理协议每年一签，同等情况第二年乙方优先续签协议，双方持续合作。如在本协议终止前\_\_\_\_\_\_\_天内没有续签协议，双方放弃继续合作。

2、销售任务。乙方在合同期内应完成甲方产品的销售任务。乙方承诺的销量为\_\_\_\_\_\_\_万至\_\_\_\_\_\_\_万。

3、甲方与乙方的合作关系为产品的独家销售与市场管理，除此以外，双方不得以任何形式代表对方与第三方进行商务活动。

4、区域销售：跨区域销售以友好协商为前提，严禁私自跨区域销售，如有违反，甲方有权给予相应处分直至终止双方合作，违约金为销售合同总金额\_\_\_\_\_\_\_%。

5、合作限制：合作区域内，乙方除产品外，不得经销、代理与产品同类型的产品，亦不得以其他任何方式与生产、销售和产品同类型产品的公司或其他实体、个人进行任何形式的合作。合作厂家必须在甲方处报备，得到甲方的口头或书面认可后与甲方继续合作。乙方不得擅自仿造甲方产品、假冒甲方品牌，如有违反甲方有权终止与乙方合作。

6、付款方式：甲乙双方签订购销合同，乙方向甲方付清合同全款后，甲方发货。

>第三条：质量标准和产品质保期

1、执行甲方出厂技术标准。

2、质量保证期\_\_\_\_\_\_\_年（易损件及客户操作不当引起的损毁不在保修期范围之内）。

>第四条：订单确认

1、乙方向甲方出具书面订货单，传真件有效。接到乙方订货单后，甲方按乙方订货单的产品配置详情制作销售合同，并在合同上加盖公司合同章，在\_\_\_\_\_\_\_个工作日内以传真等形式将确认后的合同出具给乙方。乙方收到甲方确认的合同后，若无修改意见，则在一个工作日内加盖合同章并回传给甲方，连同\_\_\_\_\_\_\_%货款定金作为甲方安排生产的依据。

2、甲乙双方盖章确认的合同，一方不经过另一方的书面同意，不得擅自更改和不履行该合同规定的内容。

3、由于国家政策法规调整，自然灾害等不可抗力或意外事故影响甲方正常服务和技术支持时，双方互不承担责任。

>第五条：政策支持

1、宣传支持。甲方向乙方提供一定数量的样本、赠品等销售资料。

2、培训支持。如乙方需要，在甲方工厂所在地向乙方提供专业技术培训\_\_\_\_\_\_\_天。

3、价格支持。甲方实施全国统一代理价格，给予乙方\_\_\_\_\_\_\_折优惠，该价格不含运费。甲方根据市场情况保留对价格的调整权。

4、信息支持。甲方应将所获得区域内的销售信息无偿提供给乙方，并配合乙方销售工作。乙方除代理产品外，不得经销任何第三方的同类产品。

5、返利支持签订销售合同数额（每年）\_\_\_\_\_\_\_万\_\_\_\_\_\_\_万完成后返利比例\_\_\_\_\_\_\_1%。

6、返利在年底总结会以现金的形式返给代理商。未完成签订销售数额或未签订销售数额的不予以返利。

>第六条：交货及运输

1、交货时间、地点：甲方须按约定时间将商品发送至乙方指定地点。

2、交货不符：甲方交付的商品与乙方订单不符时，乙方有权拒绝接收，由此产生的费用及损失由甲方负责。

3、商品运输：货物运输。甲方代办托运，货物运输到乙方指定地点后，乙方需及时对产品进行验收，出现属于运输途中的问题应及时联系物流处理，甲方将协助处理。

4、交货与收货：甲方在卸车交货时，乙方根据订单作验货接收确认，由收货员在《订单上签字确认收到的货物。

5、提出验收异议的期限：乙方验货发现商品缺损或损坏后的\_\_\_\_\_\_\_个工作日（星期六、日除外）内有权向甲方发出异议通知，如超过此期限，则视为商品验收合格。甲方应于收到异议通知后的\_\_\_\_\_\_\_个工作日（星期六、日除外）内予以书面回复解决方案。

>第七条：产品服务

1、乙方出售给客户的每一台产品，应在交货前进行检查、清洗并在交接时与客户一起确认产品状况，以明确责任。

2、售后服务。甲方给乙方提供必要技术支持与售后服务支持，甲方产品在质保期内由甲方负责售后服务，乙方负责甲方售后人员、软件人员等的及交通费和住宿。

>第八条：违约责任

甲、乙任何一方有违反本协议书规定的，守约方有权以书面形式要求违约方限期改正。如违约方逾期不改，守约方有权立即终止本协议书，并要求违约方赔偿由此造成的一切损失。

>第九条：争议解决

协议有效期内，若双方发生任何争议，应本着相互谅解、互惠互利的原则协商解决。如果协商不成，双方可向\_\_\_\_\_\_方所在地人民法院诉讼。

>第十条：其他

1、没有对方书面同意，任何一方不得将本协议的权利或义务转让给第三方。

2、本协议中未尽事宜，甲乙双方应友好协商解决。本协议一式\_\_\_\_\_\_份，甲乙双方各持\_\_\_\_\_\_\_份。

3、本协议有效期为：自\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_日起至\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_日止；如双方合作期终止，同等条件下，乙方享有优先续约权。

甲方（签字）：

\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日

乙方（签字）：

\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日

**战略合同范本免费9**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

经甲、乙双方充分协商，就合伙从事“xx县xx超市，”自愿达成如下协议：双方同意信守：

第一条：合伙宗旨：共同合作，合法经营，利益共享，风险共担。

第二条：合伙名称：xx超市经营地址：xx县东兴街南段

第三条：合伙经营项目和范围：烟酒副食、日用百货、预包装食品零售。

第四条：合伙期限暂定五年，自本合伙协议签订之日起计算。合伙期限届满，经各合伙人协商一致可以续展延长经营期限，也可以根据市场情况提前终止合伙经营。提前终止合伙或者延长合伙经营应须提前六个月取得各合伙人的一致意见，在期满前办理完毕有关手续。

第五条：出资金额、方式期限。

1、xx县xx超市总投资\_\_\_\_\_万元（￥\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元）。

2、甲方以现金方式出资\_\_\_\_\_万元（￥\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元），占总投资总额的\_\_\_\_\_%。

3、乙方以现金方式出资\_\_\_\_\_万元（￥\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元）。乙占投资总额的\_\_\_\_\_%。

4、合伙人的出资，于\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日以前交齐。

5、本合伙出资甲方占投资总额的\_\_\_\_\_%，乙方占投资总额的\_\_\_\_\_%，作为确定盈余分配和债务承担的基础。

6、合伙期间各合伙人的出资为共有财产，不得随意请求分割，合伙终止后，各合伙人的出资仍为个人所有，届时予以返还。

第六条：合伙人的分工、权利与义务。

1、甲、乙协商一致共同推举甲方作为合伙负责人，全面负责合伙业务的日常经营与管理。客户协调，业务开拓等事宜，并享有每月1500元的工资待遇。

2、乙方享有对财物账日的监管权利，对于涉及财务，账目以及借款、还款、日常投资等资金使用事项在超过\_\_\_\_\_元额度（\_\_\_\_\_元以下的应各自记账、留存凭证、定期对账），应须甲乙双方协商一致方可进行。

第七条：盈余分配与债务承担。

合伙各方共同经营、共同合作，共担风险，共负盈亏。

1、盈余分配，扣除店里的水、电、暖气、租金、职工工资、税金等日常经营费用，剩余的按双方的投资比例分配，平均分配预支每月5日前结算上一月的账目，进行盈余分配。

2、债务承担，合伙债务先以合伙财产偿还，合伙财产不足清偿时，由各合伙人按投资比例分担，任何一方对外偿还后，另一方应当按比例在10日内向对方清偿自己应负担的部分。

第八条：违约责任：

1、合伙人未经其他合伙人一致同意而转上其财产份额的。如果其他合伙人不愿接纳受让人为新的合伙人，可按退伙处理，转让人应赔偿其他合伙人因此而造成的损失。

2、合伙人违反本协议导致合伙损失的，应当对其他合伙人承担。

赔偿责任。

第九条：经协商一致，合伙人可以修改本协议在对未尽事宜进行补充；补充、修改内容与本协议相冲突的，以补充、修改后的内容为准。

第十条：合同争议解决方式。

凡因本协议有关的一切争议，合伙人之间其同协商，如协商不成，可在刑事法院处理。

第十一条：本合同一式两份，合伙人各执一份，本合同经双方合伙人签字，盖章后生效。

合伙人甲方签字：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

    \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日

合伙人乙方签字：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

    \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日

**战略合同范本免费10**

甲方：

住址：

法定代表人：

传真：

乙方：

住址：

法定代表人：

传真：

甲乙双方本着诚实信用、互惠互利的原则，经友好协商，并遵循^v^有关法律规定，结盟成战略合作伙伴，双方达成如下合作协议：

>第一条 代理产品、代理要求及代理期限

1、本协议订立后，乙方即为甲方产品的销售代理商。双方应遵守本协议约定的内容行使各自职责。

2、乙方代理甲方的\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_产品，并从事产品的市场宣传及售后服务等合法商业活动。

3、为便于本协议的表述，本协议文中所述的“产品”均指乙方代理销售甲方的标的物。

4、乙方作为甲方产品的代理期限为：自\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日起至\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日止。

>第二条 合作目的

甲乙双方从各自事业长远发展的角度出发，以企业利润共赢为目的，达成战略合作协议：甲方授权乙方作为自己的产品代理商，提供给乙方优惠的价格和相应的技术服务支持，许可乙方销售甲方的产品。

>第三条 结算

**战略合同范本免费11**

  甲方：xxx

  乙方：xxx

  甲乙双方基于良好的信任，处于双方长远发展战略上的考虑，决定实现资源共享，优势互补，就掘进机设备组装调试、现场安装保驾、售后服务等领域进行长期合作。双方均以优秀的企业理念与专业性，本着平等、互利、自愿的原则，经友好协商，依据《^v^合同法》及相关法律法规签订本协议，由双方共同遵守。

>  1. 合作纲领

  合作宗旨

  甲方与乙方的合作宗旨是通过双方的紧密合作，打造双方互惠互利、长期可持续发展的战略合作伙伴关系。

  合作目标

  双方相信，通过本次战略合作，能够帮助双方整合自身优势资源，进一步提升整体运营效率、降低运营成本，实现双方未来的市场扩张策略并获得市场份额，为双方创造更大的价值。

  合作内容和范围

  双方就华东地区掘进机设备组装调试、现场安装保驾、售后服务等业务开展合作。包括：

  （1）甲方在乙方公司挂牌成立华东区域售后服务中心；

  （2）乙方为甲方提供掘进机组装调试和存放场地以及相关必备条件；

  （3）乙方为甲方提供掘进机专业售后服务人员。

  合作期限

  本协议为长期战略合作协议框架，合作项目中具体期限需在正式合同中进一步予以明确。

>  2．合作双方的权利和义务

  甲方的权利与义务

  （1）甲方有要求乙方如约提供服务的权利；

  （2）甲方有对乙方未履行相关约定及保密责任而带来损失予以追索经济赔偿的权利；

  （3）甲方有按本协议及其附件如期履行的义务。

  乙方的权利与义务

  （1）乙方有按本协议及其附件如期履行的义务；

  （2）乙方工作人员为甲方提供服务工作或在甲方场所活动期间，应遵守国家的法律法规，自觉遵守甲方的规章制度，配合甲方管理人员的安排；

  （3）乙方有对产品质量严格管理的义务，不得有损甲方形象和利益；

  （4）乙方有对甲方提供的技术秘密和商业秘密承担保密责任的义务。

>  3. 协议附件

  本协议项下的合作业务以及相关的商业条款如有不完善的部分，双方将协商另立书面说明，并作为本协议的附件，是本协议不可分割的一部分。如果没有特别说明，本协议各项条款同样适用于协议附件。如果附件中的条款与本协议相抵触，以附件中的说明为准。双方针对某一具体合作内容的具体事宜，包括工作流程、服务范围、收费模式及其他需要共同商讨之议题等双方一致关心的问题，将经由双方友好协商达成一致后在附件中签署。

>  4.不可抗力

  如果出现严重阻挠任何一方履行协议义务的不可抗力事件，或者此等不可抗力事件使得合同目的无法实现，则该方应当无任何迟延地通知另一方关于其履行合同义务或者履行部分合同义务受影响的程度，并出具有权机关的证明。受到影响的义务履行部分应当推迟到不可抗力事件程序期间完成。

>  5.声明与保证

   乙方向甲方声明与保证

  乙方是一家合法成立、且有效存在的公司；

  甲方具有经营合作范围符合有关法律法规和国家规定的经营资质。

   甲方向乙方声明与保证

  甲方是一家合法成立且有效存在的公司；

  甲方具有经营合作范围符合有关法律法规和国家固定的经营资质。

  甲乙双方的合作方式没有排他性，双方在合作的同时，都可以和其他相

  应的合作伙伴进行合作。

  本协议为长期战略合作协议框架，合作项目中具体事宜需在正式合同中进一步予以明确。框架协议与正式合作合同构成不可分割的整体，作为甲乙双方合作的法律文件。

>  6.保密条款

  未经对方书面同意，任何一方不得将本协议内容及所有产品、技术、设计等相关事宜，以任何方式透漏给第三方。 本保密条款不因双方合作的终止而无效。在双方合作终止后两年内，本保密条款对双方仍具有约束力。

>  7. 其他

  本合作协议自双方签字并盖章之日起生效，此协议一式贰份，双方各执壹份，具有同等法律效力。

>  8.争议解决

  因执行本协议所发生的或与本协议有关的一切争议，双方应通过友好协商解决，如双方通过协商不能达成协议时，向甲方所在地法院提起诉讼，通过诉讼程序解决。

  甲方： xxx（盖章） 乙方：xxx（盖章）

  法人或授权代表签字：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 法人或授权代表签字：\_\_\_\_\_\_\_\_ 签字日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 签字日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**战略合同范本免费12**

甲方：北京xxxxx科技有限公司

乙方：

根据《^v^合同法》及有关法律、法规，双方本着互惠互利、共同发展的原则，经友好协商，双方达成战略合作伙伴关系，具体条款如下：

第一条 协议项目和目的

1—1甲、乙双方经过协商，甲乙双方互相结为软件战略合作伙伴关系。

1—2本协议涉及的甲方产品有：

电力行业专业题库

1—3本协议涉及的乙方产品有：

1—4甲方同意在其市场推广或项目涉及电力企业信息化时优先选用乙方的系列产品。

1—5乙方同意在其市场推广或项目涉及电力企业培训与考核时优先选用甲方的ET系统产品。

第二条 甲方的权利和义务

2—1 为支持乙方，甲方同意对以上涉及的甲方产品给予乙方特别折扣，乙方不需要提前进货或压货（具体折扣，见协议下文）。

2—2 为支持甲方，乙方同意在必要时对以上涉及的乙方产品进行OEM定制，包括徽标、图标、色彩方案等所有外观。

2—3甲方同意严格保守乙方的商业秘密（包括价格政策、各类宣传，培训和技术资料、市场策略等），并应严格遵守并执行乙方的`市场价格政策、维护市场秩序。

2—4 根据市场的变化，甲方的软件产品市场报价如有调

整，其解释权属于甲方；双方的协议价格如有降低或上升，双方将及时协调。

2—5 乙方需为甲方提供产品资料、宣传资料支持，为甲方提供产品技术手册、产品演示资料、试用版、产品彩页、报价单及其它宣传品。

2—6 乙方同意不得与甲方在甲方已参与的项目中参与竞争。

2—7 乙方同意在甲方要求下，提供售前项目技术支持，包括演示、方案设计、技术支持等，以帮助甲方获得项目，相关的出差费用（路费、食宿）由甲方承担。

2—8 甲方要维护乙方的企业形象和服务品质，不得进行有损乙方利益的行为。

2—9甲方不得对本协议所涉及的乙方软件及资源进行改变、反编译或解密，对非法复制、解密等侵权行为甲方有协助乙方追究侵权者法律责任的义务。

**战略合同范本免费13**

合同编号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签订地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签订方式：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签订时间：\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

鉴于甲方正在就\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_项目进行(股权/债权)融资，经双方友好协商，达成如下合作协议：

>第一条 合作事项

由乙方根据甲方项目特点从乙方投资商情报资料库中精选出适量的特定投资商资料给甲方，甲方在乙方指导下，进行融资操作和实施，融资成功后，甲方支付相应融资费用。

>第二条 甲方需提供或明确如下具体资料或事项

1.正规的商业计划书，没有商业计划书或商业计划书严重不合格的客户，我们不提供此项服务；请参见我们商业计划书页委托协议范本中关于委托方需提供资料要点：委托协议。

2.甲方已经与哪些客户进行了融资洽谈，以避免我们提供资料的重复，同时我们也从中了解甲方在融资过程中存在的问题，利于今后指导改进。

3.甲方应及时与乙方沟通项目融资合作进展情况，以便及时调整融资策略，提高成功性。

4.及时提供其它乙方认为非常重要的相关资料。

>第三条 乙方义务

1.根据乙方所提供项目的具体情况，从乙方投资商情报资料库中精选出\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_家特定投资商情报资料交给甲方；

2.乙方应对甲方的融资提供适当的指导，包括融资策略、谈判策略等的沟通；

3.乙方应对甲方与投资方的合作协议进行指导。

4.出于时间考虑，原则上，乙方不到甲方现场进行工作指导，若确需到现场，在双方商定后再特别对待。

>第四条 费用支付

1.在双方签定融资合作协议和保密协议后\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_日内，甲方支付\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元前期融资服务费定金和提供项目相关资料，乙方应在接到项目相关资料后\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_小时内将选定的特定投资商情报资料发送给甲方。若甲方所提供项目资料不符合乙方要求，乙方有权拒绝或推迟后续服务，同时，乙方将在\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_日内将甲方所支付款项退还给甲方，直到甲方完善资料。从长远利益角度考虑，我们必须维护自身形象。

2.在甲方第一笔融资资金到位之日起\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_日内，甲方应向乙方指定帐户支付\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元融资服务费(不含前期融资服务费定金)。

>第五条 委托期限自\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_日至\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日止。

>第六条 违约责任

若乙方收了费用后，无故不履行相关义务，则甲方有权要求乙方按已经支付金额的双倍返还违约金。若甲方不按本合同约定支付相关款项，则自应支付之日起，每逾期一天，按未支付金额的千分之五支付罚金。

>第七条 合同争议的解决方式

本合同在履行过程中发生争议，由双方当事人协商解决；协商不成，可申请\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_市仲裁委员会仲裁，或直接向\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_市东城区人民法院起诉。

>第八条 本合同一式两份，由双方签字生效，若距离较远，也可传真签字，但需附上签字人的身份证或法人的营业热照传真件。

>第九条 本协议自双方签字盖章程之日起生效。

甲方(章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

住所：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

开户银行：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

账号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

邮政编码：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签字时间：\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_日

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

居民身份证号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

开户银行：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

户名：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

账号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

邮政编码：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签字时间：\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**战略合同范本免费14**

合同编号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签订地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签订方式：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签订时间：\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

鉴于甲方正在就\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_项目进行(股权/债权)融资，经双方友好协商，达成如下合作协议：

第一条合作事项：由乙方根据甲方项目特点从乙方投资商情报资料库中精选出适量的特定投资商资料给甲方，甲方在乙方指导下，进行融资操作和实施，融资成功后，甲方支付相应融资费用。

第二条甲方需提供或明确如下具体资料或事项

1.正规的商业计划书，没有商业计划书或商业计划书严重不合格的客户，我们不提供此项服务;请参见我们商业计划书页委托协议范本中关于委托方需提供资料要点：委托协议。

2.甲方已经与哪些客户进行了融资洽谈，以避免我们提供资料的重复，同时我们也从中了解甲方在融资过程中存在的`问题，利于今后指导改进。

3.甲方应及时与乙方沟通项目融资合作进展情况，以便及时调整融资策略，提高成功性。

4.及时提供其它乙方认为非常重要的相关资料。

第三条乙方义务

1.根据乙方所提供项目的具体情况，从乙方投资商情报资料库中精选出\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_家特定投资商情报资料交给甲方;

2.乙方应对甲方的融资提供适当的指导，包括融资策略、谈判策略等的沟通;

3.乙方应对甲方与投资方的合作协议进行指导。

4.出于时间考虑，原则上，乙方不到甲方现场进行工作指导，若确需到现场，在双方商定后再特别对待。

第四条费用支付

1.在双方签定融资合作协议和保密协议后\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_日内，甲方支付\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元前期融资服务费定金和提供项目相关资料，乙方应在接到项目相关资料后\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_小时内将选定的特定投资商情报资料发送给甲方。若甲方所提供项目资料不符合乙方要求，乙方有权拒绝或推迟后续服务，同时，乙方将在\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_日内将甲方所支付款项退还给甲方，直到甲方完善资料。从长远利益角度考虑，我们必须维护自身形象。

2.在甲方第一笔融资资金到位之日起\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_日内，甲方应向乙方指定帐户支付\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元融资服务费(不含前期融资服务费定金)。

第五条委托期限自\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_日至\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日止。

第六条违约责任：若乙方收了费用后，无故不履行相关义务，则甲方有权要求乙方按已经支付金额的双倍返还违约金。若甲方不按本合同约定支付相关款项，则自应支付之日起，每逾期一天，按未支付金额的千分之五支付罚金。

第七条合同争议的解决方式：本合同在履行过程中发生争议，由双方当事人协商解决;协商不成，可申请\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_市仲裁委员会仲裁，或直接向\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_市\_\_\_\_区人民法院起诉。

第八条本合同一式两份，由双方签字生效，若距离较远，也可传真签字，但需附上签字人的身份证或法人的营业热照传真件。

第九条本协议自双方签字盖章程之日起生效。

甲方(章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

住所：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

开户银行：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

账号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

邮政编码：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签字时间：\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_日

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

居民身份证号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

开户银行：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

户名：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

账号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

邮政编码：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签字时间：\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn